

Ши Фэн замолчал, услышав слова Феникса Дождя.

Переговоры были обычным делом, когда кто-то стремился к сотрудничеству, и люди обычно стремились получить для себя наибольшую выгоду.

Это может показаться разумным шагом, но, вопреки распространённому мнению, он ставит человека в невыгодное положение. Поскольку ни одна из сторон не знала итогового результата другой стороны, тот, кто сделает первое предложение, раскроет его оппоненту.

Более того, после того, как Феникс Дождя это сказала, как он мог воспользоваться ею?

Даже после долгого молчания Ши Фэн не ответил. Однако Феникс Дождя несколько не волновалась. Напротив, она неторопливо любовалась пейзажем.

- Двадцать процентов. Что Вы думаете? - наконец сказал Ши Фэн после некоторого раздумья.

- Двадцать процентов? - Феникс Дождя была ошеломлена, глядя на Ши Фэна, как будто говоря: "Ты шутишь?"

Связи, которыми обладал Павильон Дракона и Феникса, были именно тем, в чём торговая фирма нуждалась больше всего, поскольку наличие широкого спектра связей означало, что больше людей будут покупать продукцию торговой фирмы. Не говоря уже о том, что торговая фирма "При Свечах" также получит в свои руки большой запас сырья, рецептур и кузнечных чертежей. Это были предметы, которых торговой фирме не хватало больше всего.

В настоящее время, хотя сфера влияния торговой фирмы "При Свечах" значительно расширилась, она контролировала только два по-настоящему полезных города. Один из них был Город Белой Реки, а другой - Город Звёзд и Луны. Если торговая фирма "При Свечах" будет сотрудничать с ней, она сможет распространить свое влияние на десятки крупных городов. Прибыль, которую он мог бы тогда получить, превзошла бы его текущий доход в десятки раз.

Между тем, единственное, что торговая фирма "При Свечах" могла предложить в этом сотрудничестве, были монеты и продукты, такие как средние Комплекты брони маны, Камни света и базовые Комплекты укрепленной брони. Кроме этого, в торговой фирме "При Свечах" не было ничего особенного.

Однако Ши Фэн предложил ей только двадцать процентов акций фирмы.

Обычно любой другой охотно предложил бы пятьдесят процентов или даже шестьдесят процентов акций фирмы.

- Да, двадцать процентов. Это самое большее, что я могу предложить. Если Вы не можете

принять эту сумму, мы можем просто разойтись, - серьёзно сказал Ши Фэн.

Феникс Дождя не знала, что до этого предложение Ши Фэна Нежному Снегу составляло всего пятнадцать процентов акций Нулевого Крыла. Кроме того, это включало аннексию Уробороса. Хотя Феникс Дождя могла обеспечить гораздо больше связей, чем Уроборос, в настоящее время такие вещи для Ши Фэна были излишни.

Сотрудничество с Фениксом Дождя даст ему огромное преимущество на ранних стадиях игры. Однако в своей основе торговая фирма полагалась не на связи, а на продукты, которые она продавала.

Чтобы стать железом, сам металл должен быть прочным.

Возьмём, к примеру, Подавляющую Торговую Фирму. Хотя у них было больше связей, чем у торговой фирмы "При Свечах", что это дало?

Если бы не зелье Огненного дракона, Подавляющая Торговая Фирма давно бы потеряла своё конкурентное преимущество.

До тех пор, пока торговая фирма обладала уникальным для себя продуктом, не было необходимости бояться недостатка клиентов.

Например, если торговая фирма "При Свечах" продавала бы эпический предмет, даже игроки из других королевств и империй охотно отдавали непомерную плату за телепортацию, чтобы посетить их магазины.

Самое главное, торговая фирма "При Свечах" обладала преимуществом, которым не обладала ни одна другая торговая фирма, и это были специальные мастерские, доступные только в двухзвездочных магазинах или выше. С помощью этих мастерских торговая фирма "При Свечах" могла бы взрастить большое количество кузнецов и других игроков мирных занятий. Этот метод был не только эффективным, но и экономичным.

Хотя иметь много связей - это хорошо, но было бы бессмысленно, если бы торговая фирма не могла идти в ногу с производством. Это было все равно что смотреть на сундук с сокровищами, который невозможно достать.

Как средние Комплекты брони маны, так и зелья Огненного дракона имели очень низкие объёмы производства. Количество людей, которые действительно могли их купить, было очень маленьким. Главной причиной триумфа торговой фирмы "При Свечах" над Подавляющей Торговой Фирмой был в основном распространенный продукт, известный как Камни света.

Предложение Феникса Дождя было лишь глазурью на торте. Тот факт, что Ши Фэн был готов предложить ей двадцать процентов акций торговой фирмы "При Свечах", был полностью

обусловлен будущим потенциалом развития отношений между ними, а не непосредственной прибылью.

- Лидер гильдии Чёрное Пламя действительно уверен в торговой фирме "При Свечах". Если так, то я чувствую облегчение, - Феникс Дождя улыбнулась, и сказала: - Хорошо. Поскольку именно я сказала главе гильдии Чёрному Пламени сделать это предложение, я не отступлю от своего слова. Если это только двадцать процентов, так тому и быть. Когда придёт время, я пошлю кого-нибудь осторожного, чтобы связаться с Вами. Кроме того, я также буду посылать вам отчёты о городах других королевств и империй. Если лидер гильдии Чёрное Пламя желает развиваться дальше в каком-либо городе или требует определённых предметов, Вы можете уведомить этого человека. Этот человек всё сделает за Вас.

