

В сентябре компания "Зонтик" полностью выкупила Isis Pharmaceuticals за 930 000 фунтов, и реорганизация была завершена в том же месяце. В середине октября были одобрены эксперименты на животных, и Комитет по медицинской безопасности выдал разрешение на клинические испытания. В это же время была построена стандартизированная промышленная линия производства Байяо в облаке, и в ходе пробного запуска успешно было заполнено первая партия из 100 бутылок Байяо, а эффективность промышленного производства была подтверждена. В конце октября было выдано временное разрешение, и препарат мог быть выведен на рынок. Патрик немедленно запустил масштабную рекламную кампанию почти во всех основных медиа, таких как "The Times", "The Daily Telegraph", "The Guardian" и BBC. В начале ноября первые заказы, в общей сложности пять тысяч бутылок, были доставлены несколькими аптеками, которые доверяли Патрику. В тот же день, после обеда, было произведено 2600 бутылок лекарства. В то же время, запасы сырья подходили к концу. В новой фабрике Isis Pharmaceutical Патрик смотрел на десятки коробок "Лекарства Белого Облака" перед собой и нахмурился. — Достаточно ли у нас сырья для такого количества зелий? — спросил он с недоверием. Мерфи тоже немного смутился. Он уже скупил все свежие продукты на Диагон-Алли, даже дважды возвращался туда для пополнения запасов. Однако он все еще сильно недооценивал огромный разрыв в производительности между промышленным производством и мастерскими. Он собрал достаточно материалов, чтобы снабдить Диагон-Алли на один-два месяца. В фармацевтической фабрике они были использованы за два часа, и даже оборудование не работало на полную мощность. По сравнению с маггловским миром, размер волшебного мира все еще слишком мал. — Можем ли мы получить больше ингредиентов? — спросил Патрик. — Можем, но это займет время, и на данный момент это может быть не устойчиво. Мерфи задумался, не стоит ли ему рассмотреть возможность поиска в других странах и волшебных местах. — Оказывается, сырье так редко, не удивительно, что я никогда не видел такого мощного зелья. Патрик был спокоен и даже почувствовал облегчение. Если бы не это, он действительно не понимал, почему это лекарство не было открыто другими, а пришло из рук молодого человека без профессиональной фармацевтической подготовки — как бы это не сделало смущенными многих фармацевтических исследователей по всему миру? — Мы должны подумать о проблеме сырья, но сейчас важно, как завершить заказ. Патрик подумал немного и сказал: — Разбавим его водой. Мерфи был немного шокирован: — Можно так делать? Патрик кивнул: — Просто сделай! Теперь каждая бутылка белого лекарства 30 мл, но для лечения обычных небольших ран достаточно одной-двух капель белого лекарства. Вместимость 30 мл зелья слишком расточительна. Он сказал, и мысли в его голове тоже раскрылись: — На самом деле, мы должны разбавить водой. Обычная семья имеет так много травм. Если бутылка белого лекарства хватит на несколько лет, как мы продадим наше лекарство? — Нет, просто разбавить водой недостаточно. Эффект белого лекарства слишком силен. Он почти не требует непрерывного использования. Тогда мы можем сделать его в виде одноразовых капель, одноразовых спреев, одноразовых пластырей и т.д. Мы должны продавать лекарство по капле! Мерфи подумал немного и сказал: — Это имеет смысл, но ты и они договорились о цене раньше. Наша цена и так недешевая. Сможем ли мы еще продавать, если уменьшим дозировку лекарства? Что касается того, является ли этот вид спекулятивной деятельности по уменьшению количества без уменьшения цены неэтичным, у Мерфи нет таких идей. Он в основном беспокоится о продажах. — В заказе только указано содержимое. Они ведь не знают пропорции ингредиентов в любом случае. Лекарства в этой партии заказов сначала делаются в бутылки. Каждая бутылка достаточна для одного-двух лечений, а затем некоторые одноразовые лекарства даются в подарок. Мысли Патрика стали яснее, когда он говорил: — Пусть фармацевт протестирует. Оставьте 0.2 или 0.3 мл исходного раствора в каждой бутылке и разбавьте остальное водой или спиртом, чтобы увидеть эффект. — Эти сырье дорогие, да? — спросил Патрик. Мерфи подсчитал, что потратил более 100 000 фунтов на золото, все это было конвертировано в галеоны, и две трети из них были использованы для покупки свежего золота. Таким образом, стоимость этих свежих овощей близка к 90 000 фунтов. Но было

