

□□ Компания MCI, American Microwave Communication Company, является известной компанией междугородной телефонной связи в Соединенных Штатах.

□□ Создание MCI в 1963 году имело большой успех. Это полностью разрушило монополию AT&T в отрасли, и с тех пор телекоммуникационная отрасль США вступила на путь конкуренции. Полное название AT&T — AT&T. Пока вы знаете, что ее предшественницей является компания, основанная изобретателем телефона, вы знаете, насколько хороша эта AT&T! ! !

□□ MCI способна разрушить монополию и имеет свои преимущества!

□□ В 1980-х и 1990-х годах MCI всегда был синонимом технологических инноваций в области связи. В эту эпоху знамя MCI олицетворяет передовые коммуникационные технологии. Даже Сеть Научного фонда США () также построена и управляется ею! ! !

□□ Поэтому, когда Cisco внутри сообщила, что собирается приобрести MCI, вся индустрия и США были в шоке! ! !

□□ Масштабы MCI огромны, рыночная стоимость исчисляется десятками миллиардов долларов!

□□ Cisco хотела аннексировать MCI сразу после того, как она стала публичной. Такое ощущение, что змея проглотила слона!

□□ Однако не обошлось без возможности аннексии.

□□ Более дюжины банков, в том числе Citibank и Morgan Bank, заявили, что помогут Cisco продвигать приобретение этого дела!

□□ Штаб-квартира Cisco, офис генерального директора.

□□ Генри и Джон Чемберс что-то замышляют.

□□ На самом деле Генри объявил на совете директоров, что приобретение MCI на самом деле является дымовой шашкой, но настоящая цель Cisco — «кто-то другой»!

□□ Компания была основана в 1987 году и является одной из первых магистральных интернет-провайдеров уровня 1 в Соединенных Штатах!

Среди них ISP относится к интернет-провайдеру, а Tier-1 относится к Интернету, который имеет собственное оптоволокно или спутниковые каналы по всей стране и миру, имеет возможности глобальной маршрутизации и не требует оплаты «пошлины». от других провайдеров. услуга. Интернет-провайдеры уровня 1 могут подключаться друг к другу через бесплатное одноранговое соединение, тем самым получая доступ ко всему Интернету!

□□ Будучи поставщиком услуг Интернета уровня 1, компания в будущем станет самым быстрорастущим поставщиком услуг Интернета в Соединенных Штатах, обогнав двух телекоммуникационных гигантов, MCI и Sprint!

□□ Такая компания с большим потенциалом может быть оплачена за небольшие деньги. Разве это не ошибка, если вы не соберете его?

□□ Сеть Национального научного фонда () быстро развивается, но нельзя недооценивать скорость развития коммерческой сети уровня 1! Следует понимать, что US Telecom не

является монополией некоторых стран. Имеет более N телекоммуникационных компаний. Таким образом, эти компании Tier-1-ISP быстро развивались, и они процветают повсюду в Соединенных Штатах. Наконец, они соединяются вместе, чтобы сформировать сеть, которая шире зоны покрытия. .

□□ В конце концов, людей и власти еще много, а статус со временем сменится на сеть Tier-1, и наконец станет частью Tier-1!!!

□□ Компания способна выделиться из множества Tier-1-isp, естественно она отнюдь не обычная!

□□ Компания MCI выглядит сладкой выпечкой, но общие активы и масштаб слишком высоки. Если Циско его проглотит, боюсь, он будет неудобоварим!

□□ Причина, по которой Генри пришлось делать дымовую попу, заключается в том, что она существует всего два года, и ее приобретение действительно не требует больших затрат, но Генри боится, что AOL и Sequoia Capital создадут проблемы! В этом году компания будет прибыльной. Генри приобретет его до того, как он станет прибыльным. Только так цена может быть дешевле!

□□ В противном случае AOL и Sequoia Capital создали проблемы и отложили время приобретения. Мало того, что они достигли прибыльности, и их стоимость резко возросла, но торги между двумя сторонами также привели к тому, что Cisco потеряла много денег напрасно!

□□ Генри сказал Джону Чемберсу сделать это тайно и вести переговоры с MCI на поверхности, но настоящие переговоры должны вестись на стороне компании!

□□ Некоторое время телекоммуникационная отрасль процветает!

□□ Средства массовой информации сообщают о переговорах между Cisco и MCI каждый день, и есть всевозможные новости.

□□ «Однажды генеральный директор Cisco Джон Чемберс и генеральный директор MCI Майкл Пристли встретились в отеле!»

□□ «Руководитель Cisco сказал, что запрашиваемая цена MCI слишком высока, и переговоры зашли в тупик».

□□ «По словам руководителей Citibank, Cisco предоставит кредит Citibank, Morgan Bank и Goldman Sachs на общую сумму 5 миллиардов долларов США!»

□□ Кажется, что переговоры между Cisco и MCI идут полным ходом, но на самом деле Cisco ведет чисто переговоры с различными нереалистичными идеями, загоняя переговоры в тупик! Но тайно пошлите кого-нибудь, чтобы связаться с настоящей целевой компанией!

□□ Компания была очень удивлена визитом Cisco. Разве они не приобретают MCI? Почему они оказались здесь?

□□ Председатель и главный исполнительный директор компании Лорен Маркс, несмотря на свои сомнения в своем уме, смутно догадывался о цели прихода Cisco сюда!

