

Глава 15 - Золотая нить.

Если передача навыка действительно была возможна, он мог бы определенно использовать его в своих интересах.

Если навыки могут быть переданы обычным людям, тогда он может передать его охотнику.

Это было легче сказать, чем сделать.

Он мог использовать это, чтобы заработать деньги.

Свитки иногда встречались в порталах с высоким уровнем, но вместо использования пергаментной бумаги он мог установить систему, в которой охотники могут приобретать ту же силу.

Он не был уверен, почему свитки часто встречаются в порталах, но многие ученые полагали, что когда монстры, которые управляли порталами, либо погибали, либо были убиты, их силы сжимаются и превращаются в свитки.

Значит, свитки содержат ту же силу, что и монстры.

Однако, поскольку в свитках есть разновидности навыков, они не смогли найти доказательства своего происхождения, поэтому он всегда оставался таинственным.

Для тех, кому не хватает навыков, поиск свитка похож на выигрыш в лотерею.

Чем уровней навыков больше, тем больше они используются, но есть люди, которые либо слишком слабы, чтобы использовать свои навыки, либо их навыки бесполезны.

Последнее обычно применяется к гибриднему классу.

Даже если у кого-то было мощное умение, было бы лучше иметь много полезных навыков, поскольку охотник был опасен.

Кроме того, при сравнении охотника, у которого есть один навык и другого, у которого есть два навыка, у охотника с двумя навыками есть больше шансов эффективно атаковать.

Они получают опыт и знают, как справляться с определенными ситуациями, но есть люди, которые набирают людей, чтобы они могли обладать большей властью.

Вот почему, в зависимости от мощности и категории свитка, разница в стоимости может сильно различаться. Редкость свитка также может изменить его значение.

По этой причине Хюн-Су подумал о навыках Создателя и навыках передачи. В зависимости от навыков, которые могут быть сделаны, могут быть и бесконечные возможности.

Как и умение «Восстановление здоровья на низком уровне», если оно было частью категории исцеления и имело вспомогательные эффекты, тогда он мог бы получить от него много денег.

Но для этого процент восстановления должен был быть выше.

Ему было невозможно участвовать в охоте, поэтому ему пришлось использовать время, которое у него было.

Это не мешает попробовать.

Хюн-Су полагал, что этот метод будет иметь потенциал.

Чем больше он увеличивал число создания и передачи, тем больше у него появлялось шансов.

«У меня есть представление о том, что мне нужно сделать, чтобы создать умение ...»

Одним из требований, которые Хюн-Су выяснил, были «повторяющиеся действия».

Когда он заработал навык продевать нитку и навык быстрый расчет, он постоянно нарезал бусины и постоянно вычислял.

Вчера он делал массаж своей матери.

Но казалось, что в этом повторяющемся действии потребовалось нечто другое.

«Это немного странно ...»

Он отправился на гору и постоянно нарезал дерево ножом.

Повторяя одно и то же снова и снова, было что-то еще, что нужно было выполнить при этом. Этого он еще не понял.

Это был небольшой намек, так что это было лучше, чем вообще ничего не знать.

Это было лучше, чем идти с завязанными глазами.

Поскольку он знал основы, он решил быстро воплотить свой план в действие.

«Разве это не заставит тебя устать, если ты продолжаешь массировать меня так?»

«Все в порядке, ведь тебе лучше?»

«Да, твой массаж заставляет меня чувствовать себя лучше».

«Создано умение восстановления здоровья на низком уровне».

Тот же навык появился снова.

Как только умение будет сделано, он проверит процент восстановления и продолжит создавать другой.

Хюн-Су читал книги о массаже тела и делал его, когда его мать возвращалась домой.

Каждый раз, когда появляется одно и то же умение, и чем чаще он применял умение массировать, тем выше был процент восстановления.

Умение восстановления теперь было в тех процентах, которые удовлетворили Хюн-Су.

[Восстановление здоровья на низком уровне]

Показатель восстановления здоровья был увеличен на 7%.

Как только он достигнет 7%, дальше он не будет увеличиваться. Независимо от того, насколько он учился и массировал свою мать, ничего не происходило.

Казалось, что максимальный процент для ранга F равен семи.

Помимо интерфейса, создания навыка, перехода навыка и мощного броска у него остался один слот.

Интерфейс, Навык и Передача навыка были его фиксированными навыками, поэтому их нельзя было стереть. В конце концов, он мог использовать только два слота.

Он подумал, что Могучий Бросок может пригодиться позже, поэтому он решил сохранить его, а это означало, что у него остался только один слот. Он решил, что лучше оставить его пустым, чтобы он мог создавать больше навыков.

'Это неудачно...'

Он был разочарован, но решил не приобретать навык восстановления.

Вместо этого он решил применить свой план.

Это было умение продавать!

Если бы это было умение, которое могло бы увеличить скорость восстановления, любой хотел бы иметь его.

Обычно в группе есть целитель, но если и танкер, и когда атакующий находится в опасной ситуации, целитель имеет тенденцию больше сосредотачиваться на танкере, чем нападающий.

Вот почему, это привлекало бы нападавших, которых целители часто игнорируют, или танкеров, которые хотят обновить их статистику.

«Фу, наконец ...»

Хюн-Су получил доступ к Охотничьей сети и отправился в ту категорию, где другие охотники продавали оружие и предметы.

Он щелкнул «Новая почта» и начал печатать, но его руки дрожали.

Он вводил, стирал и редактировал своё сообщение несколько раз.

