

Глава 17: Нелепая и огромная цена

Шин вел переговоры с новым менеджером отдела центра Икебуро. Менеджер секции Ватанабэ сказал:

- Мы хотели бы купить один игровой автомат за 50 000 иен.

Шин улыбнулся и покачал головой, ответив:

- Нет, 50 000 иен мы не рассматриваем.

Рот менеджера Ватанабэ дернулся, когда он спросил:

- Тогда какую цену вы рассматриваете? – Он предполагал, что сможет легко договориться с молодым человеком.

Шин поднял один палец и улыбнулся. Менеджер Ватанабэ, почувствовав надежду, спросил:

- 100 000 иен? Мы могли бы...

- 1,5 миллиона иен, - с улыбкой перебил Шин. Менеджер Ватанабэ застыл, потрясенный, и воскликнул:

- 1,5 миллиона иен за видеоигровой автомат!?

Шин с ухмылкой кивнул.

- Это слишком дорого! Мы не можем себе этого позволить, - заикнулся менеджер Ватанабэ, но не успел он договорить, как Шин снова перебил его.

- Тогда, полагаю, нам больше не о чем договариваться, - с улыбкой сказал Шин, вставая. Мира, которая была рядом с ним, последовала за ним. Однако менеджер Ватанабэ поспешно воскликнул:

- Подождите, господин Судзуки! Позвольте мне сначала посоветоваться с моим боссом, чтобы узнать его мнение по этому поводу!

Шин усмехнулся и ответил:

- В следующий раз я не буду вести с вами переговоры.

Менеджер Ватанабэ вздохнул с облегчением и кивнул.

--- Подобные переговоры велись и в других торговых центрах и магазинах, которые арендовала KiShin. Поскольку KiShin продолжала расти, у Шина появилось достаточно средств, чтобы нанять недавних выпускников, которые с трудом находили работу.

Одним из них был Масато Като, который не мог найти работу, пока не наткнулся на объявление о вакансии от KiShin. Хотя он никогда раньше не слышал об этой компании, его внимание привлекла привлекательная зарплата, которую она предлагала. Он предполагал, что компания имеет умеренный размер, но, придя на работу, понял, что она оказалась меньше, чем ожидалось, несмотря на щедрую зарплату. Тем не менее у Масато не было других вариантов, и он оказался в подчинении у молодого начальника, который был моложе его.

Молодой человек и девушка поручили ему собрать устройство, известное как игровая приставка. Поначалу Масато был в замешательстве, но только когда они протестировали ее с СуперМарио, он понял, что это не обычная компания. Он узнал, что эти игровые приставки отправлялись в торговые центры и центр Икебуро в качестве игровых автоматов. Благодаря его управленческим навыкам и знаниям Шин назначил его на переговоры с менеджером торгового центра.

- Вы владелец компании KiShin? - спросил менеджер торгового центра. Масато покачал головой и ответил:

- Я Масато Като, представитель компании KiShin. Я буду вести с вами переговоры.

Менеджер торгового центра задумчиво кивнул и сказал:

- Понятно, представитель.

Подумав, что это возможность получить преимущество в переговорах, он продолжил:

- В нашем торговом центре нет большого спроса на игровые автоматы KiShin. Они не приносят нам существенной прибыли, поэтому мы не решаемся вкладывать слишком много денег в их приобретение.

Масато вежливо улыбнулся и кивнул. Видя это, управляющий торгового центра решил попытать счастья и предложил:

- В таком случае я предлагаю 40 000 иен за каждый игровой аппарат, - он хитро улыбнулся. Улыбка Масато исчезла, и управляющий торговым центром почувствовал себя победителем.

Но затем Масато холодно покачал головой и заявил:

- Похоже, менеджер Сано не заинтересован в этом предложении. К сожалению, мы вынуждены отказаться. Если больше не о чем говорить, то до свидания, - Масато почтительно поклонился, собираясь уходить.

Менеджер Сано запаниковал, увидев уходящего Масато, и поспешно позвал:

- Господин Като, подождите! Я прошу прощения за низкое предложение. Я готов поднять его до 100 000 иен. Как вам такой вариант?

