

Реклама имела огромный успех!

Когда Рен начал продавать эти два волшебных блюда и напитки, в городе стоял невероятный ажиотаж.

Подавляющее большинство зевак бросились покупать эти продукты. Всего за одну серебряную монету можно было приобрести столь выгодную вещь, и никто не хотел упускать такую возможность.

Среди толпы богачи и дворяне посылали людей с просьбой, чтобы Рен продал большую часть волшебного барбекю и сока волшебного арбуза им, с целью сэкономить время и избежать продаж в розницу.

Такие заявления были немедленно осуждены простыми горожанами и искателями приключений. Богачи и дворяне могут отправиться к священнику, купить зелья восстановления, приобрести эти дешевые волшебные продукты и привезти их, даже не вылечив их. Возможно, они всего лишь ранние последователи, в то время как остальные были там, чтобы спасти жизни.

На мгновение сцена стала хаотичной.

Увидев это, Рен крикнул: "Сегодня проходит рекламная акция, поэтому я хочу, чтобы как можно больше людей купили эти продукты и поняли их эффект! Таким образом, массовые закупки на данный момент не поддерживаются!"

Услышав это, зеваки разразились аплодисментами, а большинство из них назвали Рена добросовестным бизнесменом.

Были и недовольные богатые торговцы и дворяне. Некоторые из них воскликнули: "В мире нет ничего абсолютного! У любого так называемого принципа есть цена, так какова ваша цена?"

"Точно так! Сколько денег вы готовы потратить, чтобы изменить свои принципы?" - рявкнули другие дворяне.

Это замечание очень возмутило горожан и искателей приключений, но они не могли его опровергнуть.

На самом деле, многие принципы должны соблюдаться богатыми торговцами и дворянами, и абсолютной справедливости не существует. Все это знают.

На самом деле, Рен предсказал, что дворяне будут освистывать его.

В конце концов, в этом мире существуют очевидные классы, богатые торговцы и аристократы всегда превосходят других. Из происходящего видно, что продажа честная. На самом деле, многие команды, совершающие импульсивные покупки, являются последователями богатых торговцев и аристократов. Естественно, эти люди покупают продукты оптом. По сути, это означает, что богатые торговцы и дворяне покупают больше, чем простые люди, а это нарушает правила.

Он ждал именно этого заявления, а затем повернулся и, указав на огромную жемчужину на прилавке, ответил: "Чтобы не нарушить принцип, вот моя цена! Получить привилегии не невозможно. Кто осмелится купить эту редкую жемчужину по столь высокой цене? Жемчужина, я позволю ему купить вдвое больше волшебного мяса для барбекю и сока арбуза.

Обратите внимание, что вдвое больше! Я верю, что хотя все богаты, никто не хочет быть таким простаком, верно? Поэтому давайте следовать правилам..."

"Такие редкие крупные жемчужины трудно найти!" - раздался голос из толпы, - "Хотя 15 золотых монет - это очень дорого, для тех, кому она действительно нужна, это не большая проблема. Даже если покупать только жемчужины, это очень выгодно, не говоря уже о двойной покупке? Как раз ко дню рождения моей матери через пять дней я купил эту жемчужину! Согласно вашему обещанию, члены семьи Хименес, пришедшие со мной, удвоят свои покупки волшебного мяса для барбекю и сока арбуза!"

Слова Рена только что были намеренно сказаны богатым торговцам и дворянам. Хотя он знал, что некоторые люди не будут мотивированы нарушать закон, он не ожидал, что все произойдет так быстро!

В конце концов, для простых людей жемчужины первоначально стоимостью 100 000 вызвали бы нежелание покупать, не говоря уже о дополнительных 50 000? Но в глазах богатых торговцев и дворян 100 000 или 150 000 - это небольшие деньги, их это не волнует. Даже если большинство людей не будет проявлять агрессию, всегда найдутся те, кто выступит.

Конечно, все оказалось так, как я и думал.

Были волшебное барбекю и волшебный сок арбуза в качестве вступления, и метод продажи был реализован.

Повернув голову, чтобы взглянуть на источник звука, вперёд на коне выступила молодая воительница из знатного рода, облачённая в великолепные боевые доспехи с огненным узором и вооружённая дорогими оружием и броней, в окружении большой группы последователей. Окружающий народ автоматически отступил в стороны, оказывая ей почтение.

