

Глава 3

Когда на рынке гаснут огни, люди собираются в маленькой захудалой забегаловке.

Торговцы и местные жители, завсегдатаи этого бара, где все друг друга отлично знают.

"Ещё сою одну!"

"Ой, сынок, иди уже домой, завтра на работу вставать. Жена в лавке одна останется!"

"Да ладно вам, Мён Джа, тётя, одну бутылочку! Я быстро допью и пойду".

"Ну ладно, последнюю. И сразу домой!"

Хозяйка бара и глава этого района бабушка Мён Джа наливает очередную порцию.

Так ночь опускается на огни бара.

"Хозяйка, а вы сегодня такая бодрая, неужто спина не болит?" - спрашивает уборщица Мён Сук, заканчивая уборку на кухне.

Обычно в это время бабушка уже жалуется на боль в пояснице.

"И правда! Наверное, помогла сегодняшняя процедура".

"А, значит вы ходите к Чон У? Говорят, он чудотворец!"

"К Чон У? Нет, я хожу в клинику Хо Чжуна через дорогу".

"К Хо Чжуну? В ту, которая обанкротилась, а потом открылась заново?"

Мён Сук указывает на стоящую на кухне большую сумку на колёсиках с надписью "Клиника Хо Чжуна".

"Да, туда. Мне там нравится. Хоть доктор и молод, но вежливый и умелый. Раньше я ходила к Чон У, но после посещения Хо Чжуна перешла туда. К тому же, его зовут Хо Чжун, как автора Донъибогам! Должно быть, судьба!"

"Надо же, первый раз слышу от вас похвалу, хозяйка. Значит, завтра и я загляну к Хо Чжуну!"

Бывает, делаешь пациенту привычную процедуру, а он ощущает необыкновенный эффект и остаётся доволен. Такие люди обычно рекомендуют врача знакомым, и новые клиенты приходят после хороших отзывов.

В среду я заметил - появилось много новых пациентов на уколы. Значит, мой улучшенный навык иглотерапии возымел действие!

Стук в дверь: "Директор, пришла бабушка Мён Сук, кабинет номер 2".

Это та уборщица из бара, о которой говорила хозяйка Мён Джа.

"Здравствуйте! Как самочувствие после прошлого раза?"

"Да что говорить! В ту ночь я так бодро носилась по кухне после уколов! Понятно, почему хозяйка вас расхваливает".

"Рад, что вам стало лучше".

Я начал процедуру. Вскоре довольная бабушка ушла.

Вернувшись в кабинет, я размышлял - рост посещений отличный знак. Но это кратковременно.

Скоро ажиотаж спадёт, и многие перестанут ходить, ведь невозможно всех полностью исцелить.

Поэтому я должен максимально закрепить тех, кто пришёл сейчас.

Вошла медсестра с пакетом: "Это вам передала бабушка Мён Сук".

Я с благодарностью взял яичный хлеб. Уже после двух посещений она делает мне подарки - похоже, я заполучил постоянного клиента!

Так что правильно говорят: когда вода прибывает, грести надо усердней.

Вечером, закончив приём, я решил провести ревизию запасов лекарственных трав на складе.

Вспомнив, как хорошо работала акция с отварами в начале работы клиники, я подумал - это отличный способ привлечь новых клиентов и получить бонус от квеста.

К тому же, с приходом холодов тёплый отвар придётся как нельзя кстати.

Застав меня за работой, медсестра удивилась:

"Сэр, вы что, отвары готовите? Мы же несколько месяцев этого не делали, разве кто-то просил сегодня?"

"Это для профилактики, раз похолодало. Хочу раздать пожилым пациентам".

"Отличная идея! Я расскажу всем знакомым тётушкам в районе!"

Конечно, за такую услугу она рассчитывает на премию. Но её связи с местными старушками очень пригодятся.

Оставшись один, я принялся варить отвар Чхунхва-тан. По составу он отличается от покупного - я использую натуральные ингредиенты, а не экстракты.

Это как домашний кофе по сравнению с растворимым.

Чхунхва-тан отлично помогает при усталости, поэтому подходит практически всем.

Через пару часов клиника наполнилась ароматом, а отвары запаковались в порции.

И я сделал ещё шаг к завершению квеста:

«Приготовить отвар»

Прогресс: 1/10

Награда: [Отвары Lv.1]

Слухи об акции с отварами разнеслись быстро.

"Слышала, в клинике Хо Чжуна опять дают бесплатный Чхунхва-тан?"

"Это же просто чай!"

"Нет, настоящий отвар! Как на открытии два года назад. Пошли возьмём?"

"Хм, но там же рядом клиника Чон У... Ладно, зайдём, пока его нет".

Эффект превзошёл ожидания - поток пациентов возрос, даже те, кто не ходил месяцами, вернулись.

И вот я снова варю отвары в субботу вечером.

«Приготовить отвар»

Прогресс: 9/10

Награда: [Отвары Lv.1]

Скоро получу бонус и улучшу эффект.

"А вдруг я и правда стану великим целителем, как в фильмах?"

Конечно, глупости. Я всего лишь хочу зарабатывать на жизнь.

Ведь есть клиники поуспешнее. "Так уйди в больницу на зарплату!" - скажут многие.

Я пытался продать клинику, но напрасно - рядом началась реконструкция района, скоро тут всё изменится.

Тогда я был наивен, ведомый лишь низкой арендной платой.

Вскоре я пойму, что конкурировать с соседями бессмысленно. Они могут позволить себе больше, чем моя клиника на грани закрытия.

И тут пришло сообщение от медсестры:

Чон У и Кён Хи тоже начали делать отвары для пациентов!

Я и забыл - в прошлый раз моя акция тоже закончилась ничем.

Люди приходили сюда за бесплатным, но потом возвращались в привычные клиники.

Мои конкуренты сильнее, я обречён проиграть в этой войне.

И тут раздался сигнал - последний отвар готов.

«Приготовить отвар»

Прогресс: 10/10

Награда: [Отвары Lv.1]

"Квест «Приготовить отвар 1» завершён! Получен бонус [Отвары Lv.1]".

[Отвары Lv.1]

Незначительно увеличивает эффект отваров.

<http://tl.rulate.ru/book/117403/4663656>