Представитель Cisco прямо сказал: Лорен Макс, мы в Cisco хотим приобрести компанию и превратить ее в лучшего интернет-провайдера в Соединенных Штатах и в мире!!! Несмотря на

то, что она была создана всего два года назад, мы, Cisco, считаем, что это хорошая компания, отличная компания и компания с большим потенциалом. Мы в Cisco готовы сделать все возможное, чтобы помочь ему! Мистер Макс, интересно, компания готова присоединиться к системе Cisco и стать одной из них?!"

Увидев продвижение компании Cisco, Лорен Маркс немного испугалась. Компании было всего два года. Поскольку для построения сети требовалось слишком много денег, а пользователей в начале было немного, она все равно теряла деньги, если бы не кредиты. Если бы вы выжили, боюсь, вы бы давно обанкротились! Таких интернет-провайдеров в США много.

□□ Поскольку Cisco проявила большую искренность, компании не нужно быть высокомерным. Лорен Маркс прямо ответила: «Мы можем поговорить об этом!»

□□ Затем было проведено заседание правления, чтобы обсудить и обсудить этот вопрос!

□□ В конце встречи все сошлись во мнении, что присоединение к системе Cisco является наиболее выгодным для развития компании. Конечно, акционеры также могут получить огромную сумму денег.

□□ Той ночью Cisco и Cisco провели официальные переговоры без объявления!

□□ Солдаты быстры, покупка Cisco должна быть молниеносной, а позже все изменится! Со временем сложно гарантировать, что новости не просочатся, что вызовет лишние неприятности!

□□ Скорость переговоров между Cisco и Cisco была очень высокой. Я поговорил один раз в ту ночь, и еще раз на следующий день, и тогда я был готов подписать контракт!

□□ Cisco очень щедр с приобретением компании за 100 миллионов долларов США, эта цена намного превышает текущую рыночную стоимость, перед ней просто невозможно устоять!

□□ Cisco также гарантирует, что первоначальное руководство компании не изменится в течение одного года, и что оно не уволит ни одного сотрудника, и обещает, что через три года компания запустит план поощрения акционерным капиталом!

□□ Два вопроса, поднятые Cisco, очень уместны. Один для акционеров, а другой для руководителей и сотрудников компании. Неважно, какая сторона очень довольна условиями, предложенными Cisco!

□□ После подписания контракта Cisco прекратила переговоры с MCI!

Вскоре Cisco объявила: «25 января 1989 года Cisco приобрела компанию за 100 миллионов долларов США! Компания является очень перспективной интернет-провайдером. Мы верим, что с помощью ресурсов и каналов Cisco она добьется быстрого развития!! !"

□□ В день объявления Cisco цена акций Cisco выросла на два доллара!

После приобретения Cisco она сменила название и заключила стратегическое партнерство с Nicholas Group и Isearch. Помимо предоставления пользователям услуг доступа в Интернет, он также будет предоставлять информационные услуги и использовать ресурсы Nicholas Group для предоставления пользователям различных и даже индивидуальных услуг с добавленной стоимостью.

□□ Тем не менее, в настоящее время главным приоритетом является не что иное, как создание мощного программного обеспечения для набора номера.

□□ С помощью программного обеспечения для коммутируемого доступа различные услуги могут предоставляться пользователям напрямую!

□□ Генри всегда настаивает на простоте. Поэтому интерфейс этой программы для набора номера очень прост. В первом интерфейсе верхняя средняя позиция — это логотип. Этот логотип тоже очень простой. Это художественная подпись с легким украшением. Ниже находится поле ввода учетной записи и пароля. После того, как пользователь успешно набирает номер, появляется другой интерфейс, в верхней части интерфейса отображается статус набора ~www.mtlnovel.com~, а внизу на видном месте есть две кнопки: Global Online Portal, Nicholas Shopping Network.

□□ Ниже находится кнопка "Дополнительные услуги"!

□□ Хотя интерфейс простой и лаконичный, он не бросается в глаза, а также может выделить два основных веб-сайта и привлечь внимание пользователей! ! !

□□ На самом деле, для интернет-новичков и ветеранов достаточно глобального интернет-портала и торговой сети Николая!

□□ Программное обеспечение для удаленного доступа простое и простое, поэтому его легко сделать. При согласованном сотрудничестве крупных компаний под именем Генри программа коммутируемого доступа была разработана в течение недели! «Дополнительные услуги» включают в себя электронную почту, новости и текущие события, финансовые отчеты и, конечно же, другие функции, которые будут постепенно добавляться в будущем.

□□ Как компания-провайдер, пользователи являются ключевыми.

□□ Хороший маркетинг и качественный сервис — волшебное оружие для победы интернет-провайдера!

□□ Что касается качественного сервиса, то его точно можно сделать силами компании под именем Генри. Что касается маркетинга, то это скорее задача мозгового штурма.

Когда исп хватал пользователей, различные методы пропаганды приводили в ступор, и даже немного ошарашивали. Война между интернет-провайдерами была абсолютно подавляющей. Генри знал, что в будущем у него будет еще одна бессознательная компания... Но Генри яростно обернулся и обнаружил, что он, похоже, расширяет отраслевую цепочку услуг Интернет-приложений «поставщик оборудования — основные сетевые операторы — сборщики и производители контента — обслуживание». Провайдеры-Пользователи \ "Делать все дело, просто не оставлять выхода другим!

<http://tl.rulate.ru/book/84113/3070036>