

Сейчас ночь ещё не глубока, и в 7 вечера кампус особенно живой. Под мягким светом уличных фонарей студенты передвигаются по тропинкам кампуса, как вместе, так и поодиночке. Хао Цян нашёл, что многие первокурсники возвращались из магазина снаружи школы. По словам Фэй Яна, студенты Университета Чжунда привыкли проходить через ворота Сяобэй и идти на рынок Бэймэнь для покупок. Следуя за потоком людей, Хао Цян спросил старшекурсника и легко узнал, где находятся ворота Сяобэй. Оказалось, что они находятся всего в двух или трёх сотнях метров от их общежития, очень близко. Кампус слишком большой: Хао Цян только что поступил и не успел осмотреть многие места. У ворот Сяобэй студенты шли непрерывным потоком, а охранник стоял на посту. На вывеске, висящей на железных воротах, ясно указывалось, что они закрываются в 11 вечера. В 11 вечера и в спальнях тоже выключаются огни. Хао Цян скоро начнёт свою деятельность, и иногда ему придётся возвращаться поздно. Кажд fois раз делать длинный обход через главный вход действительно неудобно. Лучше всего, если охранник сможет открыть заднюю дверь для него. Он немного поразмыслил, затем подошёл к охраннику, достал из кармана пачку дорогих сигарет, извлёк одну и протянул охраннику, с лёгкой улыбкой на лице: — Дядя, сегодня вечером довольно жарко. Охранник, около пятидесяти, был немного удивлён, когда увидел симпатичного молодого человека, предлагающего ему сигареты. В конце концов, за свои долгие годы работы охранником, немногие люди проявляли инициативу, чтобы поздороваться, а уж тем более предложить сигареты. Дядя взял сигарету и признал, что это дорогая марка. Он улыбнулся и радостно сказал: — Красивый мальчик, хорошая сигарета, спасибо. — Дядя, вы слишком вежливы! — увидев реакцию охранника, Хао Цян почувствовал, что всё идёт как надо, и воспользовался моментом, чтобы представиться: — Я первокурсник, меня зовут Хао Цян, можете звать меня Сяо Хао. Дядя, как вас зовут? — О, так вот как. — Улыбнулся охранник, — Не нужно называть меня по фамилии Ли, Сяо Хао, вы слишком вежливы. — Эй, как в Гонконге: «Семья Ли из Чэн — это наши родственники!» — затем Хао Цян придумал ложь, — Мой дядя охранник в нашей средней школе, так что, когда я увидел вас, дядя Ли, мне стало очень близко, и я не мог удержаться, чтобы пообщаться с вами побольше, ха-ха. Дядя Ли почувствовал, что Хао Цян очень приземлённый и хохотнул: — Сяо Хао, ты такой хорошо говоришь. Если бы у меня была дочь, я бы определённо свёл её с тобой. Он подумал: Этот молодой человек умеет говорить с людьми, и, вероятно, сможет говорить и с призраками. Я не ожидал, что в Университете Чжунда есть такие удивительные таланты. Но такие таланты редки. Дядя Ли чувствовал, что этот молодой человек определённо имеет хорошее будущее, может быть, он — блестящая жемчужина. Вскоре Хао Цян активно беседовал с охранником. Он спросил о ситуации вне школы, и дядя Ли рассказал ему с энтузиазмом. Они обсуждали как старые друзья, как будто знали друг друга много лет. После того, как Хао Цян почти всё понял, он сменил «дядя Ли» на «старик Ли» и успешно покинул охранника. Что касается открытия в будущем, об этом не стоит упоминать специально. Я верю, что это произойдёт естественно, когда придёт время. Скоро Хао Цян пришёл на рынок Бэймэнь. На улице царил другая живая атмосфера. Неоновые огни с обеих сторон улицы сияли вместе. Разнообразные закусочные, уличные торговцы, магазины напитков и магазины одежды сверкали, как звёзды, привлекая внимание прохожих. Особенно у закусочных у обочины, воздух наполнялся ароматом различных деликатесов, что вызывало слюноотделение. Посетители в основном студенты, в добавок жители окрестностей и рабочие, которые совместно создают процветание и суету ночи. Хао Цян прогулялся среди них и заметил, что здесь много ресторанов с горячим горшком и закусочных, примерно 30. На кампусе Университета Чжунда учится около 20 000 студентов, и рядом проживает множество жителей. Особенно в выходные дни бывает много туристов. Эта область получает бизнес из самых различных областей. Хао Цян ещё не определился, где открывать свой ресторан с горячим горшком, но знает, что ему нужно адаптироваться к местным условиям. Однако это, безусловно, идеальный выбор для начинающих предпринимателей. Это близко к школе и можно совмещать с учебой. После прогулки по городу Хао Цян получил предварительное представление о окружающей среде, и он пошёл за