Наконец он отправил свой пост.

Название: Продажа навыка восстановления здоровья

Содержание: продажа навыков восстановления здоровья

Я продаю навык, который увеличивает ваш здоровый уровень восстановления на 7%.

Это пассивное умение и не требует от вас каких-либо других навыков.

Я предпочитаю быструю, чистую транзакцию.

Прямая сделка, никаких переговоров.

Пожалуйста, скажите мне желаемую цену.

Спасибо.

Он прочитал почту снова, чтобы убедиться, что не было никаких ошибок.

Поскольку свиток был несколько редок, определенно будут люди, которые неправильно понимают его мысль.

Уже были ответы на пост Хюна-Су.

- Это по-настоящему?

- В самом деле?

- Вы не должны размещать письмо в этой категории.

- Вау, ты действительно продаешь свиток?

- Это правда?

- Если это реально, я куплю его. Пожалуйста, позвони мне. 000-0000-0000

- Это звучит фальшиво. Если бы это было реально, кто бы продал его здесь?

Свитки, связанные с исцелением, были реже других обычных свитков, поэтому, вероятно, многие люди сомневались в его подлинности.

Свитки, которые имели ограниченное количество и имели эффективный навык, обычно продавались в тайне.

Несколько мгновений спустя появились сообщения, в которых Хюн-Су стал сомневаться сам.

- Этот ублюдок - тот же самый носитель, которого недавно выгнали, чтобы поговорить с целителем. Он лжец.

Как перевозчик может получить свиток?

• Вау, действительно? Казалось, что он это сделал.

- Есть ли доказательство?
- Слушатели уже распространились между целителями и танкерами.

Хюн-Су теперь знал, почему его не нанимают.

Он предположил, что только из ответа, который он получил на днях, но он не знал, что слух распространился и на танкеры.

«Танкеры и целители - лучший класс, поэтому, конечно, они будут знать».

Хьюн-Су не понимал слов после прочтения комментариев.

Были комментарии, которые ставили под сомнение его мотивы.

Однако, несмотря на неприятные комментарии, он получал сообщения от других по желаемой цене.

«Если у вас действительно есть прокрутка навыка восстановления, я куплю его».

«У вас есть два свитка?»

«2000»

"1.5 миллиона»

Были некоторые, которые только что указали желаемую цену, и остались другие, которые оставили свой номер телефона.

Это была совершенно противоположная ситуация, чем его предположения, когда он подавал заявку на работу.

За это время он так сильно нервничал, что не получил никаких ответов на свои вопросы в голове.

Люди по-прежнему публиковали негативные комментарии по теме, но, увидев, что его почтовый ящик заполнил, Хюн-Су был счастлив.

Люди с навыками имели преимущество.

У меня была сила создания навыков.

И это было потрясающе.

Когда я впервые стал охотником, я не знал об этом и потратил свою энергию на бесполезные вещи.

Теперь, когда я думаю об этом, я должен поблагодарить целителя за то, что он поставил меня на эту должность. Но я не был благодарен ему.

Если бы этот парень не распространял странные слухи, он все равно обращался бы к вакансиям с экипажем и отправлял сообщения в надежде, что его кто-то может, наконец,

нанять.

Вероятно, он продолжил бы подражать основному классу, не осознав при этом своих потенциальных навыков.

Он был бы ослеплен своими навыками.

«Я обнаружил это умение благодаря парню, которому я пытался отомстить ... довольно забавно».

То, что сделал этот безумный целитель, было скрытым благословением.

Но он не был благодарен ему.

Когда он читал неприятные комментарии с этим мышлением, он ничего не чувствовал.

«Давайте посмотрим ... с кем мне связаться?»

Прочитав сообщения в своем почтовом ящике, он ответил тому, кто предложил самую высокую сумму.

Как только он послал ему ответ на сообщение, он получил еще одно сообщение от того же человека.

«Я хочу заключить сделку сейчас. Если вы скажете мне время и место, я буду там».

Хюн-Су быстро отправил ему время и место встречи.

Хюн-Су покинул интернет-кафе, не заполнив весь час времени, что заставило его думать, что деньги были пустой тратой, но он решил выплатить 1000 выигранных денег в любом случае.

Позже он сможет заработать сотни, в тысячу раз больше.

Вот почему тратить столько сейчас не было жалко.

Кроме того, когда он заработает достаточно денег, он планирует купить компьютер, поэтому ему не нужно будет тратить деньги в кафе.

«Я не буду тратить больше денег здесь».

После того, как Хюн-Су прибыл туда, он достал свой телефон.

Мужчина не слишком далеко от него достал свой.

Мужчина огляделся с телефоном в руках, и когда он увидел Хюн-Су, он подошел к нему с неловким выражением лица.

«Ты действительно продаешь свиток, верно? Это не шутка?"

«Если бы я шутил, я бы даже не приложил усилий, чтобы прийти сюда».

"Ой, извини. Свитки восстановления чрезвычайно трудно получить, поэтому я очень спешил сюда прийти, но, честно говоря, я не был уверен, реально это все или нет».

Хюн-Су все понял.

Когда он все исследовал, то свитки были чрезвычайно трудно приобрести.

Исключая те, которые было довольно легко найти, большинство из них были редкими и часто довольно дорогими.

Большинство людей не могут купить их, потому что они недоступны.

«Кроме того, к таким относится и тот, который я предлагал», - это навык восстановления.

<http://tl.rulate.ru/book/629/167503>