

В прошлой жизни он был всего лишь студентом факультета компьютерных наук. Эксперимент по созданию Эссенции Диттани без магии исчерпал все его знания о биохимии, полученные в прошлой жизни.

Поэтому такие задачи, как повышение чистоты Эссенции Диттани и определение эффективных веществ, были ему не по силам.

Вот почему ему нужен был маггловский мир.

Ему нужен был талант.

Много талантов! Нужно было сделать слишком много, а его энергии и способностей не хватало на все.

Поэтому ему нужно было задействовать других, собрать профессионалов вроде Патрика, чтобы использовать их силу для достижения своих целей.

Магглы, потрудитесь на благо моего стремления к бессмертию!

Хм, ему действительно следует выделить Патрику часть акций.

Как он сказал, хороший босс должен уметь мотивировать.

В сентябре Umbrella Corporation приобрела Isis Pharmaceuticals за 930 000 фунтов стерлингов и в том же месяце завершила реструктуризацию.

К середине октября испытания на животных прошли успешно, и Комитет по медицинской безопасности выдал разрешение на проведение клинических испытаний.

В это же время была завершена стандартизированная промышленная линия по производству препарата Dittany Medicine. Была успешно проведена пробная партия из 100 флаконов препарата "Диттани", а также проверена эффективность промышленного производства.

К концу октября была выдана временная лицензия, позволяющая выпустить препарат на рынок. Патрик немедленно развернул масштабную рекламную кампанию практически во всех ведущих СМИ, включая The Times, The Daily Telegraph, The Guardian и BBC.

В начале ноября несколько аптек, доверивших Патрику, выдали первую партию заказов на 5 000 бутылок.

В тот же день было готово 2 600 бутылок зелья.

В то же время сырье было на исходе.

На новой фабрике Isis Pharmaceuticals Патрик, нахмурившись, смотрел на десятки коробок с лекарством Диттани.

"Это все сырье, которое у нас есть?" - спросил он с недоверием.

Мерфи был несколько смущен. Он уже закупил весь Бай Сянь в Косой Переулке и даже еще дважды ездил туда, чтобы пополнить запасы материалов, но все равно сильно недооценил огромную разницу в производительности между промышленным производством и ремесленными мастерскими.

Собранные им материалы, которых хватило бы Косой Переулке на месяц или два, были израсходованы на фабрике за два часа, даже без учета того, что станки работали на полную мощность.

По сравнению с миром волшебников мир маглов был слишком огромен.

"Мы можем получить больше сырья?" спросил Патрик.

"Да, но это займет время и может оказаться недолговечным".

Мерфи раздумывал, не попробовать ли собирать материалы в других странах и сообществах волшебников.

"Сырья так мало, неудивительно, что такого мощного зелья я еще не встречал".

Патрик почувствовал некоторое облегчение. Если бы не это, он не мог бы понять, почему такое зелье не было открыто другими, а исходило от мальчика, не имеющего профессиональной фармацевтической подготовки, - как неловко перед всеми фармацевтическими исследователями в мире.

"Мы должны найти решение проблемы с сырьем, но сейчас насущная задача - как выполнить заказы".

Патрик немного поразмыслил и сказал: "Разбавьте его".

Мерфи был поражен: "Мы можем это сделать?"

Патрик кивнул: "Так мы и сделаем! Сейчас каждая бутылка лекарства Диттани вмещает 30 мл, но для лечения обычных мелких ран достаточно нескольких капель, так что 30 мл - это слишком расточительно".

Он продолжил, когда его мысли прояснились: "На самом деле, мы должны разбавить его. У обычной семьи не так много ран. Если бутылки лекарства Диттани хватит на несколько лет, как мы сможем продолжать продавать наше зелье?"

"Нет, разбавления недостаточно; действие Dittany Medicine (Диттани Медицина) слишком сильное, почти нет необходимости в постоянном приеме лекарства. Поэтому мы будем делать из него одноразовые капли, спреи или одноразовые бинты. Мы должны продавать лекарство по "капле"!"

Мерфи подумал, что в этом есть смысл, но они уже договорились с покупателями о цене. Их цены и так не были дешевыми. Смогут ли они по-прежнему продавать лекарство, если уменьшат его количество?

Что касается того, была ли эта практика уменьшения количества без снижения цены несколько неэтичной, Мерфи не беспокоился об этом, в основном его волновал объем продаж.

"В заказах указано только содержание, они все равно не знают соотношения компонентов

зелья. Для этой партии заказов сделайте зелья во флаконах, каждого хватит на одну-две процедуры, а в подарок положите несколько одноразовых зелий".

Идея Патрика стала более четкой: "Пусть аптекари протестируют его, оставив 0,2 или 0,3 мл концентрата на бутылку, а остальное разбавив водой или спиртом, посмотрят на эффект".

"Это сырье должно быть дорогим, верно?" спросил Патрик.

<http://tl.rulate.ru/book/104899/3998452>