

— Босс, еще порция мяса для рамена и еще одна яичница для жареного риса с яйцом! Принеси мне тоже гарнир! Холодный огурец подойдет!

Пэй Цянь не пожалел денег, чтобы вознаградить Ма Яна, который счастливо хлебал мясной рамен перед ним.

— Ты действительно что-то, брат Цянь! Ты даже больше не притворяешься и показываешь свои черты богатого наследника во втором поколении! Но... этой суммы нам хватит, чтобы заказать в ресторане рядом...

Пэй Цянь отмахнулся.

— Мужик, нет. Несмотря на то, что ресторан рядом не так уж и дорог, он не хороший. Честно говоря, нам действительно следовало бы съесть что-нибудь получше, чтобы отпраздновать начало работы. Тем не менее, все мои деньги сэкономлены на создание игры, так что сейчас денег у меня мало.

По правде говоря, это произошло потому, что преобразованное личное богатство было слишком маленьким. У него было всего 700 юаней — этого ему было недостаточно, чтобы тратиться.

Ма Ян кивнул головой, поедая рамен.

—Я понимаю, понимаю! Это правильно. Мы находимся в активной фазе разработки, и мы не должны тратить деньги попусту.

— Как только эта игра выйдет, я отведу тебя на барбекю-буфет, который стоит 50 юаней с человека!

Ма Ян яростно кивнул.

— Конечно конечно!

В то время буфет стоил около 30 юаней на человека. Шведский стол за 50 юаней, подобный тому, который предложил Пей Цянь, считался высшим классом.

Но, конечно, стоимость буфета через 10 лет выросла примерно до 100-200 юаней на человека — не стоит даже сравнивать.

Для Пэй Цяня, если бы он мог потерять все 300 000 и преобразовать их в свое личное богатство, он мог бы иметь любую хорошую еду, которую он хотел.

—О, точно, контракт, — Пэй Цянь впился в свой жареный рис с яйцом. — Я возьму шаблон, когда мы вернемся. Давай подпишем для тебя контракт на стажировку с окладом в 3000 с оплатой в конце месяца.

Ма Ян поспешно ответил:

— Брат Цянь, ты слишком вежлив. Деньги на самом деле не самое главное. Кроме того, я не думаю, что есть необходимость в контракте?

Пэй Цянь покачал головой.

— Это не годится. Ты отдаешь мне свою тяжелую работу, чтобы не брать ни цента меньше. Мы

законный бизнес, поэтому мы должны следовать надлежащим процедурам. Контракт обязателен.

— Хорошо, тогда мы сделаем, как ты хочешь, — Ма Ян не стал настаивать дальше — кому не нужны бесплатные деньги?

Ему просто показалось, что 3000 — это слишком много, и он смутился.

По правде говоря, Пэй Цянь хотел дать ему больше, но система не позволяла!

В системе говорилось, что Пей Цянь не должен превышать разумные стандарты заработной платы сотрудника. Проверив это, Пэй Цянь подтвердил, что этот разумный стандарт относится к тому, чтобы он не превышал в два раза разумную сумму зарплаты.

Возьмем, к примеру, Ма Яна.

Если бы он пошел помогать в игровую компанию, учитывая базовую зарплату стажеров в настоящее время, он был бы на уровне 1500 юаней.

Конечно, определенно будут некоторые исключения, когда некоторые компании будут более щедрыми или некоторые стажеры должны выполнять больше работы и, следовательно, получать более высокую заработную плату.

Однако он должен был принять во внимание, что с возможностями Ма Яна он будет в лучшем случае обузой для компании...

Поэтому Пэй Цянь выбрал зарплату стажера в размере 3000 юаней — это была максимально допустимая зарплата, разрешенная системой.

Пока он ел свой рамен, Ма Ян внезапно хлопнул его по бедрам.

— Брат Цянь! Мне вдруг пришла в голову отличная идея! Скажи, а что, если бы я обратил всех генералов в трех королевствах в женщин? Скажи, это новый взгляд или что?

Пэй Цянь чуть не выплюнул свой жареный рис.

— Нет!

Он решительно отверг эту идею.

Ма Ян был озадачен.

— Почему бы и нет? Разве ты не говорил, что хочешь полностью изменить взгляд на троецарствие?

Пэй Цянь потерял дар речи.

Почему бы и нет?

Это потому, что есть большая вероятность, что эта идея увенчается успехом...

По правде говоря, идея трех королевств с противоположным полом была опробована в манге и аниме, и она оказалась довольно успешной.

Несмотря на то, что это был 2009 год, и жанр 2D-игр еще не был так популярен, были признаки того, что дело движется в этом направлении. Поскольку многие мобильные карточные игры делали свой дизайн мультяшным, это означало, что они также объективно придерживались этой тенденции.

Что, если бы игра привлекала домоседов из-за смены пола и в конечном итоге становилась популярной?!

Пэй Цянь не допустил бы такого.

Но, конечно же, Пэй Цянь не мог рассказать Ма Яну свои настоящие мысли.

Кашляя, он объяснил:

— Эта идея не сработает, потому что тогда все персонажи потеряют свою индивидуальность! Например, если бы Ма Чао, Чжао Юнь и Гун Сунзан были женщинами... как и все остальные, в их характеристиках не было бы ничего примечательного! Твое нынешнее предложение хорошо само по себе. Ма Чао — кентавр, Гуань Юй — дракон — их будет легко отличить! Вот почему я думаю, что текущее предложение все же лучше.

Придя к пониманию, Ма Ян кивнул головой.

— Ах, так вот в чем дело. Понятно.

Пэй Цянь вздохнул с облегчением — казалось, что иметь сотрудника тоже не обязательно хорошо.

