

46. Первые деловые переговоры

Гостиница Си-Тянь находилась немного за городом, поэтому до неё Ся Лэй добирался на такси минут 40. Войдя в гостиницу, Ся Лэй спросил, как пройти в номер 201 на ресепшне.

Чи Цзин-Цю открыла дверь Ся Лэйю.

Ся Лэй был расстроен, когда увидел Чи Цзин-Цю.

На ней было только белое бикини, которое было меньше, чем полотенце для рук, если соединить все части вместе. Кроме неё в комнате никого не было.

Белое бикини было более привлекательным, чем черное, поскольку белое слегка просвечивало. Благодаря этому можно было увидеть некоторые скрытые части её тела. Всё это он уже видел ещё в East Wind Heavy Industries, однако в этот момент он почувствовал необъяснимое влечение к ней.

«Заходи», - Чи Цзин-Цю нежно улыбнулся ему.

Ся Лэй не двигался с места. «А где клиент?»

Чи Цзин-Цю обвила плечи Ся Лэйя своими руками, как сорняк. «Этот клиент - мой. Ты хочешь увидеть моего клиента? Ты надумал избавиться от меня?»

Это был план Ся Лэйя. Он собирался отказаться от услуг Чи Цзин-Цю после знакомства с клиентом, чтобы в следующий раз идти к нему напрямую. К сожалению, Чи Цзин-Цю оказалась хитрее, чем он, и провела его в его же игре.

Ся Лэй улыбнулся: «Конечно, нет. Я просто спросил. Раз уж я пришёл, давай поговорим о деле. Бизнес- есть бизнес».

Чи Цзин-Цю продолжила мягким голосом: «Может, поговорим о чём-нибудь другом, а не о делах? Например, о любви?»

Ся Лэй схватил её руки и убрал с плеча, а затем криво усмехнулся и сказал: «Ты всегда так одеваешься, когда хочешь поговорить?»

«Если тебе не нравится этот цвет, я могу его изменить», - очаровательно улыбнулась Чи Цзин-Цю.

Ся Лэй молчал.

«Длинные носки и школьная форма?» - Чи Цзин-Цю продолжала провоцировать Ся Лэйя.

Ся Лэй не мог больше выносить этого и сказал: «Тогда я буду ждать тебя в холле. Там и поговорим», - и собрался было повернуться и уйти.

Чи Цзин-Цю потянула его за край одежды. «Мы не можем пойти в холл. Я из государственного предприятия, поэтому, если кто-то узнает, что я представила тебе клиента, в обход своего предприятия, меня уволят. Ты тоже в этом случае ничего не заработаешь. Почему, по-твоему, я забронировал для нас номер?»

Ся Лэй повернулся и удивлённо взглянул на Чи Цзин-Цю. «Хорошо, мы поговорим в комнате, но тебе нужно надеть одежду. То, как ты одета, не даёт мне сосредоточиться».

Чи Цзин-Цю хихикнула: «Похоже, ты все еще считаешь меня привлекательной».

Ся Лэй не подтвердил и не отрицал это. Мужчины иногда не могут думать головой.

В комнате Чи Цзин-Цю надела свою одежду - мини-юбку и облегающую эластичную футболку с V-образным вырезом. Её одежда хотя и была обтягивающей и сексуальной, по сравнению с бикини, она выглядела намного скромнее.

Сяй Ли действительно знал, что Чи Цзин-Цю попытается его соблазнить, ей бы даже не пришлось особо стараться. Однако он знал, что это за женщина. Возможность переспать с ней хотя и принесёт ему мгновение счастья, но за ним потом последует вечность неприятностей. Так что он не собирался попадаться в эту ловушку.

Чи Цзин-Цю открыла портфель на диване и достала копии информации и контракта, а затем передала их Ся Лэйю. «Посмотри, если всё в порядке, можешь подписать здесь».

