Повесив трубку, немного полный менеджер средних лет с редящими волосами вышел и огляделся вокруг.

Дио, стоявший по другую сторону улицы, помахал ему, и двое пошли отдельно и встретились в переулке.

"А, это ты оттуда, извини, я должен быть осторожен в этом деле, так что.."

"Не волнуйся, я не полицейский, и я не пришёл рыться в той "дешёвой" золотом, о котором ты говорил. Я просто хочу знать, есть ли у тебя сейчас какие-нибудь товары или ты просто посредник?"

Дио пытался успокоить этого менеджера, хотя он, вероятно, привык к такого рода незаконным сделкам. И Дио был достаточно уверен, что если что-то случится, он сможет защитить себя.

"Сколько тебе нужно?" - осторожно спросил менеджер.

Дио некоторое время думал. "Как и в прошлый раз, на 100 000 долларов золота, если цена подходящая, я могу купить его у тебя снова".

Встреча с Дио была на самом деле очень выгодна для менеджера по имени Уильям. Он мог стать перспективным клиентом в будущем, судя по его прошлой покупке и нынешнему предложению, поэтому он не мог позволить себе быть слишком жадным.

Уильям сказал, полный уверенности: "Не беспокойся об этом, ты можешь спросить кого угодно здесь, я довольно известен в этих краях, я уверен, что мы поладим, как насчёт 45 долларов за грамм?"

Дио рассмеялся и ушёл.

Этот толстяк явно водил его за нос. 45 долларов за грамм действительно гораздо дешевле, чем нормальное золото по цене 52 доллара за эти дни, но это далеко от слова "дешево". Уилл как-то рассказывал ему, что средняя цена нелегального золота составляет не более трети от нормальной цены, конечно, не считая комиссионных посредника.

Но его легко достать, а вот подделывать сертификаты довольно сложно, так что зарабатывать половину нормальной цены золота на самом деле больше, чем он мог просить, иногда цена может быть даже ниже, потому что риск быть донесённым в полицию всегда существует, если либо продавец, либо покупатель будут пойманы, никто не возьмёт на себя этот риск, если они не привыкли к незаконным товарам.

Дио был уверен, что этот толстяк по имени Уильям, должно быть, хранит партию нелегальных товаров, которые, очевидно, он не может продать обычным способом. В противном случае он не стал бы предлагать Дио это "дешёвое золото". Он лучше подделает сертификаты на золото и продаст их другим ювелирам, чтобы заработать больше денег.

Покупка таких товаров сопряжена с большим риском. Но этот парень предлагает такую высокую цену, так зачем ему оставаться там?

"Подожди, подожди, подожди, не спеши, я не возражаю поторгаться о цене".

Уильям быстро остановил Дио, прежде чем тот ушёл.

Как и предполагал Дио, у Уильяма был сообщник, который поставлял ему нелегальные товары. Но полиция была осторожна некоторое время. Уильяму пришлось некоторое время залечь на дно и продавать обычное золото, но поскольку Дио внезапно купил безумное количество золота разом, он не мог не передать свою визитную карточку.

Реальная цена, которую Уильям получил от своего поставщика, была ещё дешевле, около 40% от нормальной цены на золото, 20 долларов за грамм, он купил 500 000 граммов нелегальных товаров на все деньги, которые у него были!

Согласно учению марксизма, 50% прибыли стоило рискнуть; 100% прибыли стоило нарушить нормы; 300% прибыли стоило нарушить законы, это даже стоило рисковать жизнью.

Поскольку он рассчитал, что прибыль, которую он получит, превысит 100%, он не беспокоился о риске для своей безопасности.

"Ну же, это нелегальное золото, верно? Что там за цена?" - Дио пытался торговаться.

Лицо Уильяма слегка изменилось, и затем он уверенно улыбнулся: "Я думаю, что 40 долларов - хорошая цена, это на 20% дешевле, чем золото на рынке сегодня!"

Дио проигнорировал это и добавил: "Если я гарантирую, что это золото не сможет быть возвращено тебе. Тебе не нужно волноваться ни о чём другом, верно? Тогда сделай мне одолжение и снизь цену".

Уильям застыл. "Какую гарантию ты можешь дать?"

Если золото, которое он продал, "исчезнет" полностью, половина его проблем исчезнет, ему нужно будет только молиться, чтобы его "клиент" не был пойман полицией.

"Я сам и есть гарантия".

Уильям молча улыбнулся: "Эй, мой друг, это даже в шутку не смешно, ну ладно, я снижу, особенно для тебя до 38 долларов, я не могу ниже!"

Дио всё ещё был недоволен. Он немного подумал и сказал: "Я думаю, что 30 долларов за грамм звучит довольно справедливо, учитывая, что тебе не нужно беспокоиться о том, что твоё золото будет возвращено тебе, кроме того, я возьму на себя весь риск, даже если меня поймают."

Уильям сразу же быстро покачал головой и сказал: "Нет, нет, нет! Для твоей информации, я не могу продавать товары по 30 долларов. Я занимаюсь этим бизнесом, чтобы зарабатывать больше денег, а не терять больше денег, и твоя гарантия не очень надежна. Кроме того, у меня много клиентов. И мне не обязательно продавать всё своё золото тебе."

Слова Уильяма имели смысл, но Дио не мог слишком сильно давить, поскольку он на самом деле не знал Уильяма.

"Ну, может быть, мы можем провести одну сделку и построить взаимное доверие в дальнейшем".

После некоторого торга Дио заключил свою первую сделку с Уильямом.

Цена за грамм составила \$35, а общая покупка - 3000 граммов золота!

Поскольку Уильям все еще побаивался Дио, он отправился за золотом один, в то время как Дио

ждал в переулке.

Вскоре Уильям принес черный чемодан с тремя тысячами ста граммами золотых слитков, аккуратно уложенных внутри.

После тщательной проверки обеими сторонами они были довольны и завершили сделку в автомобиле Уильяма, охраняемые некоторыми его людьми на случай, если что-то пойдет не так.

Только от этой одной сделки Уильям получил почти \$50,000 прибыли. Такими темпами он скоро удвоит свой капитал, и самое главное, он смог заработать так много за такое короткое время. Его опыт в бизнесе превосходил опыт Дио.

Конечно, не то чтобы Дио понес финансовые потери. В конце концов, он получил эти деньги, просто приготовив 3 блюда, так что это того стоило!

"Буду рад продолжить с вами сотрудничество, если вам все еще нужно это 'дешевое' золото - просто позвоните".

После завершения сделки Уильям протянул руку для рукопожатия.

Дио мягко пожал ее и пожаловался: "Оно вовсе не 'дешевое', и если будет еще одна возможность, я рассчитываю на скидку".

"Если вы сможете гарантировать, что 'товар' не связан со мной, думаю, у нас будет больше возможностей для сотрудничества, и, естественно, я не буду возражать против более существенных скидок.

"Что ж, я верю, что со временем правда сама себя покажет, и надеюсь, что эта сделка не доставит мне никаких проблем".

Небрежно попрощавшись, Дио уехал.

<http://tl.rulate.ru/book/106364/3799804>