Масато сделал паузу и, покачав головой, прямо сказал менеджеру Сано:

- Мы продаем их за 1,5 миллиона иен.

Менеджер Сано в шоке отшатнулся назад и воскликнул:

- Что!?

--- Во время собрания компании KiShin Шин и Мира обращались к своим сотрудникам. Один из молодых сотрудников выразил беспокойство:

- Босс, не слишком ли дорого стоят наши игровые автоматы? Кто захочет покупать их по такой цене?

Ли Хан и Мира были обеспокоены тем же, но они понимали стратегию Шина.

Шин с улыбкой ответил:

- Вы правы, они дорогие. Однако подумайте вот о чем: пять игровых автоматов приносят не менее 50 000-80 000 иен прибыли. Таким образом, примерно за месяц покупатели окупят свои вложения в один автомат и продолжат получать прибыль.

- Это действительно нормально? - нерешительно спросил Ли Хан. Он выразил свое беспокойство, потому что знал о планах компании KiShin на будущее. Об этих планах знал не только он, но и все первые сотрудники KiShin, что вселяло в них надежду на будущее.

Шин успокоил Ли Хана, сказав:

- Не волнуйтесь. В ходе переговоров мы будем постепенно снижать цену. На переговорах принято начинать с высокой или завышенной цены по сравнению с ожидаемой. По мере того, как обе стороны ведут переговоры, цена естественным образом снижается, пока не сравняется с нашей ожидаемой ценой, - Шин улыбнулся и нажал кнопку на своей ручке, добавив с уверенностью: - Уверен, эти люди достаточно умны, чтобы понять это.

Мира кивнула в знак согласия, незаметно любуясь Шином, ее лицо слегка покраснело. Ли Хан и другие сотрудники кивнули в знак согласия с объяснениями Шина.

--- Генеральный директор внимательно выслушала рассказ менеджера Ватанабэ, а также других менеджеров магазина. В отличие от начальника отдела Ватанабэ и остальных, генеральный директор оставалась спокойной и уравновешенной.

- Каково ваше мнение, генеральный директор? Разве цена не возмутительна? - выразили свое недоверие другие менеджеры. Зал заседаний гудел от обсуждений среди низших менеджеров, пока генеральный директор не разразилась хохотом, заглушив их разговор.

- Хахаха! - искренне рассмеялась она. Помощник генерального директора Ито Кимура, ее сын, поинтересовался:

- Что смешного, генеральный директор?

Остальные менеджеры смотрели на генерального директора с озадаченным выражением лица.

- Хе-хе, - хитро ухмыльнулась генеральный директор Фуюко Кимура, - меня просто забавляет группа людей, которые, похоже, обсуждают вопросы как дураки и ведут себя как обезьяны!

Она огляделась по сторонам, и ее взгляд остановился на собравшихся. Менеджеры дружно подумали: «Мы? Дураки? Обезьяны? Она имеет в виду нас?»

- Почему так, генеральный директор? - спокойно спросил финансовый менеджер средних лет, уже понимая причину того, что генеральный директор назвала группу обезьянами и дураками. По сравнению с другими менеджерами финансовый менеджер сохранял спокойствие.

- Менеджер Наоки, очень досадно, что большинство людей здесь не смогли распознать общую стратегию, используемую KiShin, - разочарованно вздохнула генеральный директор, объясняя финансовому менеджеру. Остальные, особенно сын генерального директора, выглядели озадаченными.

- Полтора миллиона - это всего лишь завышенная цена. Если мы будем последовательно снижать ее в соответствии с их ожидаемой ценой, то в конечном итоге приобретем игровые

автоматы дешевле, чем эта первоначальная цифра! - воскликнула генеральный директор, хлопнув рукой по столу.

Собравшиеся в зале совещаний наконец поняли ситуацию и одновременно почувствовали себя неловко.

- Seriously! Это же такая элементарная тактика ведения переговоров, а вы ее не заметили! Вы - кучка некомпетентных дураков! - разочарованно прорычала генеральный директор, заставив помощника генерального директора и других менеджеров покраснеть от смущения и стыда.

<http://tl.rulate.ru/book/98288/3634816>