Ся Лэй пропосмотрел информацию. Были детали запроса клиента на обрабатываемые детали, требования, материалы, точность и т. д. Требования были довольно высокими. Затем он посмотрел на контракт. «Оплата при доставке» - это означало, что он должен был доставить товар до его оплаты.

Прочитав информацию и контракт, Ся Лэй сказал: «Нет никаких проблем с деталями, которые он просит. Я могу их сделать. Однако в контракте говорится, что он будет производить оплату только при доставке. Я не согласен с этим».

«В чем проблема с оплатой при доставке?» - Чи Цзин-Цю посмотрела на Ся Лэйя.

«Конечно, это проблема. Я потрачу материалы и рабочую силу. Я потрачу в это дело всё, а он ничем не рискует. Что если, когда изготовлю детали, а он передумает их покупать. Кто его привлечёт к ответственности?» - сказал Ся Лэй.

«Не волнуйся об этом. Я могу гарантировать, что тебе заплатят, когда детали будут изготовлены», - сказала Чи Цзин-Цю.

Ся Лэй рассмеялся: «Проблема в том, что я тебе не верю».

«Ты ...» - со злостью сказала Чи Цзин-Цю.

«Не злись. Я всего лишь сказал тебе правду. Я очень хорошо знаю, какой ты человек. И стоимость контракта неверна. Он должен быть как минимум на 20% больше».

В глазах Чи Цзин-Цю появилась вспышка ненависти, но в следующий миг она заменила ее улыбкой. Она продолжила сладким голосом: «Лэй, как ты можешь так говорить? Ты всё ещё ненавидишь меня за то, что я отвергла тебя много лет назад? В этом случае, как мы сможем работать вместе? Эта цена очень уместна для твоей небольшой мастерской. Если ты хотите на 20% больше, что я могу сделать? С какой стати клиенту отправляться за деталями в твою небольшую мастерскую за такую цену? За ту же цену он может обратиться в крупные компании, не так ли?»

Ся Лэй рассмеялся: «Причина проста: мне так лучше. Плюс, цена, которую я прошу, разумна. Основываясь на той информации, которую я имею, исходя из требования к материалам и точности, если твой клиент отправится в East Wind Heavy Industries, стоимость увеличиться на это на 50%. Ты думала, что я не знаю рыночного курса».

Чи Цзин-Цю нахмурилась. «Лэй, ты создаёшь мне проблемы».

«Не забывай, что у тебя есть 8% за посредничество. Цена в контракте минус твоя комиссия означает отсутствие прибыли для меня. Так что, пусть увеличит стоимость на 20% и 50% заплатит авансом. Остальные 50% будут выплачены, когда я передам товар. Это мои требования. Только в этом случае я согласен принять заказ».

Лицо Чи Цзин-Цю стало мрачным. Она немного подумала и сказала: «Я позвоню и спрошу у клиента».

Ся Лэй сделал жест «вперед»: «Иди, расскажешь мне результат вашей дискуссии».

Чи Цзин-Цю встала, пошла в ванную и закрыла дверь. Вскоре после этого раздался звук капающей воды.

«Она что занимается своими делами во время разговора с клиентом? Я должен услышать, что она говорит», - подумал Ся Лэй. Он действительно хотел услышать, что Чи Цин-Цю обсуждала с клиентом, но слышал только приглушенный голос Чи Цзин Цю, а не слова, которые она говорила. Она явно понизила голос, чтобы он не мог услышать.

Бизнес - это то же самое поле боя. Великие бизнесмены могли видеть шаги своих оппонентов и использовать информацию, которой обладали в своём распоряжении, чтобы выяснить их суть и мотивацию, а затем использовать их ради своих интересов в деловых переговорах для наибольшей выгоды. С другой стороны, если бы ты ничего не знаешь, то тобой будут пользоваться, как пешкой. Даже если ты и делал бизнес, то это были бы крохи, а бизнес явно не процветал.

