

На этот раз я бы превратил Flower Entertainment в руины прежде, чем они смогли бы добиться успеха.

— Но у меня есть план, а опыт работы дорожным менеджером в Flower Entertainment, похоже, не очень поможет.

— ...Ладно, если у тебя есть план, я ничего не могу с этим поделать. Так что, может, выпьем, раз уж прошло столько времени?

Дон У Хен был довольно хорошим человеком.

Было бы довольно забавно выпить с ним и поговорить о военных.

Но прямо сейчас у меня нет времени, чтобы тратить его на выпивку.

— Извини, мне нужно кое-что сделать. Я просто вышел на минутку, чтобы увидеть твое лицо, так что пить немного затруднительно.

— Очень жаль. Тогда увидимся в следующий раз. Оставайся на связи.

— Да, спасибо за предложение!

Я быстро попрощался с Дон У Хеном и открыл свой блокнот.

И я начал записывать основные события предыдущего раунда, пока моя память не стерлась.

Конечно, основные события, которые я пытался записать, включали информацию, непосредственно связанную с деньгами, например, информацию о резком росте акций.

Но эти моменты казались мне окутанными туманом, и я вообще не мог их вспомнить.

Неужели это действительно было невозможно?

[Информация, непосредственно связанная с денежной выгодой от воспоминаний до регрессии, закрыта.]

Это было предупреждение, написанное на конфете для регрессии.

Это правда.

Как и говорилось в предупреждении, знания, которые можно было бы превратить в денежную прибыль, не приходили на ум, как будто что-то блокировало их.

Я мог вспомнить, что произошел скачок цен на акции, но не знал точно, когда именно это произошло.

Я не был разочарован.

Я выбрал регрессию, уже зная об этом ограничении.

Даже если я не знал некоторой информации о деньгах, я был полон уверенности в своем успехе.

Потому что остальная информация и опыт в моей голове остались.

С моим эгоистичным мышлением, когда я, не колеблясь, беру у других, было бы странно не добиться успеха.

Я не мог вспомнить, акции какой компании подскочили?

Это не имело значения.

В любом случае, акции компании, к которой я бы присоединился, выросли бы.

Как только я получу зарплату, я куплю акции компании, в которую присоединюсь, и это будет джекпот.

Если бы я не знал, какие акции растут в цене, я бы просто заработал их сам.

Это была формула успеха, которой восхитился бы даже инвестор мирового класса.

Это был план, который не мог провалиться.

Он сработает.

Я уверенно кивнул.

Чтобы приступить к реализации этого плана, сначала мне нужно было найти работу.

Я мысленно перебирал агентства, выбирая те, в которых царил хорошая атмосфера, был генеральный директор и видение.

Поскольку эта информация не рассматривалась как информация, которая напрямую связана с денежной выгодой, я мог вспомнить все.

Казалось, что, вероятно, из-за того, что это было связано с системой развлечений, знания об этой отрасли были щедро предоставлены.

Это была хорошая ситуация.

Я оценил их и выбрал компанию, которой повезло бы со мной работать.

Одно из трех ведущих агентств SS, показалось мне наиболее подходящим.

Как только я принял решение, я встал и побежал в компьютерный зал, чтобы отправить свое резюме.

Президент SS, вот счастливчик.

Я бы сменил его с одного из трех ведущих агентств на агентство номер один.

И прошло две недели.

Мне отказали в SS.

Я проклинал SS за то, что они не распознали талант.

Но я не слишком волновался.

Было много других вариантов, кроме SS.

Поэтому я попытался найти работу в другом агентстве.

На этот раз, на всякий случай, я отправил свое резюме во все агентства, которые показались мне достойными.

Я пытался устроиться на работу в общей сложности в пяти агентствах.

Все они мне отказали.

«Почему?!»

Мой безотказный план столкнулся с кризисом с самого первого шага.

<http://tl.rulate.ru/book/114044/4360742>