

— Су Бэй, ты слишком импульсивен, — покачал головой Остин. — Nike уже предложил ту же цену, что и Adidas, так что выбор Nike точно сделает тебя лучше в будущем. — Ты думаешь, что с его отношением я смогу получить какие-нибудь хорошие ресурсы, когда перейду туда? — пожал плечами Су Бэй. — Зачем мне терпеть такое отношение? Только ради того, чтобы немного больше заработать? Нет, я не буду гнуть голову за деньги. — Так он и сказал, — кивнул Остин. Когда машина остановилась на светофоре, Остин немного приоткрыл окно и продолжил: — Деньги — это одно, популярность — другое. Подписание контракта с Nike, у которого больше рынка, действительно сделает тебя лучше, чем Adidas. К тому же... Phoenix действительно немного мал, и без огромного рынка в поддержку, это может пагубно сказаться на твоём будущем развитии. — Да, — кивнул Су Бэй, не отрицая этого. Это было как играть в рау-to-win игру: вкладываешь достаточно денег — и даже с ужасными навыками, ты все равно можешь "затащить" весь сервер. У Nike больше ресурсов. Су Бэй не спорил, но его настораживала самоуверенность Nike. Как только контракт будет подписан, и ты окажешься под крылом Nike, любое несогласие будет "заморожено", и тебе даже не дадут поплакать. Самое главное, Су Бэй не хотел, чтобы к нему относились вот так, как к чему-то второстепенному. — Остин, — Су Бэй, немного возбужденный, приоткрыл окно и продолжил. — Как ты думаешь, большой ли рынок баскетбола в Кливленде? — Очень маленький, даже меньше, чем Phoenix, — честно ответил Остин. — Именно, — Су Бэй кивнул, легко выдохнул и сказал: — Кливленд такой маленький, что один Леброн Джеймс в одиночку может увеличить рынок баскетбола в Кливленде на сотни миллионов. Почему я, Су Бэй, этого не могу?! — Бум! — зрочки Остина мгновенно сузились. Высокомерные амбиции Су Бэя шокировали его, заставляя одновременно восхищаться. Остин подумал: "Су Бэй, такой амбициозный и сильный, у него беспредельный потенциал". — Отлично! — Остин хлопнул по рулю и засмеялся: — Су Бэй, ради этих слов, я верю в тебя! Я верю, что ты будешь лучше, чем Леброн, что ты превзойдешь Коби. Я верю, что ты станешь самой яркой звездой лиги! Несколько часов спустя. Су Бэй и Остин встретились с менеджером Adidas, Вагнером, в тихом чайном доме. — Ну как, мистер Су Бэй, подумали? — с улыбкой спросил Вагнер, без малейшего намека на свою должность. — Хм... — Су Бэй немного подумал, потом сказал: — 100 миллионов за 5 лет — это слишком. Давайте 80 миллионов за 5 лет, но я хочу, чтобы моя личная доля увеличилась еще на 5 процентных пунктов. — То есть, 5 лет, 80 миллионов долларов + 35% личных акций. — Нет проблем! — Вагнер решительно согласился, с улыбкой добавив: — Мистер Су Бэй, прежде всего, спасибо, что выбрали нас, даже несмотря на то, что мы вторая по величине компания по производству кроссовок после Nike. Тем не менее, мы знаем, что пока что у нас есть пробел с Nike. Поэтому... Большое спасибо, что выбрали нас. Мы верим в ваше будущее и уверены, что вы сможете создать для Adidas огромные богатства. Взаимовыгодное сотрудничество! Поскольку вы нас выбрали, мы также абсолютно уверены в вашем будущем, поэтому цена остается 100 миллионов долларов за 5 лет, и твердая цена не изменится. К тому же, вам будет предоставлено 35% личных акций, а дополнительные 5% — это ставка на ваше будущее. Итак, полное содержание договора: 100 миллионов + 35% личных акций в течение 5 лет, рассмотрите это? Су Бэй, услышав это, сразу протянул Вагнеру руку. Тот, ошеломленный, пожал руку Су Бэю. Су Бэй улыбнулся: — Счастливого сотрудничества! Adidas так прямолинейен... и он, Су Бэй, не медлит. — А? — Вагнер снова опешил, потом понял. Он крепко обхватил руку Су Бэя обеими руками и, смеясь, сказал: — Хорошо, хорошо, счастливого сотрудничества. И так. Су Бэй подписал контракт с Adidas Sneakers на пять лет, с высокой ценой в 100 миллионов долларов и дополнительными 35% личных акций. После подписания с Су Бэю, Adidas сразу же опубликовал новость на своем официальном аккаунте в Twitter. В тот же миг лига взорвалась! — Ты шутишь?! — 100 миллионов + 35% личных акций за 5 лет?... Ты шутишь! — Боже мой, Су Бэй, новичок, подписал контракт даже дороже, чем у "чудо-ребенка" Леброна, это просто ужасно. — Я уверен, что это правда! — Это же официальный аккаунт Adidas в Twitter, вы не видите логотип? Как он может быть поддельным? — Су Бэй слишком силен! — Ха-ха-ха, я — Су Шэнь непобедим! — Эй, жесткая сила здесь. Талант, который Су Бэй

