

Ночью, перед торговым центром "Синьтяньди" в Шанцзине, Чэнь Фэн увидел Гу Сиси, которая, глядя на придорожный киоск с закусками, машинально ела рисовую колбасу. Он подошёл к ней и хлопнул по плечу сзади. — Пошли, я с тобой по магазинам, — сказал он. Гу Сиси повернулась и протянула ему пластиковый пакет, в котором лежала ещё одна рисовая колбаса, предназначенная для него. Они, как обычно, ничего не говоря, вошли в торговый центр.

"Синьтяньди" — один из немногих торговых центров в Шанцзине, который не пострадал от нашествий подземелий. После реконструкции здесь продаются не только товары класса люкс, но и материалы для оружия и брони для пробуждённых. Конечно, в отличие от чёрного рынка, это всё официально лицензировано. Однако Чэнь Фэн подумал, что Гу Сиси пришла за покупками поздно ночью, чтобы купить вещи, необходимые для предстоящего послезавтра вступительного экзамена в институт. Каково же было его удивление, когда она сразу же потащила его на пятый этаж в фуд-корт. Ну надо же, она пришла именно поесть! Всю прогулку Гу Сиси не прекращала есть, пробуя всё подряд. Но её аппетит был не так велик, как представлял себе Чэнь Фэн. Большую часть еды она съедала, а остатки просто выкидывала. Чэнь Фэн был очень удивлён: откуда у Гу Сиси столько денег? Неважно, насколько дороги закуски, если ей что-то нравится, она покупает, не моргнув глазом! К тому же, он хорошо знал Гу Сиси. Ей восемнадцать лет, на месяц младше его самого. Её рост 158 сантиметров, а вес 96 килограммов — стандартный. Большая часть жира скопилась в верхней части тела. Она любит поесть, мало говорит и... Чэнь Фэн замёр. Он понял, что не так хорошо знает Гу Сиси. По крайней мере, он не знал ничего о её семье и образе жизни. Но за три года, что они сидели за одной партой в школе, она не производила впечатление богатой девушки, как все думали. Иначе Су Моси уже давно бы прилипла к ней. Канцелярские принадлежности, которые покупала Гу Сиси, её одежда, траты в столовой и буфете — всё было стандартно для обычного человека, ничем не отличалось от его собственных расходов. Когда Чэнь Фэн хотел остановить девушку, чтобы она не потратила деньги, которые откладывала на вступительные экзамены, Гу Сиси внезапно остановилась. Видимо, она насытилась. Она потянула Чэня на третий этаж торгового центра. Весь третий этаж занимали магазины для пробуждённых. Чэнь Фэн был поражён: "У неё ещё остались деньги?" Они остановились перед магазином защитного снаряжения. Гу Сиси заглянула внутрь. Долгое время она молчала, а потом, наконец, сказала: — Чэнь Фэн, я хочу купить защитную экипировку, помоги выбрать. Девушка наконец-то раскрыла свои планы на вечер. Вот только... Чэнь Фэн почувствовал лёгкую вину, увидев название магазина. Это был магазин специализированной брони, и брони очень высокого класса. Каждая деталь брони была разработана и изготовлена мастерами брони или даже мастерами снаряжения, что кардинально отличалось от массового производства по чертежам. Проще говоря, это было невероятно дорого. "Сестра, у тебя столько денег?" У продавца, который встретил их, были такие же мысли, как и у Чэнь Фэна. По одежде и внешнему виду Чэня и Гу Сиси можно было предположить, что у этих двоих не так много денег. Скорее всего, они просто зашли посмотреть. Думать о том, чтобы они тратили деньги, не приходилось, так что просто позволят им побродить и уйти, когда они устанут. После нескольких формальных фраз продавец перестал обращать на них внимание, позволив им свободно выбирать, а сами они, поняли, что пора уходить, ушли бы сами. Под руководством Чэня они подошли к зоне брони класса D, на которой остановились. Максимальный уровень брони, допускаемой для вступительного экзамена, — D класс. Броня D класса имеет определённые защитные свойства, которые эффективны против некоторых низкоуровневых монстров или чудовищ. Магазин предлагал широкий выбор разнообразной брони. В зоне D класса были представлены не только бронежилеты, повышающие защиту от тупого оружия, но и от рассечений и стихийных атак. Была даже кольчуга с эффектом анти-повреждения. Не зря этот магазин называется "высококласным магазином по индивидуальному заказу". Отличные логистические специалисты — залог успеха. Неудивительно, что при таком широком выборе, цены заоблачные. Чэнь Фэн бегло осмотрел ассортимент и остановился на носковом бронежилете с круглым устройством посередине. К сожалению, просмотреть конкретные данные через

