

В небольшом здании в глубине клуба Луна Западной реки директор Чжэн подавал Ся Руофэю чай, который он заварил сам, а затем сказал: "Господин Ся, это моя коллекция Цзинь Цзюнь Мэй. Попробуйте его и узнайте, каков он на вкус".

Ся Руофэй слегка улыбнулся и сказал: "Директор Чжэн, давайте сразу перейдем к делу! Вы ищете меня из-за этих овощей, верно? "

Директор Чжэн усмехнулся и сказал: "Господин Ся, у вас острый глаз! Я хочу знать, как обстоят дела с овощами, которые вы привезли сегодня вечером? Есть ли возможность того, что мы будем работать вместе? "

Ся Руофэй уверенно ответил: "Это новые овощи, которые мы вырастили. В настоящее время они еще не достигли стадии крупномасштабной посадки. Однако, если директор Чжэн захочет работать вместе, это не исключено. "

"О?" Директор Чжэн спросил с большим интересом. "Я бы хотел услышать подробности!"

Ся Руофэй уверенно сказал: "Именно так. Хотя мы еще не достигли массового производства, десять-двадцать килограммов в день - не проблема. Очевидно, что клуб директора Чжэна не выигрывает по количеству. Ваши настоящие клиенты - это очень немногие люди высокого класса. С этой точки зрения, десяти-двадцати килограммов в день должно быть достаточно. "

Директор Чжэн не мог не посмотреть на Ся Руофэя. Он не ожидал, что у Ся Руофэя настолько острый глаз, что он может с первого взгляда увидеть ключ к решению проблемы.

На самом деле, он был так вежлив с Ся Руофэем во многом из-за отношений Ся Руофэя с семьей Тянь Хуэйлань. Сегодняшние новые овощи были действительно очень привлекательными, поэтому он пригласил Ся Руофэя для дальнейшего обсуждения. Однако сейчас он уделял больше внимания Ся Руофэю.

"Господин Ся, у вас острый глаз!" Директор Чжэн рассмеялся и сказал: "Итак, господин Ся готов поставлять эти новые овощи в ресторан?"

Ся Руофэй слегка улыбнулся и сказал: "Раз уж я остался, конечно, я намерен работать вместе".

Затем он сменил тему и продолжил: "Это верно.

Однако для сотрудничества есть предпосылки, поэтому я сразу перейду к делу. Начальник Чжэн, вы можете решить, сотрудничать или нет, выслушав меня".

"Пожалуйста, скажите мне!" быстро сказал директор Чжэн.

Ся Руофэй кивнул и уверенно сказал: "Все верно.

Я могу поставлять четыре вида овощей каждый день, и каждый вид - это 20 катти новых овощей. Цена договорная. Мое условие - ежемесячный клуб "Луна Западной реки" начальника Чжэна должен сделать предоставленные овощи своим фирменным блюдом. Кроме того, вы должны сделать большую рекламу в кратчайшие сроки, чтобы все люди высшего класса в городе Саньшань знали о моих овощах. Я думаю, что с влиянием вашего ресторана это будет несложно сделать".

Клуб "Луна Западной реки" определенно был топ-клубом в районе города Саньшань, где все клиенты были людьми высшего класса. Особенно в том районе, где Тянь Хуэйлань устроила

сегодня банкет для Ся Руофэя, он был полностью основан на системе членства. Без членской карточки никто не мог войти в клуб, даже если он был богат.

Если бы клуб настоятельно рекомендовал новые овощи Ся Руофэя, он бы, естественно, расширил свое влияние за очень короткое время.

Директор Чжэн задумался на мгновение, затем сказал с улыбкой: "Господин Ся, вы хотите использовать эту возможность для продвижения своего бренда, верно?".

Ся Руофэй слегка улыбнулся и сказал: "Это должна быть бесприигрышная ситуация, верно? Мои новые овощи определенно могут стать фирменным блюдом вашего ресторана. Шеф Чжэн, вы ведь не отрицаете этого? "

Директор Чжэн кивнул и улыбнулся: "Конечно! Я могу согласиться с условием господина Ся. Как только начнется сотрудничество, мы сначала проведем мероприятие по продвижению нового продукта и пригласим VIP-персон клуба попробовать его бесплатно. После официального запуска я планирую зарезервировать небольшую часть ингредиентов для заказа клиентами, а остальные будут продаваться на аукционе. Господин Ся, как вы думаете, такой расклад устраивает? "

"Это хороший план! Тем более, что вы смогли придумать его за такое короткое время. Неудивительно, что клуб начальника Чжэна так успешен! " - с улыбкой сказал Ся Руофэй.