После чего оба подписали контракт, скрепляющий сделку.

Решительность Феникса Дождя слегка удивила Ши Фэна.

- Мастер Павильона Феникса, разве Вы не чувствуете, что много потеряли? - спросил Ши Фэн, смеясь.

Любой нормальный человек, несомненно, отказался бы от такого, казалось бы, сурового предложения. Вместо этого он решил бы создать собственную торговую фирму. По крайней мере, он будет упомянутую торговую фирму контролировать. Однако даже после его твёрдого заявления Феникс Дождя без колебаний приняла предложение.

- Потеря? - Феникс Дождя покачала головой. - Я совсем не чувствую этого, потому что могу сказать, что Вы, лидер гильдии Чёрное Пламя, чувствуете, что потеряли ещё больше. Откровенно говоря, даже несмотря на то, что я ясно предложила Вам такие преимущества, Вы, кажется, не очень о них заботитесь и предложили мне такую низкую цену. Единственная причина, по которой я могу думать о такой реакции, заключается в том, что торговая фирма "При Свечах" всё ещё скрывает какой-то секрет, о котором я не знаю, и что её истинная стоимость намного выше, чем то, что я предложила Вам сегодня. В таком случае, не следует ли мне как можно быстрее принять Ваше предложение?

Слова Феникса Дождя лишили Ши Фэна дара речи.

Она действительно заслужила свой титул Королевы Демонов. С её существованием не было ничего удивительного, почему даже супер-гильдии признали статус Павильона Дракона и Феникса.

После Феникс Дождя тихо ушла...

Ши Фэн посмотрел на эпический сундук с сокровищами, оставленный Фениксом Дождя, и на его лице появилась усмешка.

Он был вполне способен открыть эпический сундук с сокровищами.

На протяжении всей этой сделки, независимо от того, как на неё смотреть, тем, кто получил больше выгод, был именно он. Если Феникс Дождя узнает об этом, она наверняка будет разочарована.

- Интересно, какой предмет я могу достать из сундука с сокровищами? - пробормотал Ши Фэн, а в его сердце росло предвкушение.

В своих воспоминаниях он никогда даже не слышал об эпических сундуках с сокровищами. Что касается того, что он мог получить из одного такого, он мог только догадываться. Независимо от того, что это будет за предмет, как минимум он окажется эпическим.

Однако, как мог один-единственный эпический предмет удовлетворить его? Чтобы извлечь наибольшую выгоду из этого эпического сундука с сокровищами, Ши Фэн решил не открывать его сразу, а подождать.

Участие удачи при открытии сундука с сокровищами было слишком значительным, чтобы это игнорировать. В настоящее время Сердце Икара было только тёмно-золотого ранга; оно ещё не достигло предела своей эволюции. Более того, он был всего в нескольких шагах от повышения ожерелья до эпического ранга. Ещё немного времени, и он был уверен, что сможет собрать оставшиеся очки жизненной силы и обновить Сердце Икара ещё раз.

В конце концов, тёмно-золотой ранг был лишь мерилем смертных. Между тем эпический ранг принадлежал к экстраординарному. Между ними существовала качественная разница. Когда Сердце Икара достигнет эпического ранга, оно принесет гораздо больше удачи.

Его самым мудрым решением будет открыть эпический сундук с сокровищами только тогда.

Первое, что ему нужно было сделать, - это собрать побольше Магических кристаллов.

Магические кристаллы, необходимые для производства восьмидесяти восьми Камней маны, были немалым количеством. Не говоря уже о том, что был ещё и Божественный Колизей, который откроется в будущем; это место было бездонной ямой, предназначенной для пожирания Магических кристаллов.

После чего Ши Фэн убрал эпический сундук с сокровищами и покинул приёмную для VIP-персон. Затем он направился к торговой фирме "Звёздный Путь".

Первоначально торговая фирма "Звёздный Путь" была самой процветающей торговой фирмой в Городе Белой Реки. Однако с ростом популярности торговой фирмы "При Свечах" популярность торговой фирмы "Звёздный Путь" начала катиться вниз. В настоящее время единственной причиной, по которой игроки всё ещё посещали это место, была покупка

некоторых общих продуктов, которые продавали только NPC. Тем не менее торговая фирма "Звёздный Путь" всё ещё предлагала Ши Фэну много преимуществ.

Торговую фирму "Звёздный Путь" основал NPC. Включая Город Белой Реки, магазины имелись в общей сложности в восьми городах. Кроме того, в отличие от магазинов, принадлежащих игрокам, в городе не было налога на товары, доступные в магазинах NPC. Таким образом, Ши Фэн всё ещё продавал некоторые передовые товары в торговой фирме "Звёздный Путь", хотя это было ограничено только магазинами, расположенными в городах без торговой фирмы "При Свечах".

- Ваше Превосходительство Е Фэн, вы прибыли, - Анна, которая в данный момент была занята работой, поспешно приветствовала Ши Фэна, когда увидела его входящим в кабинет президента.

- Да, пожалуйста, сообщите президенту Генри, что я выполнил порученное мне задание, Ши Фэн кивнул в ответ. Затем он добавил. - Однако я хочу изменить своё вознаграждение.

<http://tl.rulate.ru/book/8682/1022330>