

Глава 4

[Отвары Lv.1]

Незначительно повышает эффект отваров.

Я хихикнул, увидев это сообщение. Какие глупые переживания!

Ведь теперь всё не так, как раньше - у меня есть это умение.

И тут появился новый квест:

<Сделать уколы>

Прогресс: 0/100

Награда: [Иглоотерапия Lv.2]

Осталось времени: 7 дней

Впервые появилось ограничение по времени! Сложность возросла всего после двух квестов.

Хотя в играх часто уровни усложняются, меня это удивило.

Но жаловаться бесполезно. Я быстро оценил ситуацию:

На этой неделе из-за акции было более 120 пациентов.

Но когда соседи начнут делать то же самое, их станет меньше.

Я должен выполнить квест во что бы то ни стало. В играх провал может привести к концу, потере прогресса.

Нельзя упустить этот шанс, который улучшил моё положение!

Хотя удача оказалась не столь щедра, как я думал...

Нужно как-то справиться за неделю.

Я принялся мыть посуду от отваров, ломая голову над решением.

\*\*\*

Раннее утро понедельника. Первым в торговом районе зажётся свет в небольшом рыбном магазинчике.

Чтобы завезти свежую рыбу, грузовик должен подъехать прямо к дверям до открытия других лавок. Поэтому рыбный открывается первым.

Разгружать рыбу обычно достаётся младшему работнику Кан Джин Гу.

"Брр, сегодня так зябко!" - пожаловался он.

"Ну так надень побольше одежды", - ответил водитель грузовика.

"Да всё равно намокнет, пока рыбу таскаю! Лучше уж замёрзнуть, чем весь день в мокром ходить".

"Понимаю, сам поэтому из рыбного в грузовики перешёл".

"Вам-то хорошо, вы в возрасте согреваетесь быстрее!"

Отправив грузовик, Джин Гу поспешил внутрь согреться.

Вскоре открылись и другие лавки. Пришла повариха, застала Джин Гу за чисткой моллюсков.

"Джин Гу, доброе утро! Ты бледный сегодня".

"Да это от холода, рыбу разгружал".

"И нос течёт... Не заболей, сходи лучше в ближайшую клинику, возьми Чхунхва-тан".

"Зачем в клинику, в аптеке же есть?"

"Там не то! Сегодня ведь акция у них. Сходи, пока не начался приём".

"Ладно, схожу быстро".

Джин Гу вытер нос и направился было в клинику Чон У, но увидел очередь.

А напротив - клиника Хо Чжуна. Он вошёл, и в пустом холле прозвенел колокольчик.

"Джин Гу? Что случилось?" - удивилась медсестра Со. Они жили по соседству, и она не ожидала его здесь.

"Здравствуйте! Кажется, простудился, повариха велела взять Чхунхва-тан".

"Подожди немного!"

Она ушла и увидела множество упакованных отваров. Когда успели столько наварить?

Тут около 100 штук!

Медсестра вручила парню два пакетика отвара:

"Выпей это дома, согреешься".

"Сколько с меня?"

"Да бери, это же акция..."

В этот момент вошёл директор Хо. По взгляду медсестры он понял ситуацию.

"Здравствуйте! О, а вы из рыбного магазинчика?"

"Доброе утро! Да, это я".

Парень был бледен и соплив - явно простудился.

"Подогрейте ему отвар получше".

Медсестра унесла пакетики.

"Замёрз сегодня на разгрузке?"

"Да, там холодновато было".

Проверив температуру, директор успокоился - всё несерьёзно.

"Выпейте отвар здесь, согревшись. Он не мгновенно действует, нужно время. И одевайтесь потеплее в такую погоду".

"Спасибо большое! А сколько с меня?"

"Да бесплатно, я же не принимал вас. Тем более, мы соседи. Только в следующий раз угостите меня в вашем магазине!"

"Конечно, заходите, угощу от души!"

Проводив парня взглядом, директор подошёл к окну. Люди заходили к конкурентам, хоть те же самые недавно были у него на приёме.

"Ничего, не будем об этом. Пора начинать работу".

И тут из зала донёсся возглас:

"Вау!"

Это был Джин Гу.

"Что случилось?" - удивилась медсестра.

"Тётя Со... мне так легко стало, просто невероятно!"

"Что случилось, племянник?"

"Да тётя Со, мне так стало хорошо! Как будто все недомогания прошли, невероятно!"

"Неужели наш отвар так подействовал?"

"Именно! Обычный из аптеки и рядом не стоял!"

"Ну естественно, ведь директор сам его варит!"

"Тётя, а можно ещё купить?"

"Ого, раньше ты травы не переносил, а теперь сам просишь! Подожди, я уточню".

Раздался стук, и голос медсестры:

"Директор, поступил заказ на Чхунхва-тан, можно упаковать из заготовленного? Хотят купить

целую коробку".

"Конечно".

"И... сколько просить с него?"

"При открытии коробка стоила 60 000 вон. Давайте сохраним ту цену и сделаем 10% скидку для знакомых, получится 55 000".

"Хорошо!"

Директор обрадовался, что наконец продаются отвары, которые месяцами никто не брал.

"Может, стоило просить больше?.." - подумал он.

<http://tl.rulate.ru/book/117403/4696333>