Воительнице было, по виду, шестнадцать или семнадцать лет, с прекрасными длинными рыжими волосами и такими большими глазами, которые, казалось, умели говорить. Несмотря на милую внешность, от неё исходила мощная аура, к которой было трудно подступить, поэтому гражданские и искатели приключений поблизости, у которых имелось своё мнение, послушно заткнули рты и старались не встречаться с ней взглядом.

"Это старшая госпожа семьи Хименес!"

"Ш-шш~ не сталкивайтесь с этой старшей госпожой!"

"Что эта старшая госпожа здесь делает?"

.....

Имя Хименес, очевидно, давило на присутствующих, и даже те дворяне, которые до этого громко улюлюкали, затихли.

Рэн это понял и догадался, что перед ним, должно быть, совсем большая шишка в Штормовом

городе, из тех, при топке ногой о землю у которого "земля трясётся", поэтому он, улыбаясь, приветствовал её: "Уважаемая госпожа, вы действительно хотите купить эту жемчужину?"

"Что, обратно забрать хочешь?" – сверху вниз посмотрела на него с коня воительница.

Рэн быстро помотал головой: "Конечно, нет! Уважаемая госпожа, для меня честь, что вы готовы заплатить за неё такую высокую цену!"

"Знать об этом хорошо!" – бесстрастно произнесла воительница, спрыгнув с коня, – "Эта жемчужина очень редка и необычна. То, что я купила её за 15 золотых – это с одной стороны из-за дня рождения моей матери, а с другой стороны эти волшебные шашлыки и арбузный сок тоже немаловажные причины. Но у меня есть просьба. Если в будущем вы будете продавать какие-либо товары с магическим эффектом в Штормовом городе, то на право первой покупки будет претендовать семья Хименес, и на количество покупок никаких ограничений!"

"Это же получится монополия какая-то? – спросил Рэн, – Не очень хорошо?"

"Я не советуюсь с тобой, а приказываю!" – воительница оглянулась, – "У кого есть возражения, тот может выступить!"

"Глу~" Звук сглатывания окружающими слюны отчётливо~www.wuxiax.com~ долетел до ушей Рэнна.

Было видно, что эту воительницу, либо стоящую за ней семью Хименес, задирать себе дороже, и никто не посмел выступить.

Ранее на купцов из богачей и дворян нападали простолюдины и искатели приключений, но когда она поднялась, было слышно, как муха пролетит.

Рэнн о семье Хименес ничего не знал, так как был в Штормовом городе проездом и городом совсем не интересовался.

Но он понял, что эту молодую воительницу ему не по плечу, поэтому засверкал улыбкой на всё лицо: "Если вы так сказали, то я обязательно буду продавать вам в будущем все товары, которые у меня появятся!"

"Отлично!" – удовлетворённо кивнула воительница, потянулась и достала из-за пазухи изящный кошель, бросив его Рэнну, – "Это деньги за жемчуг и еду!"

Её свита подошла забрать жемчуг, а потом ещё каждый взял себе дополнительную порцию волшебных шашлыков и арбузного сока, почтительно доставив их воительнице.

Пока Рэнн открывал кошель и считал золотые монеты, воительница уже ехала на своём боевом коне, потягивая арбузный сок, и медленно уехала, окружённая процессией.

Как только она уехала, снова набежала толпа, которая только что тихо стояла, и наперебой начала требовать шашлыков и арбузного сока у Рэнна.

Рэнн приготовил не одну тысячу шашлыков, но они все кончились и были распроданы.

Припасов, привезённых из Унылого песка, плюс добавилась добытая в лесу монстров еда – всего этого хватило бы надолго, но всё было раскуплено за полдня, вот какая торговля влет была!

В конце концов, осталось ещё несколько недовольных тем, что им не досталось, однако протестовать они не стали. Ведь воительница со своей свитой забрала себе немало, и никто не рискнул задирать эту махину!

После закрытия ларька я подбила счёт. Только продажа жареного мяса и арбузного сока принесла Рену ошеломляющий доход в 53,4 золотых монеты. Добавив 15 золотых монет за большую жемчужину, получилось целых 68,4 золотых монет, что эквивалентно 684 000 юаней!

Деньги такие хорошие, не правда ли?

<http://tl.rulate.ru/book/108051/3959802>