произведено только более двух тысяч бутылок зелья. Средняя стоимость каждой бутылки лекарства сама по себе составляет около тридцати пяти фунтов. Это стоит около 1.2 фунтов за миллилитр. Используя более дорогие лекарства в качестве ориентира, они оценили бутылку "Лекарства Белого Облака" всего в 15 фунтов. Мерфи не знал, сколько зелья могли произвести его материалы, но теперь, когда он так посчитал, если бы он действительно продавал лекарство в соответствии с первоначальным количеством, он бы действительно потерял деньги домой. Но если следовать методу Патрика, каждая бутылка лекарства имеет только 0.2-0.3 мл исходного раствора. Стоимость каждой бутылки упала прямо до менее 0.4 фунтов. Даже если цена будет самой конкурентоспособной в 5 фунтов, у него все еще будет более десятикратная маржа прибыли. Умно, это количество лекарства полностью достаточно. Даже для лечения более серьезных ран, нужно всего две-три капли белого эссенции. Одна капля жидкого лекарства составляет примерно 0.05 мл. 0.2-0.3 мл исходного раствора содержит примерно 4-6 капель, что достаточно для лечения двух серьезных травм. Судя по его эффективности, это полностью достаточно для удовлетворения потребностей обычных семей. Он примерно описал стоимость Патрику, а затем не смог удержаться и похлопал Патрика по плечу: — Патрик, ты гений! Двое обсудили немного применение, позиционирование и цены на различные одноразовые продукты. — Все одноразовые продукты должны быть индивидуально упакованы и представлены красиво, и лучшее содержимое должно иметь лучший вид, чтобы быть признанным. — Наконец, самое главное, что каждый продукт должен иметь наш товарный знак, напечатанный в подходящем месте. Красно-белый зонтичный логотип, который ты нарисовал раньше, босс, очень узнаваем и, несомненно, оставит людям глубокое впечатление. Так зачем говорить об этом? Прилив миллиардов трупов в пустыне конца света заставляет вас понять давление компании "Зонтик". Думать о знаках компаний "Зонтик" на улицах в будущем, Мерфи уже начал волноваться. — Шарик Мерлина почти испугались! Короче говоря, ни при каких обстоятельствах не трогайте исследования вирусов в будущем! Однако Мерфи все еще очень поддерживает эту идею. В настоящее время эстетика Главы Джо вызвала тренд в бизнес-мире, и Патрик, очевидно, является поклонником Главы Джо. И у него действительно есть много похожих качеств с его кумиром. После некоторого обсуждения Мерфи больше не имел никаких сомнений в том, может ли "Лекарство Белого Облака" быть принято маггловским рынком. Он вытащил лист бумаги из своих рукавов и протянул его Патрику: — Я хотел дать тебе это вчера. 5% акций, не слишком мало. Я не могу купить их даже за пять миллионов фунтов. Но в случае с Мерфи, роль Патрика на самом деле гораздо полезнее, чем пять миллионов фунтов Джима. Патрик взял сертификат акций с тупым выражением лица. — Почему, ты не думаешь, что этого достаточно? Патрик покачал головой: — Я только что сделал умственный расчет. Исходя из консервативной оценки маржи в 15 раз, этот заказ один может принести нам более 70 000 фунтов. И этот вид отгрузки меньше, чем спрос в Лондоне. Один из тысячи, и менее одного из десяти тысяч в целом в Великобритании, но судя по эффективности Байя, он определенно станет популярным по всему миру. — Эти 5% будут стоить сотни миллионов в течение года и будут продолжать расти. Как я могу чувствовать, что этого недостаточно? — Просто по сравнению с честью принести такой продукт в мир своими руками, миллиарды фунтов кажутся ничтожными. Мерфи был немного удивлен: — Не ожидал, что ты идеалист. Но это не особое удивление. Если бы Патрик не имел такого идеалистического настроения, он бы не был принят молодым парнем вроде себя. — Хаха, думаю, мы оставим имя в истории! — глаза Патрика загорелись. Для такого среднего возраста лысого мужчины Мерфи вдруг нашел его немного милым. Он улыбнулся и сказал: — Раз ты хочешь честь, а деньги ничто для тебя, тогда верни акции мне. Лицо Патрика застыло, и он быстро забрал сертификаты акций обратно. — Я ошибся только что. Вся честь принадлежит зонтику и тебе, босс. Я просто подхватил. Какая честь такая? Честь — это честь, но ты все еще должен есть. Мерфи был счастлив: — Не волнуйся, никто не сможет забрать эти 5% у тебя. Более того, в будущем у нас будет не только один продукт, "Лекарство Белого Облака". Ты, наверное, все еще недооцениваешь ценность этих акций. Патрик вдруг вспомнил тетрадь, которую он

вытащил, когда рассказывал Мерфи о экспериментальных шагах Байяо. Байяо был всего лишь страницей из записной книжки, которую Мерфи случайно вырвал. Может быть, у Мерфи есть одно или два других лекарства уровня Байяо в руках? Или даже три или четыре? Или еще больше?— Хм. — Патрик наконец подавил дикие мысли в своем сердце. Он торжественно положил ваучер в свою сумку, думая о том, чтобы позже его оформить.— Спасибо за твою щедрость. — Выражение Патрика стало намного серьезнее на этот раз. Мерфи улыбнулся и сказал: — Вся слава принадлежит зонтику. Патрик уставился на Мерфи с этим неудобным взглядом: — Вся слава принадлежит боссу!

<http://tl.rulate.ru/book/114457/4409693>