стеклянный шкаф было невозможно. Гу Сиси тоже заинтересовалась этим бронежилетом. В этот момент к ним подошёл один из продавцов магазина. Он терпеливо объяснил: — Броня D класса "Застывающий жилет", в обычных условиях он не обладает защитными свойствами, но после активации на поверхности жилета формируется слой полужастывшей жидкости, которая покрывает верхнюю часть тела. — Эта жидкость может остановить большинство атак E класса, а после активации она действует десять минут. Среди брони D класса она обладает исключительно высокой защитной эффективностью. Из объяснений продавца Чэнь Фэн и Гу Сиси примерно поняли, что "Застывающий жилет" — это броня, которая жертвует временем, вводя ограничения, но значительно повышает защитную функцию в течение короткого времени для того, чтобы прорвать предел защиты D класса. Эффект превосходен. Можно даже сказать, что он разработан специально для вступительного экзамена. Даже Чэнь Фэн заинтересовался. — Сколько? — спросил он. Продавец улыбнулся и ответил: — Десять тысяч за каждую. — Что?! Чэнь Фэн был шокирован. Какая броня D класса стоит десять тысяч! Это легендарная броня на заказ? Продавец продолжил объяснять: — Эта броня была разработана и сделана мастером брони, который сотрудничает с нами. Используемые для её изготовления материалы очень редкие, а на процесс разработки у мастера ушло шесть месяцев. — По правде говоря, эта броня была разработана для того, чтобы в течение короткого времени прорвать предел D класса на вступительном экзамене. Похоже, десять тысяч юаней — не так уж и дорого. У продавца на груди висел значок "Чемпиона по продажам". Чемпион по продажам — достойно названия чемпиона. Несколькими словами он не только ясным образом объяснил особенности брони, но и создал впечатление, что она стоит каждой копейки. Однако десять тысяч юаней — не такая уж доступная сумма. Чэнь Фэн потянул Гу Сиси и собирался уходить. Но в это время Гу Сиси достала из сумки чёрную банковскую карту и протянула её продавцу. — Купите три штуки. — О боже! Чэнь Фэн и продавец выразили почти одинаковые удивление. Она сразу же купила три штуки, в общей сложности на тридцать тысяч юаней. И самое главное, эта банковская карта — чёрная! Окантовка позолоченная, а сама карта простая, но в то же время не простая. Это чёрная карта, которая есть у супер VIP клиентов банка. Продавец сдерживал внутреннее удивление. Он пробормотал про себя: "Какая богатая девочка решила пожить простой жизнью?" Просто так было потрачено несколько лет зарплаты обычного человека. Чэнь Фэн опомнился от шока только тогда, когда они вышли из магазина с тремя большими пакетами. Он недоверчиво смотрел на Гу Сиси, на эту простую девушку, которая любит поесть. Простая? Совсем не простая. Когда Чэнь Фэн собирался спросить её, Гу Сиси протянула ему два пакета с защитной экипировкой. — Для тебя и Цзян Чэня. Чэнь Фэн в замешательстве взял защитную экипировку. Вот так хорошо иметь в команде богатую девушку! Проблема защиты была решена мгновенно.. В это время на другом конце того же этажа торгового центра видел всю сцену одноклассница из 8 "Б" класса 3 курса. Это была одна из лучших подруг Су Моси — Лю Цяохуан. Вместе с родителями Лю Цяохуан решила прийти в торговый центр, чтобы посмотреть, не нужно ли ей купить какую-нибудь защитную экипировку. Конечно, то, что продаётся в магазине, куда пошли Чэнь Фэн и Гу Сиси, было отличное качеством, но стоило слишком дорого для её бюджета. Однако, увидев знакомых, несущих пакеты с названием магазина, она опешила. — Ого! Что это значит? — У Гу Сиси есть деньги, чтобы купить защитную экипировку в этом магазине? — К тому же, она подарила её Чэнь Фэну?! Она вообще не верила своим глазам.