

Руководители выступали по очереди, и вскоре настала очередь Генри.

Генри подавил внутреннее беспокойство и проанализировал: "В конце концов, это совершенно новая консоль с впечатляющими технологиями. Многие нетизены купят ее только ради новизны или чтобы присоединиться к шумихе, но это не значит, что консоль Cloud Dream Studio сможет всегда поддерживать такую популярность".

"Возможно" - предположил директор отдела маркетинга: "Линкольн опасается низких продаж, поэтому и установил такую низкую цену. Даже если он понесет убытки, он хочет хорошо начать, а потом, возможно, постепенно поднять цену?"

Как бы то ни было, цена действительно была слишком низкой!

Настолько низкая, что прямо нарушала их самые смелые ожидания!

В ходе предыдущих обсуждений отдел исследований и разработок оценил стоимость в диапазоне от 50 000 до 60 000, и, исходя из этого, отдел маркетинга предсказал, что Cloud Dream установит цену на оборудование в 100 000 - значительная сумма!

Даже если бы они попытались открыть каналы продаж и захватить рынок с самого начала, цена не была бы ниже 80 000.

Причина заключалась в том, что на рынке не было конкуренции, и они были единственными, у кого были устройства виртуальной реальности. Почему бы им не заработать больше денег?

Поэтому, когда они увидели, что текущая цена составляет всего 10 000, их психологические ожидания были полностью разрушены, и они почувствовали некоторую неуверенность.

"Стоит ли нам снизить цену на наше оборудование? Если да, то на сколько?" Над этим вопросом размышляли все.

"Каким бы хорошим ни было устройство, без качественного контента даже самые лучшие устройства бесполезны! Пока наша игра может постоянно подавлять "Облачный сон", их лучшие устройства будут бесполезны! Игрокам все равно придется покупать наше оборудование, если они хотят играть в качественные игры!"

"Правильно! Ускорьте эффективность каждой команды по производству игр; нам нужно больше качественных игр, чтобы повысить конкурентоспособность нашего оборудования!" - Ричард тут же принял решение: "И Гэри, потратить все деньги, которые у нас есть, используй любые доступные средства. Будь то оборудование, игры или персонал, никогда не упускай возможности атаковать! Мы не можем дать им ни единого шанса подняться!"

Пока Ричард придумывал контрмеры, его помощник вдруг подошел и протянул ему мобильный

телефон. Остальные увидели, как изменилось лицо молодого босса, как напряженно нахмурились его брови.

Но Ричард больше ничего не сказал: "Всем вернуться, все отделы должны сосредоточиться на повышении эффективности работы, сейчас каждая секунда на счету".

После того как руководители ушли, Ричард сел за стол, открыл папку в своей руке и перевернул страницу.

На экране появились слова "План корректировки организационной структуры".

Это было то, что он давно хотел сделать. С тех пор как он возглавил компанию, ему казалось, что компания его отца стремительно развивается, что привело к созданию неразумной организационной структуры. Разделение уровней управления было слишком плоским, и на каждом совещании присутствовала куча начальников отделов, что делало его очень трудно командовать.

Однако с тех пор как появился этот студент по имени Линкольн, происходило одно событие за другим, и этот вопрос можно было лишь отложить на неопределенный срок.

Он взглянул на последнее сообщение Линкольна на своем мобильном телефоне, вздохнул и с силой закрыл папку.

Сейчас они мало что могли сделать; оставалось только надеяться, что "Ветер-путешественник" и после пробной версии будет иметь низкий рейтинг и будет отвергнут рынком, что даст им возможность вмешаться.

"Спасибо всем за вашу поддержку игровой консоли Cloud Dream Game Console, первая партия в 200 000 единиц уже распродана."

Но игрокам, которым она понравилась, не стоит сильно беспокоиться, ожидается, что через неделю появится еще 600 000 наборов для пополнения.

И после этого каждую неделю будет происходить большое количество пополнений, так что не волнуйтесь!

Наконец, спасибо всем за поддержку!

А игроки, купившие "Mirage", добро пожаловать в путешествие!"

"Ах! Я получил его! Я так взволнован!" - нетизен, которому удалось заполучить консоль.

"Мне приходилось обновлять главную страницу Cloud Dream по десять раз в день, а сегодня, когда я зашел на сайт, я увидел консоль в наличии! Когда я покупал ее, было еще 100 000 единиц! Я увидел сообщение Линкольна только после того, как купил ее, хахахаха!"

