

На следующий день Тео стоял рядом с Сэм и Оливией, девушкой, которую Сэм наняла в качестве нового бариста.

Они были готовы открыться. С новым оформлением кофейня выглядела намного лучше и Тео был уверен, что она сможет привлечь много новых клиентов.

Как только кофейня открылась, вошли два покупателя. Полюбовавшись новым изысканным интерьером, они заказали кофе с печеньем.

Тео был взволнован, ведь этот первый заказ был только началом его пути, в котором он воплотит свои мечты в жизнь.

Понаблюдав еще немного, он вернулся внутрь, чтобы еще немного улучшить свои знания в области управления бизнесом.

Сэм и Оливии было более чем достаточно, чтобы управлять бизнесом.

Через неделю после ремонта, кофейня стала известна в районе.

В ней был отличный сервис, обстановка и еда.

Сэм передала Теодору отчет за последние 7 дней. И результат был хорошим.

В первый день у них не было большой прибыли, но в последующие дни количество клиентов постоянно увеличивалось. На четвертый день прибыль увеличилась на 500 долларов, с учетом потраченных материалов. И в последние 3 дня они держались этой отметки.

Кафе становилось все более популярным и это был первый шаг к постоянному потоку клиентов.

Согласно расчетам Тео, первый квест должен был быть выполнен за 12 дней, а прибыль насчитывать 500 долларов в день.

В итоге он вложил в кофейню 8 000 долларов (6 тысяч на приобретение и 2 тысячи на ремонт).

Так что после получения хороших новостей, он вернулся домой счастливым, зная, что его мечта начинает сбываться. В честь этого он приготовил отличный ужин для своей сестры.

Аврора видела что дела идут хорошо и тоже радовалась за брата.

На следующий день Тео сидел в офисе и продолжал заниматься, когда вдруг почувствовал, как в его голову вливается новая информация.

[Уровень управления бизнесом ПОВЫШЕН!! Уровень 2 => Уровень 3]

«Да!! Наконец-то уровень поднялся! Это заняло какое-то время, да? У меня есть еще время, прежде чем я закончу свой квест, может быть, я смогу еще разок повысить уровень до его окончания», — подумал он, возвращаясь к учебе.

Так прошло еще 12 дней, прибыль составляла в среднем 500 долларов в день.

Вечером после закрытия 12-го дня, Тео услышал звук в своей голове.

[Динь! Первая миссия завершена!]

[Выдать награду?]

Тео подавил желание открыть вознаграждение сразу же, закрыл уведомления и пошел домой.

Он хотел посмотреть вознаграждение дома.

После ужина он сел на диван и приготовился к получению новых плюшек.

«Система, выдай вознаграждение!» — радостно воскликнул он про себя.

[Производится выдача наград...]

[Поздравляем! Вы повысили уровень! Вы получили 4 дополнительных очка атрибутов]

[За выполнение квеста вы получаете 20 000 долларов на свой банковский счет!]

[А также навык "Знание еды и напитков — уровень 1"].

[Динь! Вы повысили свой уровень знаний в области управления бизнесом до 5 уровня].

Тео услышал несколько уведомлений и почувствовал, как новый поток информации хлынул ему в голову.

Через несколько минут он пришел в себя.

«Система, покажи мой статус».

[Динь!

Имя: Теодор Грей

Уровень 2 (0/300)

Возраст: 18 лет

Наличные: \$1500 => \$29500

Собственные коммерческие компании:

100% акций — кофейня Blue Cloud (\$11000)

Атрибуты:

Сила: 6.0

Интеллект: 14

Энергия: 7.0

Очарование: 12

Свободные очки атрибутов: 4

Навыки и умения:

1. Управление бизнесом - Уровень 5 (005/2000): способность вести бизнес к успеху.
2. Знания о еде и напитках — Уровень 1 (0/100): знание, позволяющее создавать и доводить до совершенства еду и напитки.

(Пассивный эффект: увеличение количества клиентов в сфере питания на 2%)]

«Ого, тут куча новинок», — подумал Тео.

«Во-первых, все заработанные деньги и кофейня теперь отображаются в моем статусе и отображается информация о ее новой рыночной стоимости. Сейчас стоимость кофейни почти вдвое выше той цены, за которую я ее покупал.

Во-вторых, у меня есть 4 свободных очка атрибута, которые я могу закинуть туда, куда мне нужно. И в-третьих, знания, которые я получил о еде и напитках — это золотая жила!»

«Теперь я знаю некоторые рецепты, которые могут сделать кофейню знаменитой на весь город! И у нее даже появился пассивный прирост клиентов», - он был взволнован.

«Система, вложи все четыре очка в силу», — приказал он.

Именно в ней он нуждался больше всего, а из-за многих лет тяжелой работы и недоедания, увеличить этот показатель самостоятельно было достаточно трудно.

Тео хотел в итоге увеличить количество очков силы до 10-ти, чтобы достичь среднего уровня телосложения. Для этого он ежедневно работал над своей выносливостью на тренировках.

После того как сила достигла необходимых ему десяти очков, парень почувствовал, как будто ему делают первоклассный массаж. Это прекрасное ощущение длилось не меньше 5-ти минут.

<http://tl.rulate.ru/book/70527/1891946>