покупками. Когда он вернулся в школу, он принёс с собой две порции тухлой тофу. Он только вошёл в общежитие, как зловоние быстро распространилась по всему помещению, и его соседи по комнате бросили недоумённые взгляды. — Что так воняет? Запах ужасный! — Я купил вам тухлый тофу, хотите попробовать? — Хао Цян положил тухлый тофу на стол, разобрал свои повседневные покупки, принял душ и постирал вещи. Фэй Ян закричал взволнованно: — Мастер Цян, ты такой милый! Это моя любимая закуска! Он занял компьютер Хао Цяна с едой — он действительно лучший сосед по комнате в мире. Ли Юньфэн понюхал и немного подсластился: — Ну, я тоже люблю его, я давно его не пробовал. Хотя Лю Ян и Му Ши никогда не пробовали тухлый тофу, они смотрели, как соседи по комнате с наслаждением едят, и не смогли устоять перед соблазном попробовать. После душа и переодевания Хао Цян вернулся в комнату и обнаружил, что в коробке осталось всего две порции тухлого тофу, которые, похоже, предназначались только ему. — Чёрт, у вас всё же есть немного совести! Соседи по комнате не удержались от смеха, услышав шутку Хао Цяна, и вся комната наполнилась радостной атмосферой. Фэй Ян заметил, что Хао Цян занят своими делами, поэтому он перестал занимать его компьютер и играл с ним время от времени. Лучше ему было бы купить свой собственный. Хао Цян сел перед компьютером и начал планировать завтрашние задачи. После тщательного обдумывания он собрал мысли и начал зарабатывать деньги, серьезно печатая. В то же время он загружал различные учебные материалы ранее, охватывающие английский, бизнес-менеджмент, налогообложение и другие области, и учился, печатая, чтобы использовать время с максимальной эффективностью. Он был занят до одиннадцати вечера, а когда огни в общежитии погасли, Хао Цян выключил компьютер. В это время другие соседи по комнате также были заняты своими делами. Ли Юньфэн бегал между общежитиями, строя знакомства, Ло Уэй и Му Ши сосредоточились на изучении английского, а Лю Ян и Фэй Ян тоже начали изучать английский после просмотра видео в течение некоторого времени. Из шести человек Лю Ян был единственным повторяющимся студентом. Как коренной житель провинции, Фэй Ян легче прошёл в Университет Чжунда. Лю Ян и Фэй Ян, возможно, не являются выдающимися по своим учебным способностям среди всех, но видя, что все так усердно трудятся, они не смеют терять время. Университет Чжунда устанавливает, что первокурсники могут подавать заявку на уровень английского 4 лишь во втором семестре первого года. Поэтому все надеются сдать экзамен с первой попытки, а затем начать подготовку к шестому уровню английского во втором курсе. Можно сказать, что сертификаты уровня 4 и 6 колледжа английского языка имеют решающее значение в университете. Это не только основное требование для большинства работодателей при приёме на работу выпускников колледжей, но и обязательный предмет для вступительных экзаменов в аспирантуру. Чтобы заниматься научными исследованиями, необходимо также знать английский, иначе как можно понять *Advanced technological information foreigners*? Не надейтесь на помощь переводчиков. Не говоря уже о нехватке времени, многие профессиональные английские термины, такие как «FCAW» сварка, на 99% переводчики, которые прошли СЕТ-8, не могут понять. Это не связано с их уровнем английского, а программное обеспечение бесполезно. Если поедете за границу, английский особенно необходим. После выключения света все легли на кровати и готовились к отдыху. Когда Лю Ян настраивал будильник на своём телефоне, в комнате вдруг раздалась песня «Лу Биньхуа». — Я думаю о словах моей матери каждую ночь, Сияющие слёзы Лу Биньхуа... Через некоторое время раздался и крик Фэй Фанга: — Лю Ян, ты, распутник, не включай эту песню, она слишком сентиментальна! — Ха-ха, ты скучаешь по дому? — смеялся Лю Ян, на самом деле он тоже хотел, и нарочно включил эту песню. Хотя другие соседи по комнате ничего не сказали, их сердца были полны тоски по дому. Это был первый раз, когда они так далеко от дома, особенно когда думали о том, что не увидят родителей в течение года, некоторые из них не могли удержать слёзы под влиянием песни. После того, как Лю Ян повторил «Лу Биньхуа» несколько раз, он выключил музыку и заставил себя расплакаться. Этот парень действительно странный! Сравнивая это, Хао Цян, похоже, не был затронут пением. В прошлой жизни он привык работать в других провинциях. Он видел своих родителей всего один раз в год. Когда

