

□□□

Законы

□□□

«Ты малый ни черта не понимаешь. Последние годы антикварный рынок Китая очень популярен за границей. Рано или поздно и внутри страны тоже станет популярным. Крупного бизнеса значит захотел?»

Несмотря на то что Е Тянь шепотом это говорил, Е Дун Пин все слышал. И он в тот же момент посмотрел на него пристальным взглядом.

«Да, вы правы Па. А теперь давайте немедленно пойдём смотреть вещи. А то все хорошие вещи другие клиенты заберут» говорил Е Тянь слегка улыбнувшись. Про себя он думал, что мастер Фен-Шуй, не должен заниматься такими вещами.

«Тоже верно. Мы с тобой, почему так теряем время? Нам нужно избегать такой болтовни»

Е Дун Пин кивнул голову в знак согласия. Он еще говорил Е Тяню несколько слов. В таких местах лучше не стоит думать о другом. Самое главное нужно вещи смотреть и торговаться. А больше ничего не нужно делать.

«Хорошо, все ясно. Па, давайте разделимся и поищем хорошую вещь» Е Тянь больше не выдержал и решил прямо сказать отцу. Он не хотел дальше слушать болтовню отца.

«Ах ты, вонючка!» У Е Дун Пина тоже не было выбора. Но он понимал, что сын хорошо понимает такие вещи и был уверен, что с ним все будет в порядке.

«Пусть даже здесь, бизнес антикварных вещей хорошо развивается, однако все эти люди, будут губить его всеми спекуляциями. » Е Тянь подумал про себя.

Однако это говорит о том, что сейчас бытовые условия людей хорошие. А то они бы не занимались таким бизнесом. Сколько лет назад, когда люди голодали без еды, без денег, тогда они даже бесплатно отдавали такие вещи.

Е Тянь покачал голову и перестал думать о таких странных вещах. Он начал прогуливаться

кругом. Если честно, он сегодня просто пришел с папой. Он не думал, что здесь найдет какую-то хорошую вещь.

Е Тян посмотрел несколько киосков. Но он не нашел какую-то хорошую вещь. Конечно, эти вещи дорогие, дороже чем золото. Если сравнить бизнесменов этого места с парком Пан, то они очень сильно отличаются. Потому что, там все лежит на полу. И за вещами так не сильно ухаживают. Купишь ты или нет, им плевать. Они не будут тебя как-то уговаривать. Ты не купишь, купит другой.

Е Тян держал одну лампу. Это была лампа в 20 см высотой. Чжу-Цюэ ((красная птица) дух-покровитель юга) с поднятым хвостом, наступала она на свернувшегося дракона, а в ее клюве была лампа. Она словно собиралась взлететь. Внутри клюва, где была ламповая панель, находились три клетки, в которые ставили свечи.

Е Тяна привлекла эта лампа, не из-за того, что это было произведение искусства западной Хань (206 г. до н. э. - 24 г. н. э.), а из-за того, что в этой лампе содержалась мощная отрицательная энергия инь. Должно быть, эта лампа была пограблена в месте, где было много отрицательной энергии инь. И пролежала там лампа, должно быть довольно долго.

Человек, который понимает Фэн-шуй безусловно поймет старинные похороны. Потому что, в древности неважно кто, императоры и князья или простые люди, когда их хоронили, первым делом искали мастера Фэн-Шуй.

А когда хоронили короля, самое важное должен был сделать, это мастер Фэн-Шуй. Он должен был решить в каком направлении похоронить его и его драгоценные вещи куда ставить. Все это они решили вместе с мастером Фэн-Шуй.

Поэтому, когда Е Тян взглянул на эту вещь, он знал, что она должна быть размещена на стене кладбища рядом с дверью, где Инь превращается набирается еще больше энергии, и где можно легко подвергнуться атаке отрицательной ци.

Однако Е Тян не так сильно понимал историю эту вещь, поэтому он хотел поговорить с продавцом насчет ее истории. Он подошел к продавцу и проговорил: «Брат, а сколько лет этой вещи?»

В этом лавочке очень мало ценных и интересных вещей. Кроме этой лампы, до этого никто не интересовался чем-нибудь. Е Тян, единственный кто здесь остановился и задал вопрос.

«Династия Западная Хань (206 г. до н. э. - 24 г. н. э.)!» говорил продавец. Он был в возрасте как Е Тян.

«Брат, а сколько эта вещь стоит?»

После того как Е Тянь спросил насчет цены, тот молодой продавец поднял голову и посмотрел на Е Тяна, он ответил: «Отдельно не продаётся, если хочешь купить, то только с остальными вместе!»

Боже мой, тебе сложно ответить?

Е Тянь нахмурил брови и немного со злостью посмотрел на того человека и сказал: «Хорошо, я могу купить с остальными вещами. Давай договоримся!»

«Давай, давай договоримся!»