продемонстрировал до сих пор, даже не сопоставим с Леброном. Ключевая вещь в том, что Су Бэй играет феноменально в атаке.— Продолжай в том же духе!— Он может изменить эпоху или возглавить новую. Подумайте об этом... Это предложение стоит Су Бэю.— В точку!— Какая сменой, какое руководство, я не понимаю, но после того, как брат Су подписал этот контракт, его чистая стоимость превысила 100 миллионов?!— Красивый, высокий, способный...

Богатый.— Где я найду такого идеального высокого, богатого и красивого мужчину? Су Шэнь, встречайся со мной, я отдам все, что у меня есть, только чтобы добыть твой взгляд. — И я, сестра наверху, не против поделиться с вами, лишь бы брат Су дал мне место в своем сердце.— Хорошо, я буду честна, я хочу только тело Су Бэя.— Хм? Я чую запах многих девушек...— Нет, ты чувствуешь вонючку!— Вы все думаете о глупостях.— Столько молодых леди, ах, я умираю! — Проливаю слезы зависти!— ...Комментарии под официальным аккаунтом Adidas в Twitter взорвались. Помимо фанатов, бесчисленное количество игроков лиги не могли не вздохнуть, узнав новости, сожалея о том, что Су Бэй, новичок, подписал такой ужасный небесный контракт. Самыми ошеломленными были два первых номера драфта, Уолл и Гриффин. Прежде чем Уолл стал первым номером драфта в этом году, он подписал контракт с Reebok на 5 лет на 25 миллионов долларов. Не звучит ли это "щедро"? Однако. На самом деле этот отвратительный контракт позволил ему получить лишь 2,5 миллиона долларов в свой дебютный сезон. А контракт на обувь первого номера драфта прошлого года, Гриффина, составлял всего 400 000 долларов в год, что было еще ниже по сравнению с астрономической суммой ежегодной минимальной гарантированной оплаты Су Бэя в 20 миллионов долларов. Оба могли бы обмочиться в туалете от плача. Следующим утром. □ Су Бэй: 100 миллионов + 35% личных акций за 5 лет, небесная цена за подписание с Adidas. □ □ Китайский центр Су Бэй получил самый большой контракт для новичка в истории и подписал контракт с Adidas! □ □ ... □ Новости вроде этих уже распространяются повсюду. В тренировочном зале Suns, Карри, Нэш, Картер и все остальные игроки практически восхваляют Су Бэя до неба, и каждый из них завидует. Только когда тренер Джентри подошел, все спокойно радовались. Джентри собрал всех вместе, держа в руках расписание, и с улыбкой сказал: — Я верю, что все знают новости о том, что Су Бэй подписал контракт с Adidas. Поздравляю Су Бэя, я не буду говорить ничего лишнего. К тому же, теперь, когда мы выиграли 13 матчей подряд, это тоже стоит отметить, но мы не можем расслабляться, потому что следующие соперники: 76ers, Cavaliers, Raptors и... Lakers!

<http://tl.rulate.ru/book/112990/4278674>