ему не хватало дома, он мог позвонить родителям по видео, чтобы облегчить свою тоску. На следующее утро. Хао Цян встал в шесть утра, чтобы прополоскать рот и обнаружил, что Му Ши уже проснулся и стоял на балконе, повторяя английские слова в утреннем свете. — Му Ши, ты так рано встал? — удивлённо спросил Хао Цян. Му Ши повернулся и улыбнулся: — Ну, я к этому привык. Я боюсь, что если расслаблюсь, то больше не смогу продержаться. Слыша это, Хао Цян кивнул с пониманием. Он понял, что независимо от того, что это — учёба или любое другое привычное занятие в жизни, как только расслабляешься, потом будет крайне сложно вернуться к этому. Как бег для похудения: если вы остановитесь бегать на день или два, станет важно продолжать худеть. Конечно, если есть сильная воля, похудеть с 200 до более чем 100 фунтов не невозможно. Хао Цян прополоскал рот, почистил зубы и пошёл в столовую позавтракать. Когда он вернулся в общежитие, он принёс две сумки паровых булочек и положил их на стол. Увидев, что Ло Уэй тоже встал, остальные ещё спали. — Мне нужно на выход, и я, возможно, не вернусь до вечера. Если есть что-то срочное, звоните мне. Если хотите воспользоваться моим компьютером, не стесняйтесь, — сказал Хао Цян Ло Уэю и Му Ши, записал свой номер на записке и указал на завтрак на столе, — Я купил лишнюю порцию, можете поесть, не тратьте на ветер, к обеду они испортятся. — Хорошо, — кивнули Му Ши и Ло Уэй в ответ, не спросив, что случилось. Хао Цян кивнул и тихо вышел. Му Ши, наблюдая за тем, как Хао Цян спешно покинул общежитие, не смог сдержать вздоха и сказал Ло Уэю: — Хао Цян действительно хороший человек. Ло Уэй кивнул в знак согласия: — Да, он прямолинеен и щедр, всегда заботится о других. Му Ши посмотрел на завтрак на столе, подумал немного и взял одну паровую булочку. Он не ужинал на завтрак и не хотел тратить деньги. Вспоминая, что Хао Цян прямо вчера купил слишком много еды на ужин, Му Ши изначально думал, что он просто переборщил. Но теперь, похоже, это было намеренно со стороны Хао Цяна. Среди шести человек в общежитии его финансовое положение хуже всего. Его месячные расходы составляют всего более 200 юаней, и еда — это проблема. Он планирует подавать заявки на стипендии и программы учебной работы, чтобы уменьшить нагрузку на свою семью. Все действия Хао Цяна на самом деле поддерживают его, и он не выражает никакой жалости, очевидно потому, что боится, что тот почувствует свою неполноценность из-за этого. Помощь в трудную минуту проявляет истинную доброту. Увы, такую услугу сложно вернуть. Похоже, придётся ждать до выпуска, чтобы выразить благодарность своими реальными действиями. Было только семь часов утра, и многие магазины за пределами школы ещё были закрыты, поэтому Хао Цян прогулялся немного. После более чем часа прогулки, Хао Цян стал иметь общее представление о количестве ресторанов с горячим горшком вокруг, их оказалось около 25! Большинство из них — это магазины самообслуживания, и цены невысокие. За 13 юаней на человека можно есть рыбный горячий горшок без ограничения, а также есть овощи без ограничения. Конечно, большинство видов рыбы, используемых в этих рыбных горячих горшках, относятся к дешевым, например, серебряный карп или сом. Цена на куриный горячий горшок немного выше, но используемая курица также относительно дешева — трёхжелтковая курица. Действительно, хорошему во время дешёвого достаётся мало! На самом деле, цена более десяти юаней считается низкой, но для большинства студентов позволить себе это каждый день невозможно. Хао Цян примерно понимает расходы нескольких соседей по комнате. У Му Ши самые низкие расходы, меньше 300 юаней. У остальных — от 500 до 700 юаней. Уровень потребления в