Несмотря на то, что он мог платить больше, стратегия Пэй Цяня могла вызвать у них сомнения и вопросы. В то время он должен был придумать логическое объяснение.

В противном случае сотрудники могут действительно заподозрить, что Пэй Цянь намеренно пытается заставить компанию потерять деньги. Как только появится сомнение, это будет явным нарушением правил системы.

“К счастью, Ма Ян не слишком умен.”

“Если бы мне пришлось нанимать больше людей в будущем, мне пришлось бы нанимать больше таких людей.”

Пэй Цянь внутренне сетовал на себя.

...

Пообедав, они вернулись в общежитие.

Ма Ян энергично взобрался на верхнюю койку и с энтузиазмом принялся за работу, заполняя бланк требований.

Что касается Пей Цяня, то он включил свой ноутбук и зашел на сайт ресурса — на его предыдущее сообщение был получен ответ.

Руан Гуанцзянь:

— Сколько штук вы хотите? Каковы общие требования?

Пей Цянь записал свои общие запросы, включая количество карт, общий стиль и так далее.

Конечно, подробная форма требования еще не была составлена, поэтому Пей Цянь мог описать ее только упрощенно.

— Художественный стиль не должен быть мультяшным. Все остальное зависит от вас. Всего 50 персонажей. Каждый из них будет поставляться в наборе из четырех оригинальных артов. Всего 200 штук. Все еще работаю над формой требования. Я отдам его тебе позже.

Спустя целых три минуты Пэй Цянь не получил ответа — он предположил, что Жуан Гуанцзянь, должно быть, озадачен.

“Мое портфолио заполнено мультяшными рисунками, и первое, что вы мне говорите, это то, что вы не хотите ничего мультяшного?!”

Через некоторое время Жуан Гуанцзянь ответил.

— Хорошо. Цена будет 2000 за комплект, это нормально? Я знаю, что эта цена может показаться немного завышенной для начинающего художника. Но не волнуйтесь. Мое качество определено на высшем уровне. Просто у меня не так много портфолио, потому что я все еще учусь.

“2000 за комплект? Разве это не значит, что каждая штука стоит всего 500?!”

Пэй Цянь сразу же рассердился — это было слишком дешево!

“Не значит ли это, что он не сможет полностью потратить свои деньги?!”

Сначала он планировал платить по 3000 за комплект, а теперь цена упала до 2000.

Разве за 50 персонажей он не потратит на 50 000 юаней меньше?

Нет, так не пойдет!

— Я думаю, что цена требует дальнейших переговоров, — ответил Пей Цянь.

Жуан Гуанцзянь:

— Сколько тогда вы предлагаете? Это более или менее мой итог.

Пэй Цянь:

— С моей стороны ситуация немного особенная. Это потому, что мы хотим добиться стиля, которого никто не делал раньше. Нам нужен образ, который будет разрушительным! Итак, уровень сложности на самом деле выше, вы понимаете? Кроме того, мы не слишком хорошо разбираемся в искусстве в плане дизайна. Поэтому наши требования будут более расплывчатыми. Из-за этого мне нужно, чтобы вы усердно работали над его дизайном. С учетом этих соображений я думаю, что 2000 за набор для вас слишком несправедливы. 3000 за комплект было бы более подходящей ценой! Это включает в себя первоначальный дизайн оригинальных артов, а также последующие модификации. При этом, я надеюсь, что вы сможете рисовать более детально.

Сторона Жуан Гуанцзяня снова погрузилась в молчание.

Было ясно, что он не встречал таких клиентов, как Пей Цянь, которые торговались наоборот...

Этот парень только что дал ему дополнительно 1000 юаней за набор!

Однако поведение Пэй Цяня не было нарушением правил, и поэтому система не выдавала никаких предупреждений.

Это было потому, что требования Пэй Цяня были совершенно разумными. Дополнительная сумма денег покрывала проблемы, связанные с неясными спецификациями, повышением качества работы, а также будущие поправки.

Жуан Гуанцзянь ответил только через несколько минут:

— Хорошо. Всего 50 наборов и 200 оригинальных произведений искусства по цене 150 000. Это будет включать 20 основных и 50 второстепенных поправок.

Пэй Цянь ухмыльнулся.

“Я действительно могу использовать деньги для покупки опций поправок, но я также могу не использовать их!”

В конце концов, это к лучшему, если арты окажутся неподходящими.

Они оба согласились с этим и приготовились оформить цифровой контракт на сайте ресурса.

Внезапно Пэй Цянь что-то вспомнил.

— Сколько оригинальных изделий вы можете изготовить за три недели? Я отредактирую общую сумму по окончании контракта.

В системе говорилось, что у Пей Цяня не должно быть никаких необъявленных продуктов за неделю до расчета.

Если Пей Цянь хотел опубликовать свою игру за неделю до расчета, у Жуана Гуанцзяня остается три недели времени для работы.

Жуан Гуанцзянь:

— Я определенно не могу сделать 200. Однако я могу разделить эту работу со своими одноклассниками по общежитию. Не волнуйтесь, я буду следить за тем, чтобы не только гарантировать их качество, но и гарантировать соответствие стиля.

Пэй Цянь был в восторге.

— Это сработает! Тогда я все тебе передам!

Жуан Гуанцзянь все еще учился в школе. Даже если он сможет достичь стандартов, требуемых веб-сайтом ресурсов, это не значит, что его одноклассники смогут!

Это также можно рассматривать как небольшую лазейку, чтобы тратить деньги, объективно снижая качество оригинальных артов.

Удивительно!

<http://tl.rulate.ru/book/93586/3134840>