

Вайсге, Варди, Голдфингер.

Через простой разговор и самопредставление Чжу Кэ подтвердил имена всех троих. Они только что закончили службу в армии и уволились в Израиле, узнали о мероприятии по обмену опытом в Силиконовой долине и прилетели в США.

Ещё несколько месяцев назад у них появилась идея создать ICQ.

Они обнаружили, что почтовый ящик в интернете часто заполняется неважной информацией, из-за чего некоторая очень важная информация тонет без своевременной обратной связи и реакции, поэтому они решили изобрести более быстрое и прямое программное обеспечение для передачи информации.

На этом родилось первое в мире чат-приложение ICQ!

Даже китайский QQ был создан, подражая Кью-Кью. Однако Кью-Кью — пиратская версия ICQ.

Определённое кафе.

— Ребята, могу ли я вольностью спросить, каков примерный ход разработки вашего программного обеспечения ICQ? Конечно, если это коммерческая тайна, можете не отвечать, — сказал Чжу Кэ.

Вайсге, Варди и Голдфингер переглянулись.

— Мистер Уолд, здесь нечего скрывать, потому что мы только что закончили военную службу и пока завершили только предварительную работу над ICQ. Когда вернёмся в Израиль, начнём официальную работу над НИОКР и программированием, — ответил один из создателей ICQ.

Три создателя ICQ не бездельничали.

Особенно Вайсге!

После успеха проекта ICQ Вайсге последовательно инвестировал более чем в 80 интернет-компаний, и 5 компаний успешно разместились на бирже. В будущем он станет миллиардером с состоянием в миллиарды долларов.

Он умный!

Иными словами, люди, которые могут добиться успеха, без совпадений — умные люди! Причина, по которой он согласился высказаться, заключалась в том, что он увидел заинтересованность Чжу Кэ и его инвестиционные намерения.

— Ребята, если возможно, я готов инвестировать в ваш проект ICQ, — без колебаний сказал Чжу Кэ.

Услышав это, трое Вайсге тут же обрадовались.

— Отлично, наш проект может начаться прямо сейчас.

— Да, Вэйсг. Мы вскоре добьёмся успеха.

...

Из троих Варди и Голдфингер настолько взволновались, что на месте уже представляли себе это.

Вайсге посмотрел на Чжу Кэ и торжественно сказал:

— Мистер Уолд, мы благодарим вас за внимание и готовы принять ваши инвестиции, но есть одно предварительное условие. При инвестициях ангелов я, Варди и Голдфингер как основная команда нуждаемся в контрольном пакете акций ICQ.

— Нет! Нет~!

Чжу Кэ тут же замотал головой:

— Ребята, вы основная команда, в этом нет сомнений, но я настоящая денежная купюра. В первом раунде инвестиций ангелов я занимаю ведущую роль в ICQ, это моё право и интерес.

— Мистер Уолд, мы не можем этого принять.

Вайсге наложил вето.

В последующее время Чжу Кэ и Вайсге обсуждали доминирование в ICQ. Что касается двух других создателей ICQ, у них не было смекалки Вайсге, они наблюдали за всем процессом, выступая в качестве толпы.

Во время спора Чжу Кэ и не думал отстранить этих троих и сформировать команду для разработки ICQ.

Но.

Эти три парня, или Вайсге слишком **** вор. Причина, по которой этот парень сказал Чжу Кэ, заключалась в том, что он был уверен в том, что заставит Чжу Кэ уступить. Ещё на первом шаге в США они связались с адвокатами, чтобы подать заявку на патент ICQ.

(США иногда такая ****. Можно не только запатентовать разработанные технологии, но и запатентовать технические идеи.)

У Вайсге в руках были патенты, которые полностью блокировали Чжу Кэ путь к подделкам.

Конечно, Чжу Кэ этого не боится.

Что такого в судебном иске? Я ещё боюсь этого, живя в США?

Однако бояться — одно, а другая проблема в том, что у Чжу Кэ нет на это времени или недостаточно энергии. Самое главное — Чжу Кэ может использовать Кью-Кью и ICQ правильно, но он не понимает, как это разрабатывать! Даже если найти группу профессиональных IT-работников для программирования, к тому времени, как разработка будет завершена, трое Вайсге, возможно, уже разместят ICQ на бирже.

Пришлось уступить!

Правильно, у Чжу Кэ нет моральных принципов!

— Ну что ж, вы меня убедили, — сказал Чжу Кэ.

— Благодарю вас, мистер Уолд, я уверен, что мы никогда вас не подведём.

На следующее утро Чжу Кэ и Вайсге в присутствии адвокатов подписали инвестиционный контракт.

Чжу Кэ инвестировал 400 000 долларов США, заняв 40% акций в проекте ICQ, и в последующих раундах А, В и С он также пользуется приоритетным правом продолжать инвестировать.

— Вайсге, я думаю, что местоположение офиса компании не должно быть в Израиле. Вы должны знать, что сегодня Силиконовая долина — мировой центр интернета, — предложил Чжу Кэ.

Относительно местонахождения компании трое с готовностью приняли предложение Чжу Кэ.

В конце концов, Чжу Кэ владеет зданием на окраине Силиконовой долины. Сдать им в аренду один этаж для него не проблема.

Аренда?

Верно, аренда!

Одно дело — то же самое. Нельзя путать. Это соответствует законам бизнеса и принципам Чжу Кэ.

После того как трое Вайсге ушли, личный адвокат Чжу Кэ Чжан Вэй сказал:

— Босс, 400 000 долларов для вас — не деньги, но вы и правда думаете, что сможете добиться успеха?

— Хе-хе, — таинственно улыбнулся Чжу Кэ.

Успешен ли проект ICQ?

Успешен, неуспешен!

Как только это программное обеспечение было запущено, оно моментально откликнулось миру. С беспрецедентным творчеством, всего за шесть месяцев появилось большое количество пользователей по всему миру, даже когда интернет был ещё плохо развит. В Азии количество пользователей на рынке также составляло 70%, а в Великой Тянь-династии — 80%.

В 1998 году AOL (America Online) приобрела ICQ по высокой на то время цене в 407 млн долларов США.

На этом ICQ — успешна. Надо знать, что в то время ещё не было основано Тенсентовское Сяома.

Но если не считать ICQ успешной, то её и правда нельзя считать успешной.

Потому что она не достигла ожидаемой прибыли!

В процессе разработки из-за множества ошибочных решений она не пошла по верному пути и не смогла эффективно использовать свою огромную пользовательскую базу для реализации привязки смежных отраслей, таких как игры и кино. В то же время она не разработала неанглоязычную версию ICQ.

Это особенно смертельно!

Это привело к тому, что во многих неанглоязычных странах появилось множество родных языковых версий чат-программ. Например, в Великой Тянь-династии появился Кью-Кью.

(В действительности, даже если ICQ разработает китайскую версию, она не сможет занять рынок Великой Тянь. Начиная с 2020 года, будь то Amazon или Google, разве они не знамениты, но в Великой Тянь они провалились?)

В 2010 году AOL продала ICQ российской инвестиционной компании ДСТ за 187,5 млн долларов США.

«Успешно инвестировать в ICQ, и правда здорово!»

Чжу Кэ был в хорошем настроении и хотел чаще участвовать в таких мероприятиях в будущем.

<http://tl.rulate.ru/book/103800/3706115>