

"Висент, тебе нужно поменять свои старые манеры, малыш. Думаешь, ты можешь влиять на все наши сделки?" - воскликнул мужчина средних лет, обращаясь к мальчику за столом на складе семьи Фуллер.

За чертой бывшего офиса Джесси Висент сидел в кресле, а рядом с ним стоял Рори. Оба они смотрели на местного торговца, который только что вошел и потребовал с ними поговорить.

Рядом с этим мужчиной стоял генерал 6-го уровня, который смотрел на них, как взрослый, пытающийся испугать нашкодившего ребенка.

Висент улыбнулся словам старого местного торговца и сказал: "Мистер Дамиан Коэн, вы ошибаетесь. Я не пытаюсь отнять чей-либо бизнес. На самом деле, я хотел бы сблизиться с местными торговцами. Если вы готовы, мы можем заключить взаимовыгодное партнерство".

"Партнерство?" На лице этого человека появилось недоумение. Он пришел поговорить об этом мальчике, который крадет его бизнес, но Висент неожиданно предложил партнерство...

Этот мальчик сошел с ума или за этим что-то стоит?

"Мальчик, не думай, что я не буду действовать против твоей группы из-за того, что ты ребенок", - сказал он.

"Хм, но что вы хотите, чтобы я сделал, сэр? Я просто предложил более выгодные цены своим поставщикам и клиентам. Это не моя вина, если об этом узнали люди, с которыми я даже не вел дела, и теперь они хотят ко мне обратиться...", - сказал он. "Или вы говорите, что они обязаны вести с вами дела?"

"Что? Я этого не говорил!" - повысил голос этот человек.

"Тогда что? Если вас беспокоят слухи от ваших поставщиков, просто снизьте цены, и вы не потеряете ни одной сделки".

"Это абсурд! Вы говорите мне снизить мою прибыль?" Он чувствовал себя оскорбленным.

Висент ухмыльнулся. "Так работает рынок. Уже есть группы, подражающие нам, поэтому даже если я выйду из этого бизнеса, те, кто устанавливает грабительские цены, все равно должны будут их снизить, чтобы оставаться конкурентоспособными с другими группами".

"Но это твоя вина. Ты начал это безумие!"

"Хм, так вы можете стать моим союзником. Вы не получите той же прибыли, что и раньше, но вы можете извлечь из этого большую выгоду", - сказал Висент, добиваясь большей поддержки

для своей группы.

Он снизил некоторые расходы, которые обычно несли группы вроде его, торгуя продукцией своих поставщиков. Например, обычно группы купцов, путешествующих со своими товарами, должны были нанимать воинов для защиты этих ресурсов.

Услуги наемников обходились недешево, поэтому, чтобы сохранить свою прибыль, такой торговец, как этот злой человек перед Висентом, должен был обещать своим поставщикам более низкие цены и продавать свои товары по более высоким ценам потребителям.

Однако на стороне Висента были огнестрельное оружие и люди, готовые испытать свою удачу с этим оружием!

С их помощью он больше не нанимал наемников и использовал своих людей для защиты своих важных грузов.

Благодаря этому и другим действиям он мог предлагать более выгодные цены своим поставщикам и клиентам, не слишком снижая свою прибыль!

"Висент очень умен", - подумал Рори, глядя, как его друг разговаривает с этим купцом. "С появлением оружия он смог увеличить цены, которые мы платим нашим поставщикам, и тем самым порадовать этих людей. Теперь риск того, что бывшие поставщики Эндрю уйдут от нас, значительно снизился, и мы можем действовать, меньше беспокоясь о потере того, что у нас уже было вначале".

Висент продолжал улыбаться этому напряженному человеку. "Сэр, я не скажу вам, как я улучшаю цены для моих клиентов и поставщиков, но уверяю вас, что моя прибыль почти равна той, что была у моего отца в свое время. Если вы присоединитесь ко мне, я гарантирую вам ту же прибыль, которую получаю я".