Ся-лей не был проницательным бизнесменом и не имел даже самых базовых знаний ведения, но у него было уникальное преимущество - его зрение.

Когда он думал о получении информации о клиенте, его глаз дёрнулся. Дверь ванной комнаты напротив него исчезла, как автоматические стеклянные раздвижные двери, и он увидел Чи Цзин-Цю, сидящую на унитазе.

Чи Цзин Цю сидел на унитазе с белым бикини вокруг колен. На самом деле она говорила с клиентом. Казалось, она закончила и выглядела расслабленной, но всё ещё не надела бикини, потому что держала в руке телефон. Она сидела так же с улыбкой на лице и спокойно разговаривала.

Ся Лэй могла видеть, как она разговаривает, но он не мог услышать, что она говорит.

«Так не пойдёт. Я вижу, но я не слышу её. Это не поможет мне получить информацию о клиенте. Этот Чи Цзин-Цю действительно хитрая, как настоящий шпион», - подумал Ся Лей.

Говоря о шпионах, Ся Лей внезапно подумал.

«Да, шпионы. В шпионских фильмах всегда были люди, которые могли читать по губам. Если я научусь читать по губам, я всё равно смогу узнать о клиенте, даже если Чи Цзин-Цю будет мне мешать. Если я смогу понять сообщение клиента, я получу полезную информацию из беседы между ней и клиентом!» - Ся Лей внезапно захотел научиться читать по губам.

С этой мыслью Ся Лэй стал пристально всматриваться в Чи Цзин-Цю. На этот раз его интересовали не прелести её тела, а движение губ. В этот момент его взгляд напоминал запись

камеры через стеклянную дверь. Все, что говорила Чи Цзин-Цю, было записано, ничто не могло ускользнуть от его взгляда!

Через две минуты Чи Цзин-Цю надела бикини, помыла руки и вышла из ванной.

Ся Лэй закрыл глаза. То, что он использовал несколько минут своё рентгеновское зрение, вызвало у него небольшие галлюцинации. В тот момент, когда дверь открылась, он увидел Шеньту Тянь-Инь, а не Чи Цзин-Цю. Шеньту Тянь-Инь была одета в тонкое, полупрозрачное нижнее бельё и выглядела настолько реальной и сексуальной, что ему было трудно дышать. Он не смел продолжать смотреть дальше и быстро закрыл глаза.

«Хорошо, ты победил», - сказала Чи Цзин-Цю беспомощным тоном: «Мой клиент согласен на твои требования. Цена будет увеличена на 20%, и ты получишь аванс в 50%. Однако у моего клиента тоже есть одно условие».

Ся Лэй еще не осмелился открыть глаза: «Какое условие?»

«Ты должен выточить одну деталь сегодня до 5 вечера. Если мой клиент будет доволен этим, предварительно подписанный контракт будет передан тебе на подпись», - сказала Чи Цзин-Цю.

Ся Лэй расслабился, и он открыл глаза: «Конечно. Передай мне контракт до 17:00».

Чи Цзин-Цю хихикнула: «Ты как всегда, так уверен в себе. Ха, ну я-то теперь знаю, что твои способности реальны. Работа на этот раз намного проще по сравнению с теми частями, которые ты вытачивал для East Wind Heavy Industries».

«Хорошо, тогда решено. До свидания», - Ся Лэй встал и направился к двери.

«Что? Я помогла получить тебе заказ на поставку в размере 300 000 юаней, а ты просто так уходишь? Где моя благодарность?» - сказала Чи Цзин-Цю.

Ся Лэй повернулся и взглянул на неё: «300 000 юаней, и ты получишь 24 000 только за свою способность трепать языком. Если ты откажешься от комиссии, я могу сводить тебя на обед. Что скажешь?»

«Вали», - ответила Чи Цзин-Цю.

<http://tl.rulate.ru/book/9119/213095>