Директор Чжэн рассмеялся и сказал: "Господин Ся, вы слишком добры! Тогда... у меня тоже есть самонадеянная просьба..."

"Пожалуйста, продолжайте, начальник Чжэн".

"То есть... эти ваши новые овощи, вы можете поставлять их исключительно нам?" спросил директор Чжэн.

Ся Руофэй слегка приподнял брови и с любопытством спросил: "Шеф Чжэн, сможет ли ваш клуб переварить столько овощей? Наш следующий шаг - расширение масштабов посадок..."

Клуб изначально был нацелен на нишевую аудиторию, поэтому он должен был быть высококлассным и стильным. Как говорится, чем реже что-то было, тем дороже оно стоило. Даже если бы они каждый день покупали у Ся Руофэя несколько сотен килограммов овощей, это было бы бессмысленно.

Директор Чжэн слегка улыбнулся и сказал: "У нас много провинций в Юго-Восточной Азии. У нас есть сеть магазинов в Юго-Восточной провинции, и... в дополнение к высококлассным услугам по приготовлению еды и напитков, мы также предоставляем высококачественные ингредиенты нашим членам. Так что, если господин Ся захочет сотрудничать с нами углубленно, перспективы рынка очень широки."

"Понятно..." Ся Руофэй улыбнулся и сказал: "Но... боюсь, мы не можем поставлять исключительно вам ингредиенты, потому что я уже пообещал другой компании, прежде чем прийти сюда".

Директор Чжэн был слегка разочарован, услышав это, но Ся Руофэй тут же сменил тему и продолжил: "Но мой другой партнер занимается общественным питанием и напитками. Он не сильно конфликтует с основным бизнесом директора Чжэна, так что это не должно представлять собой конкурентные отношения. Если шеф Чжэн готов сотрудничать, я могу

пообещать, что помимо поставок овощей этому партнеру, я также могу предоставить вам права действовать в качестве агента Юго-Восточной провинции. "

Директор Чжэн был вне себя от радости, когда услышал это. Это был проблеск надежды! Он быстро сказал: "Это замечательно!"

"Но мне нужно обещание от вас, господин Чжэн", - сказал Ся Руофэй, подумав.

"О? Господин Ся, пожалуйста, продолжайте. "

"Шеф Чжэн, эти новые овощи могут быть проданы по вашим каналам или использованы в вашем собственном клубе. Никаких проблем не будет". Ся Руофэй сказал: "Но... Шеф Чжэн, вы должны пообещать мне, что не будете продавать эти овощи сети ресторанов "Минхао" и связанным с ней компаниям".

Ресторан "Минхао" принадлежал семье маленького толстячка Лу Вэня, который в прошлый раз насмеялся над Ся Руофэем и Лю Минхао в "Бессмертном Суккуленте". Он также был главным конкурентом ресторана Лин Цинсюэ "Лин Цзи". Ся Руофэй, естественно, не согласился бы, чтобы его овощи попали в ресторан Минхао.

Директор Чжэн был ошеломлен на мгновение, но затем он кивнул и сказал: "Нет проблем! Мы можем прописать это в условиях контракта! "

Ся Руофэй почувствовал облегчение, когда услышал это. Он кивнул и сказал: "Тогда нет проблем! Шеф Чжэн, я надеюсь, что мы сможем счастливо сотрудничать! "

"Хаха! Счастливого сотрудничества! " Директор Чжэн радостно пожал руку Ся Руофэю и сказал.

После этого директор Чжэн неуверенно спросил: "В чем дело?"

"Господин Ся, ваши новые овощи еще не зарегистрировали бренд, верно?"

"Еще нет..." сказал Ся Руофэй.

"Тогда я предлагаю, что прежде чем наш клуб будет продвигать их, лучше сначала зарегистрировать бренд", - сразу же сказал директор Чжэн. "Во-первых, так легче сформировать влияние бренда. Во-вторых, это предотвратит подделку в будущем".

Ся Руофэй согласился: "Вы правы, директор Чжэн! Но я действительно мало знаю об этом, и у меня сейчас слишком много дел. Боюсь, я не смогу найти время..."

Директор Чжэн сказал с улыбкой: "Вам не обязательно делать это лично. Я все еще имею некоторое влияние в городе Сань Шань... Конечно, я не могу сравниться с господином Ся... Но я все еще могу заняться регистрацией торговой марки!"