"Как?" - спросил этот человек, все еще взволнованный общением с этим смелым ребенком.

"Я не скажу. Для этого вы должны подписать со мной Магическое соглашение".

"Цк!" Дамиан отвернулся, а затем попытался немного овладеть собой.

Он не мог просто ударить этого ребенка. Это было бы для него унижением.

Вместе с тем купцы не были людьми, что при первом же несогласии пускали в ход оружие. Напротив, такие, как он, будут стараться говорить и договариваться, прежде чем обнажить свое оружие.

В сложившейся ситуации Дамиан вздохнул и спросил: «Ну и что тут такого? Не пойму, какое партнерство может сложиться у меня с мальчишкой вроде тебя».

Висенте прояснил: «Очень просто. Присоединишься к моей группе. Мы объединим наши купеческие караваны».

Дамиан нахмурился: «Ты хочешь, чтобы я тебе подчинялся?»

«Нет. Я буду главой этой группы, но у тебя будет ненамного меньше свобод, чем сейчас. Главное отличие в том, что ты станешь частью сообщества, группой купцов под моей эгидой.

Я предоставлю вам методики, с помощью которых вы сможете предложить лучшую цену своим клиентам и поставщикам, а взамен вы ежемесячно будете отдавать мне часть этого дохода. Само собой, вы также должны будете подчиняться некоторым правилам».

Выслушав это, один из купцов поинтересовался: «А почему остальные купцы к тебе присоединятся? Мы можем просто сами снизить цены и сохранить свою независимость.

Все равно за это мы должны будем чем-то тебе платить, так что могли бы и просто отдавать часть своей прибыли за свободу».

Тогда Висенте произнес: «Да, это возможно. Но ведь понимаешь, на это не все пойдут. А когда у меня будет больше купеческих групп на своей стороне, я, естественно, буду использовать свое влияние, чтобы оказывать давление на тех, кто не с нами».

Висенте посмотрел на наемника и сказал: «А раз они на нашей стороне, то им не только не придется беспокоиться о потере поставщиков и клиентов, но им еще и не придется нанимать наемников.

Я обеспечу охрану, транспорт и многое другое». Он развел руки, уверенно улыбаясь: «По мере роста нашего сообщества мы сможем добиться того, чего не смогли бы поодиночке. Влияние группы всегда больше влияния одного человека».

Сообщества похожие на то, о котором помышлял Висенте, уже существовали в этом краю. Однако ассоциации и гильдии в этом формате отнимали у своих членов намного большую свободу, чем намечал этот юноша.

В силу этого многие предпочитали держаться в стороне от таких групп.

И все же то, что обещал Висенте, действительно было заманчиво.

«А почему ты?» Этот купец не спорил со словами юноши, и все же, ему было тяжело принять Висенте в качестве лидера: «Почему бы нам не объединиться под началом более достойного человека?»

Висенте немедля произнес: «Потому что привести вас к этому могу только я. Кроме того, что у меня есть уникальная методика, которая позволит снизить ваши издержки, у меня уже есть 37% местных поставщиков.

Кроме меня, считая тебя, есть еще шесть купцов, которые делят между собой остальных местных поставщиков. Но ни один из вас и близко не приближается к моим позициям.

Видишь ли, милорд Дамиан, я готовился к этому. В отличие от вас, я уже почти год выстраиваю эту группу.

Никто из вас не смог бы заменить меня и привести эту группу к тому, чего смогу я».

Этот человек знал, что большинство торговцев в этом краю находятся в руках группы Висенте, и не мог отрицать преимущества в том времени, которое этот юнец потратил на продумывание всего плана.

«Можешь дать мне время на раздумье?»

«Конечно. У тебя есть время для размышлений до конца следующего месяца. После этого я сочту, что ты отказался».

<http://tl.rulate.ru/book/106550/3833055>