Юэчэн выше, чем в других местах, поэтому расходы студентов тоже выше. Для университетов в западных регионах 400 юаней достаточно, чтобы покрыть повседневные расходы студентов. Но если у вас есть девушка и вы часто останавливаетесь в гостиницах, к тому же расходы на дополнительные вещи тоже не маленькие, 400 юаней определённо не хватит. В любом случае, в наше время, если у вас есть расходы на жизнь в 1000 юаней в месяц, вы должны жить комфортно. В магазинах одежды за пределами школы джинсы стоят 20 или 30 юаней, а футболки — более десяти, качество хорошее. Во время прогулки Хао Цян увидел вопрос, который не давал ему покоя: если открыть недорогой ресторан горячего хода за пределами школы, будет ли у него прибыльный бизнес? Большинство людей идут в

ресторан горячего хода, чтобы поесть именно его. Если цена слишком высока, они, скорее всего, посетят такое заведение не более чем один раз. Можно сказать, что влияние цены на выбор потребителей огромное. Это особенно заметно среди студентов. Как только они увидят, что цена немного выше, они могут мгновенно решить уйти или даже колебаться с входом в заведение. Вот почему в округе так много ресторанов горячего хода, и большинство из них выбирает стратегии с низкими ценами, где доминирует модель буфета горячего хода. Хао Цян понимает, что в таком жестком конкурентном рынке выделиться непросто. Тем не менее, его амбиции гораздо шире этого. Его цель — создать известный бренд сети ресторанов горячего хода, подобный «Хи Ди Лао», выйти на биржу для привлечения средств и постоянно совершенствовать свои управленческие навыки в процессе. Для достижения этой цели он тщательно спланировал трехэтапную стратегию. Первый шаг — открыть ресторан горячего хода средней и низкой ценовой категорий, чтобы глубже понять операционную модель этой индустрии и отточить свои управленческие навыки на практике. По мнению Хао Цяна, хотя прибыль важна, это не первостепенная цель; более значимыми являются опыт и управленческие способности, и даже если на начальном этапе будут убытки, это стоит вложений. В любом случае, предполагаемая прибыль от такого ресторана в месяц, вероятно, меньше той суммы, которую он получает за день работы. Второй шаг — открыть ресторан горячего хода средней и высокой ценовой категории, чтобы заложить основу для будущих сетевых заведений. Если второй шаг удачно реализуется, то третий шаг напрямую будет заключаться в воспроизведении этой успешной модели и расширении сети. План выглядит так, но возможно, что он не сможет справиться с изменениями. На самом деле, если получить несколько сетевых магазинов, даже если не удастся выйти на рынок, Хао Цян уже накопит достаточно управленческого опыта и может считать это успехом. — Клиентура «Хи Ди Лао» — это, по сути, молодые люди, особенно пары! — тайно размышлял Хао Цян, понимая, что среди студентов есть немало детей из богатых семей. Когда эти студенты выбирают рестораны горячего хода, они стремятся не только удовлетворить свой аппетит, но и найти место с классом, изысканной обстановкой и романтической атмосферой, чтобы провести хорошее время с противоположным полом. В таких ситуациях для них важнее лицо и качество сервиса, а не только сама еда. Так что модель «Хи Ди Лао» вполне может сработать в окружении кампуса, но здесь важны чувства и качество обслуживания! Конечно, все это его вымышленный анализ. Результат может быть не таким простым, как он себе представляет. Если бы заниматься бизнесом было так легко, то богатые люди были бы повсюду. Но множество людей боятся сделать первый шаг, беспокоясь о прибылях и убытках, колеблясь из-за разных страхов. Дети богатых продолжают открывать бизнес, терпят неудачи, а однажды становятся деловыми магнатами. Хао Цян не из богатых, но у него есть своя "фишка"! Золотой палец — это его дедушка! Если денег нет, можно зарабатывать, пища, и при этом развивать свои способности. Разве это не здорово? Однажды он станет сияющей жемчужиной в мире бизнеса! Путь долг и труден. Его первая небольшая цель — «заработать один миллион юаней» — все еще остается более чем наполовину. В это время утреннее солнце, словно золотой brocade, мягко падает на землю, рисуя теплые цвета для нового дня.