"А-а-а! Я тоже буду обновлять главную страницу Cloud Dream по 100 раз в день! Начиная с сегодняшнего дня, я буду делать то, что скажу!"

"Так, еще один сошел с ума".

"Кто-нибудь знает, кому из ведущих удалось купить его? Я не смогу ее купить, но я все равно буду рад посмотреть, как кто-то другой играет в нее, каждый может направлять

"@Камилла Виктория, зацените ее! Она увлечена боссом Cloud Dream Линкольном! Она присутствовала на закрытой бете в прошлый раз, и у нее определенно есть связи, чтобы купить ее в этот раз."

"Пфф, этот комментарий "с одной ногой", что-то в нем не так... Это то, о чем я думаю?"

"Тише! Камилла Виктория начала вещание раньше времени. Братья, заряжайте!"

"Слово "зарядка" заставляет воображение разгуляться".

"Никаких развратных мыслей!"

Камилла Виктория, несомненно, была в числе первых, кто купил консоль. Потому что в день тестирования игры Линкольн выдал код на скидку, по которому каждый желающий мог приобрести консоль со скидкой 70 %.

Перед тем как она поступила в продажу сегодня, он попросил Мэвис разослать всем уведомления о том, что их промокоды активированы.

Камилла Виктория, которая все еще лежала в постели, сонно посмотрела на свой мобильный телефон. Затем, словно ее задница горела, она вскочила с кровати на одной ноге.

У нее не было времени на то, чтобы надеть протез, не говоря уже об одежде, поэтому она подскочила к компьютеру в шелковом нижнем белье, разбудила компьютер, оформила заказ, ввела промокод, заблокировала консоль и заплатила так быстро, как только могла.

Только после этого она сделала глубокий вдох, похлопала себя по груди и успокоилась.

Во время всего этого десятисекундного испытания она почувствовала, что ее сердцебиение

почти достигло отметки 300!

Хотя мобильный телефон, планшет и ноутбук были в пределах досягаемости, она беспокоилась о задержке сети. Поскольку для прямых трансляций она использовала компьютер в своей комнате, у него была выделенная линия, и он идеально подходил для быстрого захвата вещей.

Одевшись и надев свою любимую юбку, она надела протез, приготовилась, а затем открыла комнату прямых трансляций, запустила трансляцию и вышла в прямой эфир!

От этого момента зависит, загорится ли сегодня Камилла Виктория или нет, и будет ли у нее в будущем мясо или овощи!

"Всем доброе утро! Сегодня мы начинаем прямую трансляцию раньше обычного, и я уверена, что вы все знаете, почему!"

"Вы поняли, не так ли!"

"Почему я не могу понять? Так грустно!"

"Посмотри на мой значок фаната 15 уровня, дорогой ведущий! Я так долго поддерживал тебя и никогда ни о чем не просил. Сегодня я впервые прошу: не могли бы вы продать мне консоль? Такая просьба бывает раз в жизни!"

"Мой значок 23-го уровня еще даже не заговорил!"

"Ах, быть ведущим со связями в Линкольне - это фантастика, не так ли?!"

В комнате прямых трансляций царил хаос, и все с волнением выражали свои эмоции.

Камилла Виктория умело выделила несколько ответов: "Администратор зала, сначала запретите парня, который сказал "с одной ногой". Я подозреваю, что он намекает на меня!"

"А потом парень со значком фаната 15-го уровня, не думайте, что я вас не помню! Разве не ты в прошлый раз просил показать мне "Воду, высасывающую дракона"? А в прошлый раз разве не ты хотел увидеть, как я исполню "Всплеск воды"? Я не могу ругать тебя, просто покажи себя!"

Немного оживив атмосферу в комнате для прямых трансляций, Камилла Виктория самодовольно протянула руку, взяла серебристо-белую повязку с головы и показала ее камере.

"Посмотрите, что это такое!"

Без сомнения, зал прямой трансляции снова разразился стенаниями и воем.

"Ранее я гарантировал своим персонажем, что "Ветер-путешественник" Линкольна - это революционная, супервеселая игра! Но многие люди не поверили мне и даже сказали, что мой персонаж ничего не стоит. Но в то время я подписал соглашение о неразглашении и не мог раскрывать содержание игры, поэтому я никогда не затрагивал эту тему. Но сегодня я собираюсь доказать это всем вам!"

"Хватит болтать, давайте приступим к "Ветер-путешественник"!"

<http://tl.rulate.ru/book/103087/3662249>