

- Прежде чем я начну, позвольте мне передать одно знание, которому меня научил мой отец, - сказал я, нацепив на лицо широкую улыбку.

Еще на Земле я целый год занимался продажами, пытаюсь заработать на жизнь, пока другие мои проекты не заглохли. Поэтому, хотя и не очень значительный, у меня был некоторый опыт в продаже собственного продукта.

- Бывают времена великого процветания и времена великого голода. Бывают времена умеренности и времена, когда кажется, что все меняется, - начал я повествование, надеясь завлечь аудиторию.

- Но есть только один товар, который всегда будет востребован. Товар, который будет востребован и в лучшие времена, и в тяжелые, - сказал я и широко раскинул руки.

- Этот товар - хлеб и рис. Несмотря ни на что, люди будут есть, и поэтому производители хлеба и фермеры риса никогда не исчерпают спрос на то, что они могут предложить, - заявил я одно из основных правил экономики.

Причина, по которой я распространил закон о хлебе на рис, была проста. Я понятия не имел, что является основным продуктом питания в этом мире, поэтому, добавив это второе по распространенности блюдо земли, я надеялся, что у меня будет больше шансов правильно угадать истину.

- Этот закон, который передал мне мой отец, заставил меня задуматься. Если люди все равно собираются есть, почему бы не сделать это немного приятнее? - спросил я, выждав мгновение, словно ожидая ответа от аудитории.

- Теперь, чтобы полностью понять мою мысль, есть одна вещь, с которой, я думаю, все вы, уважаемые гости, согласитесь. Люди всегда будут платить за роскошь, - заявил я, лишь склонившись всем телом, подразумевая, что слушающие меня зрители и есть те люди, о которых я только что говорил.

- Я бы никогда не осмелился предположить, что это что-то новое для вас, уважаемые гости, но есть еще одна вещь, которую я узнал самостоятельно, - сказал я, снова воспользовавшись минутой молчания для нагнетания напряжения.

- Люди всегда будут платить больше, чтобы получить оригинальный продукт! - объявил я, стараясь, чтобы важность этого сообщения была видна во всем мне, а не только в моих словах.

Несколько мгновений я просто стоял в тишине с небольшой ухмылкой на лице. А потом...

- Чтобы приготовить картофель фри, который покорила этот город, нужно положить нарезанный картофель в кастрюлю с кипящим маслом. Когда кусочки приобретут золотистый цвет, они

будут готовы к употреблению. Если добавить к каждой порции немного соли, то раскроется его истинный вкус, - раскрыл я рецепт жареного картофеля, за который какой-то бедняк заплатил целых три золотых монеты.

И я сделал это бесплатно.

Потому что люди, которые прислушивались к моим словам, были большими шишками. Уже по тому, как выглядело это здание, я понял, что нужно обладать значительным состоянием, чтобы быть допущенным даже на трибуну для торгов.

И хотя огромная часть этих людей просто родилась в богатстве, я подсчитал, что среди них было и значительное количество людей, которые пытались понять мою цель.

Понять причину, по которой я только что раскрыл то, что должно быть огромным секретом... бесплатно!

- Полагаю, я сказал все, что нужно, чтобы уважаемые гости поняли ценность соуса, который изначально был представлен вместе с картофелем фри, - наконец заговорил я, спокойно оглядывая толпу, окружавшую меня с трех сторон. - И последнее: за один час, который я потратил на его продажу, я заработал пять золотых монет, - сказал я, доставая из кармана деньги и показывая их зрителям.

Затем я повернул голову к нефритовой красавице, выступавшей в роли диктора.

- Моя презентация закончена, - сказал я, спрятал деньги обратно и одарил красавицу застенчивой улыбкой.

- Вы слышали его, друзья! - мгновенно подхватила мои слова девушка. Ее голос мгновенно разнесся по огромному залу, возвещая о начале самой важной части моей презентации.

Торги.

- Этот молодой человек продает рецепт секретного соуса к картофелю фри, который он нам представил! - крикнула девушка.

В моей голове возникла идея, заставившая меня немного поднять руку.

- Вы хотите что-то добавить? - заметив мой жест, спросила девушка. Поскольку я был так близко к ней, я мог видеть, как она кусает губы в раздражении.

- Кажется, мне не следовало этого делать, - подумал я, кивая головой.

Я сделал шаг вперед, чтобы убедиться, что все взгляды направлены на меня.

- Как сказала эта невероятно красивая дикторша, которая, я уверен, является большей частью причин, по которым все мужчины посещают это место, то, что я продаю - это соус. Но чего она не знала... - я сделал паузу, чтобы напряжение нарастало, прежде чем сбросить бомбу на всех присутствующих в комнате.

- Я продаю соус вместе со всеми коммерческими правами на его использование, - крикнул я.

В зале послышался легкий ропот людей, обсуждавших эту возможность. Но после моих слов ни одна душа не осмелилась произнести ни слова.

- Я хочу сказать, что за пределами моего личного использования я никогда больше не буду продавать картофель фри и кетчуп, а также не буду продавать рецепт никому другому до тех пор, пока я жив!

Еще несколько мгновений в зале царила тишина.

Если раньше мое предложение было привлекательным, давая всем этим жаждущим денег силачам шанс заработать безумные суммы, то теперь я удвоил, если не утроил его ценность.

Добавив эти два простых правила, я гарантировал, что тот, кто купит рецепт, практически получит монополию на это блюдо!

- Торги начинаются со ста... , - начала говорить аукционистка.

- ТРИСТА! - крикнул кто-то в толпе, прежде чем девушка успела закончить свои слова.

- Триста за лот соро...

- Пятьсот! - кто-то перебил первую ставку.

- Семьсот!

- Восемьсот!

- Восемьсот пятьдесят!

Первоначальный ажиотаж быстро угас, достигнув суммы, намного превышающей ту, что аукционный дом предложил вначале.

Другими словами, я уже был удовлетворен текущими ставками. Однако по какой-то причине, когда кто-то поднимал цену, мой взгляд устремлялся к этому человеку.

Отчасти потому, что я хотел знать, кто потенциально может попытаться вытащить рецепт из меня силой, а отчасти потому, что я хотел знать, кто из людей может раскошелиться.

- Тысяча! - крикнул кто-то, подняв большую сумму сразу на сто пятьдесят золотых монет!

Переведя взгляд на покупателя, я почувствовал, как мир вокруг меня вдруг перестал идти во времени.

Потому что я узнал человека, который только что сделал эту безумную ставку!

<http://tl.rulate.ru/book/68975/1850207>