

Когда Чжан Чжэнью принял решение, он направился к башне Сихай, чтобы узнать последние новости. В Кафе Золотое Ухо уже сидел Розен, который в этот раз заранее собрал подготовленные иностранные товары в два переносных чемодана. Одновременно он потратил 50 юаней на аренду небольшого сейф-капсулы на день в Кредитном Союзе Золотого Солнца. Сейф, представлявший собой кубическую клетку, был изготовлен из шести бетонных панелей, армированных сталью. Внутри не было электроники, как и снаружи. Однако рядом патрулировали солдаты, присматривающие за порядком. Это место изначально было предназначено для частных сделок в округе Золотого Солнца. Поэтому Розен специально подобрал тележку, накрытую брезентом, чтобы скрыть свою деятельность. Тёмной ночью несколько тележек с иностранными товарами были бесшумно перевезены через переднюю и заднюю части рынка. Так даже если кто-то заметит скрытое наблюдение, ловушка не будет раскрыта. Обстановка в округе была сложной: там смешивались хищники и одиночки. В сравнении с ними Розен выглядел как незаметная капля в море. Убедившись, что всё готово, он использовал старый шифр для связи с Специалистом номер 7 из Золотого Уха. В этот момент за столом с Розеном сидел номер 7, который, надев электронные линзы, с интересом вглядывался в два чемодана, стоящие на столе. Эти чемоданы, надо признать, были совсем не маленькими. Обычный человек не смог бы сдвинуть их с места, если бы не использовал генные препараты. Поэтому номер 7 сразу понял, что Розен, вероятно, прошёл такую инъекцию. Но на этот раз он пришёл сюда, скорее всего, с деловыми предложениями. Несмотря на примитивную упаковку предыдущих партий банок, молочной продукции и печенья, качество этих товаров не вызывало нареканий. Продукты с низким уровнем загрязнения и высокой чистотой быстро раскупались по округе через связи Кафе Золотое Ухо. Даже один из местных авторитетов выразил желание продолжить закупки. В результате этого дела прибыль Кафе Золотое Ухо более чем утроилась! В то же время Компания "Чёрная Орхидея" выпустила на рынок подобную партию товаров. Эта информация была недоступна для посторонних, но в кругу профессионалов ничего не остается в тайне. Так что обе стороны были уверены, что у Розена должен быть стабильный источник поставок. В течение десяти дней после его ухода они использовали все доступные каналы, чтобы его найти, но все их попытки оказались тщетными. Известное Кафе Золотое Ухо, специализировавшееся на сборе и обработке информации, потратило сотни тёмных кристаллов на это расследование. В итоге выяснили, что следы Розена пропали где-то на Западном конце, и на нескольких контрольно-пропускных пунктах соседства не осталось записей о его выходе. Это никого не удивило, поскольку в округе было много слепых зон, из которых можно покинуть территорию, не вызывая подозрений. Однако его следы были скрыты слишком тщательно, и это заставляло многих подозревать, что за Розеном стоит какая-то неизвестная сила. Он был лишь пешкой, которую выставили на передовую, чтобы выполнять поручения. Конечно, это оставалось только предположением. На протяжении этого времени и "Чёрная Орхидея", и Золотые Уши ожидали возвращения Розена. И когда он связался с комиссионером Седьмым, тот, казалось, с готовностью "эскортировал" его к пункту сбора информации, прихватив с собой двух солдат, прошедших инъекцию D-класса. Розен не одобрял такой угрожающий эскорт. Он был к этому готов. Таким образом, в полутемном офисе сбора информации они сидели друг напротив друга, сохраняя спокойствие. — Какую информацию ты собираешься купить на этот раз? — спросил комиссионер с легкой усмешкой. Розен мгновенно нашёл путь обратно к Золотым Ухам, что говорило о его желании сотрудничать в будущем. Не показывая никаких эмоций, он открыл чемоданы, выставив в их содержимом аккуратно сложенные иностранные товары. В одном из чемоданов были бутылки с иностранным вином и пачки сигарет без этикеток, а в другом — консервированные продукты и молочная смесь. Печенья больше не было, но разнообразие консервов заметно увеличилось. Розен, открыв чемоданы, добавил: — Нам нужно как поставлять товары, так и получать информацию. Его слова вызвали широкую улыбку у комиссионера номер 7. — У тебя, должно быть, есть стабильные поставки, верно? На этот момент обе стороны уже вошли в фазу переговоров, и продолжать скрытные тесты стало бессмысленно. Розен слегка приподнял брови и невозмутимо кивнул. Комиссар, сразу поняв,

что к чему, продолжил:— Тогда готов ли ты установить долгосрочные и стабильные отношения с Золотыми Ушами? Мы можем предложить более выгодные условия. По сравнению с их первой встречей, сейчас тон комиссионера стал заметно вежливее. Розен отлично понимал, каковы условия, при которых Золотые Уши могут проявлять интерес к сотрудничеству. Ни одна из коммерческих структур, способных утвердиться в пустоши, не была глупа. Они могли различать, где можно получить нормальное питание, а где — только остатки. Главное заключалось в том, что никто не рискнет действовать необдуманно, пока не выяснят все детали, касающиеся Розена. Ведь всем было ясно, что если Розен может обеспечить стабильные поставки, то за ним стоит целая индустриальная структура. А это под собой влекло за собой наличие определённой силы. Поскольку цель их общения заключалась в поиске прибыли, если достигали консенсуса по поставкам, не оставалось нужды прибегать к грязным уловкам. Более того, им нужно было изо всех сил угодить Розену, ведь прибыли были очевидны. Текущая ситуация заключалась в том, что как только товары были в наличии, можно было зарабатывать деньги. Чем стабильнее снабжение, тем уверенней приходили доходы.— Пора поговорить, — произнес Розен, расплывшись в загадочной улыбке. Переговоры затянулись почти на час. Две стороны в конечном итоге согласовали детали сотрудничества. Первым пунктом обсуждения стала цена на товар. Блок Золотого Уха готов был увеличить цену на 50% от первоначальной стоимости покупки, но с одним важным условием: Розен должен предоставить товары на общую сумму не менее 15 000 энергетических единиц темного кристалла каждый месяц. При этом доля импортного вина не должна составлять менее 30%, ведь именно у этого продукта цена за единицу сравнительно высока. Например, вино в бутылках, которые привез Розен, имеет объем от 500 до 725 мл. Золотой Ух предложил закупочную цену за одну бутылку в пределах от 115 до 165 темных кристаллов. В отличие от банок, это вино обладало более высоким «статусом» в глазах местных боссов. Розен не возражал против цены. Честно говоря, когда он в первый раз приехал сюда, цены на иностранные товары показались ему довольно низкими, но сейчас Золотой Ух демонстрировал свою искренность. Розен понимал, что другая сторона может заработать на этом немалые деньги, но это уже был вопрос их возможностей. Чтобы действительно разбогатеть в этой пустоши, нужны надёжные каналы сбыта и высокая степень готовности к риску. Такова реальность, и Розен понимал, что в кратчайшие сроки ему такие условия не под силу. Он просто хотел честно заработать свою долю.