

Чуть застав время для обеда, фанаты отключились от сети, чтобы поесть, и зашли в прямую трансляцию Дай Сяомэй.

Да кто ж знал, что как только я зайду, увижу толпу людей, выстроившихся в очередь, дабы в прямом эфире накушать отборного дерьма.

И только поспросив девчушку, я узнала всю историю.

В отличие от зрителей, которые никогда не играли в игру, они горячо поддерживали введение платных украшений в торговом центре.

К несчастью, зайдя-то в игру, даже входа в торговый центр они отыскать не сумели.

"Я так и ждал, когда можно будет закинуть бабла, дабы прикупить украшений, но войдя в игру, я узрел, ей-богу, что в торговом центре их и вовсе нет. Я так и ахнул с перепугу".

"Я тоже зело озадачен. Разве в играх не должно быть торговых центров? С чего бы взяться такому, что нет никаких Ся Кэ Син?"

"Настаиваю на том, чтобы в игру добавили платные модные украшения"

"Это позор, что в такой замечательной игре нет платных модных украшений".

Разинув рты, онемели зрители, что так рвались навернуть дерьма.

Разве они не должны были устроить жесткий бойкот платным украшениям? Судя по тому, как они только ждут-не дождутся, когда смогут закинуть деньжат в игру, выглядит весьма схоже с тем, как они только что поедали дерьмо. Неужто они что-то не так поняли? Неужто они что-то не так поняли?

Неужто эти люди говорят с сарказмом?

Взглянув на них еще раз, можно убедиться, что в публичном чате они все так же во все горло требуют украшений.

"Один человек накалал книгу кровью, умоляя добавить платные украшения! Дайте мне, умоляю, ежемесячную карточку!"

"Неужели не найдется никакого способа их вернуть? Ну добавьте еще, разве сложно начать с 1288?"

"А не хотите ли еще больше модной одежды? Лучше всего, если в месяц выдавать один набор, чтобы каждый месяц можно было хвастаться новой обновкой. У меня нет амбиций, я лишь хочу, чтобы у меня появилась крутая разноцветная ручка! Я по-настоящему боюсь, что он потеряет деньги, разыгрывая эти игры..."

"Да, и вправду, слишком уж она порядочная, что заставляет мою совесть мучиться. Что, если открыть моду, которая никак не повлияет на баланс? Поверьте, я по-настоящему боюсь, что вы обанкротитесь..."

Видя комментарии этой группы фанатов, Дай Сяомэй не могла не засмеяться в голос. Она же чувствовала то же самое. Такая хорошая игра просто подходит для выпуска платных украшений.

"Ты, девчушка, пойдика спроси хозяина, будут ли в будущем платные украшения? Можешь брать деньги за моду. Главное, только пусть не влияет на баланс. При таком высоком качестве картинки можно добавить немного крутой моды".

Мысль одного человека нашла отклик у всех.

Да, разве нельзя просто спросить гейм-дизайнера, будут ли платные модные украшения или что-то такое?

Мало того, что фанаты хотят поддержать игру, так еще и эта толпа зрителей прямой трансляции, постоянно требующая их добавления, тоже хочет знать, появятся ли в этой игре платные предметы.

Если да... Принять это не так уж и сложно.

В былые времена они только и делали, что копировали плохие отечественные игры, но теперь у них появились новые игры...

Прекрасная графика, постыдные второстепенные сюжетные линии и группа игроков, которые искренне хотят получить хорошую игру.

Если криптонитовая интенсивность будет не особо высокой, то они тоже хотят сыграть в эту игру.

Богатые люди обычно покупают самолеты и ракеты, а они хотят попросить помощи у девчушки.

Что тут может сделать девчушка?

Разумеется, я спросила "с неохотой":

"Боженька тут? /Малышка-красотка".

Зрители расхохотались. На этот раз девчушка вела себя куда приличнее.

"На этот раз, когда она общается с великим богом, у нее [тайду] в разы лучше"

"В прошлый раз она так и не смогла выпустить навыв, а когда отправилась на поиски хозяина, эта девчушка была такая свирепая".

"По мере взросления она учится хитрить".

Глупенькая девчушка дважды закашлялась. Вспомнив о последнем разе, она смутилась и сказала: "Э... В этот раз он вроде и не ищет неприятностей".

Зрители расхохотались.

Спустя некоторое время Цю Яоян ответил ей:

"□"

Глупенькая девчушка дважды закашлялась и быстро начала печатать.

"Боженька, у меня появился вопрос"

"Спрашивай".

Глупенькая девчушка потрогала свой нос и подумала про себя, что эта большая свиная копытка каждый раз оказывается ее преданной фанаткой, когда она рекомендует игры, но когда она задает вопросы, такой холодной.

Из-за этого ей было еще более стыдно задавать вопросы о платных украшениях.

Она сумела лишь выдать:

Эта игра дорогостоящая, и я хочу, чтобы она стала дешевле.