Е Тянь немного удивился. Потому что, он не думал что этот молодой продавец, даже если старше его, первым протянул правую руку. Следует знать, что такой способ ведения переговоров торговли был первым популярным при торговле крупного рогатого скота, овец, лошадей и лошадей в Монголии. Одежда, которую носили Монголы, была очень широкой. Во время торговли они кладут руки друг другу и торгуются. Однако сейчас этот метод торговли используется только в торговлях антикварных товаров. И следует отметить что, когда торгуетесь, стараются чтобы рядом никого не было. Например, если продавец и покупатель договорились торговаться за 500 юаней, а другой человек придет и скажет, что этот вещь не стоит того. И тогда продавец не сможет продать свой товар и может разозлиться.

Либо третий человек может, говорит: «Братец, этот товар хороший, я могу купить этот товар за 10000 юаней.» И тогда продавец точно изменит свое мнение. И потом будет злиться тот человек, который хотел купить. Поэтому в антикварном бизнесе лучше не нужно мешать другим проводить сделки.

Е Тянь научился таким способом торговли, когда путешествовал со старым даосом. И он тоже вытянул правую руку. И продавец указательным пальцем слегка побил по ладони Е Тяна.

Е Тянь слегка покачал головой, поднял средний палец правой руки, трижды постучал по руке продавца, а затем коснулся большим пальцем другого пальца, и с взглядом смотрел на него.

При торговле цены с этим жестом каждый палец имеет свое значение: большой палец представляет миллион, указательный палец представляет 100 000, средний палец представляет 10 000, безымянный палец представляет тысячи, а мизинец представляет сотню. Конечно, цена, представленная пальцем в жестах, варьируется от места к месту, но антикварные вещи, торгуемые таким образом, относительно дороги, поэтому наименьшая единица цены обычно равна сотне.

Продавец поднимал свой указательный палец и один раз тронул руку Е Тяна, это значит он хотел продать за 100 000 юаней. А Е Тянь поднимал средний палец и три раза потрогал руку продавца, это значить он купит за 30 000 юаней. Потом с большим пальцем один раз трогал продавца. Это значит, что это его последняя цена. Продавец с недовольным лицом смотрел на Е Тяна и сказал: «Это цена чересчур низкая же, а состояния этой лампы очень хорошая!»

Е Дун Пин занимается антикварным бизнесом на протяжении многих лет. Е Тянь хоть немного, но кое-что знал насчет этого бизнеса. Бронзовые изделия - это культурные реликвии, запрещенные государством. Поэтому мало кто занимается такими изделиями. Мало кто интересуется, поэтому и цена не поднимется. Цена, которая Е Тянь предложил, была ценой 2 года назад. Поэтому тот продавец немного злился.

«Может еще чуть - чуть добавишь?» спросил с обидой продавец.

Е Тянь покачал голову в знак несогласия.

Ведь он собирался купить эту вещь не для использования как ритуальный сосуд. А как сосуд отрицательной и свирепой энергии. Порой, можно использовать даже сосуд отрицательной энергии, чтобы справиться с другой злобной формацией. Поэтому Е Тянь возможно эта вещь пригодится. Тем более, эта вещь совсем не игрушка. И лучше пусть она попадет в руки Е Тяня.

Рынок бронзовых изделий не так хорошо развит. До обеда только Е Тянь интересовался этими бронзовыми вещами. Продавец немного думал и в конце концов согласился и сказал: «Хорошо, хорошо. Пусть будет это цена, договорились!»

«Хорошо, договорились. Вы подождите немного. Я пойду, принесу деньги».

Е Тянь пошел и нашел отца. Потому что, все деньги были в руках отца. А в это время Е Дун Пин уже нашел товар и договаривался ценой.

Когда Е Тянь вернулся обратно, тот молодой человек положил все вещи в мешок и сказал: «Пошли, окончательно завершим сделку. Ты же знаешь правила?»

«Что за правила?»

Е Тянь немного удивился. Отдал деньги и взял товар, какие еще правила нужны? Е Тянь не мог переварить это в мозгу.

«Ты что не знаешь?» Продавец немного удивился. Е Тянь который только что использовал тот метод переговоров о цене, не знал правила?

«Знаю, братец. Давайте пошли!»

Несмотря на то что Отец не знает, что собирается купить Е Тянь, но правила он знал. И пошел с сыном и шепотом объяснил все правила.

«Вот в чем дело, оказывается тот молодой человек просто так не оказывает услуги...»

Услышав слова отца, Е Тян все понял. Цзи Ран отвечает за место проведения и безопасность. Конечно, за их предоставление взимается плата. После завершения каждой сделки взимается комиссия в размере десяти процентов. И эту комиссию должен платить покупатель...

Конец главы.

Друзья спасибо вам за то, что поддерживаете наш перевод деревянными, спасибо за ваши лайки, спасибо за ваше *спасибо*, все это придает нам мотивации переводить больше глав;)

Всем оптимизма и добра;)

<http://tl.rulate.ru/book/14729/727105>