Как я могу думать, что игра слишком дешевая, и мне нужно больше каналов для заработка денег?

Зрители не могли дождаться, чтобы помочь маленькой девочке напечатать, и быстро попросили ее отправить

сообщение Цю Яоянгу.

Вероятно, понимая, что его отношение было немного холодным, он набрал еще несколько слов на этот раз

«в чем проблема?»

«Помимо первоначальных 98, есть ли какие-либо другие сборы за эту игру?»

«ПЛАТА? Всего 98.»

Маленькая девочка была удивлена.

«Есть ли плата за отсутствие реквизита?»

Слова Дай Сяомэй заставили Цю Яоянга, ковырявшегося с сервером, на мгновение ошеломиться, подумав с некоторым замешательством.

Как раз когда он собирался вернуться, снова пришли новости от Дай Сяомэй.

«Неважно, взимаете ли вы плату, мы хотим больше поддерживать Xiakexing»

«Продажа реквизита?»

Увидев новости о Дай Сяомэй, Цю Яоянга прекратил работу по капитальному ремонту сервера, посмотрел на сообщения на своем мобильном телефоне и задумался.

Его выражение было странным, в эти дни, разве нельзя просто продавать реквизит? Играть в тихую игру

Разве ты не можешь?

Цю Яоян покачал головой и ответил.

«Вместо того чтобы продавать реквизит, почему бы вам не продавать свои новые броски на второй класс? Начиная с 50% скидки, 10% скидки бесплатно...»

Ее выражение ошеломленно, и она бесчисленное количество раз вспоминала свои бесстыдные кричащие способности, и она не могла удержаться от желания прикрыть лицо.

Теперь, когда ее заклинания навыков очень хороши, ее стыд еще не смыт.

Если вторая линия действительно будет продана, она определенно не сможет не купить ее и не попробовать...

Но когда я думаю об этих строках, мне становится стыдно только думать о них.

Игроки тоже были очарованы этим. Многие из них играли в Xia Ke Xing в интернет-кафе. Читать строки второй главы, глядя на странные глаза всех, было уже достаточно постыдно.

«Я чувствую себя оскорбленным...».

Маленькая девочка бесстрастно посмотрела в камеру трансляции.

Но, очевидно, Цю Яоян шутил. Он отправил еще одно сообщение с пояснением:

«Игра — это покупка, и после 98 никаких других трат не будет»

«Если вы откажетесь от дохода от платных реквизитов, сможете ли вы поддерживать обслуживание и работу игры?»

Вопрос Дай Сяомэй — это также вопрос всех.

Если платных предметов нет, разве это не будет огромной потерей?

Вы должны знать, что платные предметы действительно приносят прибыль. Ежемесячный оборот Tianya Mingyue может достигать 5 миллионов только с платными товарами. Не говоря уже о такой игре, как Xia Ke Xing, с хорошей графикой и новым игровым процессом.

Если есть платные реквизиты, оборот определенно будет выше, чем у Tianya Mingyue. Разве это не хорошо?

Цю Яоян не изменит это по своей воле.

«Вам не о чем беспокоиться».

Даймей тоже очень зла. Когда этот человек хочет чего-то от нее, он будет добр к ней, но теперь...

Чрезмерно, действительно чрезмерно.

Благослови его за то, что он не нашел девушку.

Дай Сяомэй пробормотала в душе и с бесстрастным выражением лица закрыла интерфейс чата.

«Мода! Мода!»

Как мы можем забыть важнейшую моду?

Зрители называли это самым «нормальным» способом потратить деньги, о котором они могли бы

подумать.

Маленькая девочка не могла устоять перед их энтузиазмом и неохотно снова открыла приватный чат

«Сегодняшняя одежда слишком скучная, и я хочу новых моделей».

У Xia Ke Xing такое хорошее качество изображения. Было бы пустой тратой времени, если бы он не создал красивую одежду.

Кроме того, кто не хочет быть ярким цветным карандашом?

Цю Яоян обязательно постарается изо всех сил удовлетворить такую нормальную просьбу игрока, и он согласился.

«Тогда добавьте в него немного моды».

Посмотрите, что такое игровой дизайнер, который учитывает потребности игроков? Это так вдумчиво.

«Я решил, что хочу играть в эту игру с друзьями рядом со мной»

«Я уже помог своему брату добавить его в корзину покупок. Я заплачу сам, когда он выйдет в сеть».

«Я просто хотел подарить Amway Xia Ke Xing своему однокласснику, но он первым подарил его мне, ха-ха-ха».

Благоволение зрителей к Xia Ke Xing продолжает расти, и они добровольно становятся водопроводным для игры.

С игрой начали знакомиться при помощи разнообразных маркетинговых каналов, после чего Xia Ke Xing окончательно начал обретать популярность.

<http://tl.rulate.ru/book/108297/3994361>