

Джи Цзяньюнь кивнул.

- Тогда делайте то, что вам нужно. Если вам что-то понадобится, попросите управляющего Фэна сообщить об этом.

Была причина, по которой сестра Хон выбрала управляющую Чэнь. С ее приходом ему не нужно было справляться с повседневной работой в универмаге. Он был занят закупками и доставкой товаров в универмаг.

Управляющая Чэнь согласилась с ним.

Джи Цзяньюнь расспросил ее о фабриках в округе.

- Фабрики все еще обсуждают это, но я думаю, что это будет быстро. Как только мы придем к соглашению с ними, настанет время набирать работников. Наши универмаги должны быть открыты до открытия фабрики. Мы сделаем скидку на три дня. Работники фабрики доставят товары за это, - сказала менеджер Чэнь.

Джи Цзяньюнь увидел, что она все спланировала, поэтому больше ничего не сказал.

После этого открылся универмаг.

В день открытия универмага у дверей было несколько фейерверков, а затем он был открыт.

Во время открытия все товары продавались со скидкой 20% в течение трех дней.

В универмаге было два этажа, но второй этаж еще не был достроен. Его собирались оставить на будущее.

Первый этаж был большим. Товары в универмаге были выставлены напоказ, как сверкающие драгоценности.

Здесь было все, что только можно пожелать. Все это было привезено из университетского городка. У местных жителей раньше не было много таких вещей, и это было совсем ново. Многие жители города смотрели на товар широко раскрытыми глазами.

Но они просто смотрели. Некоторые люди ничего не покупали. Если они и покупали, то покупали то, чего у них не было. В конце концов, сейчас это было в продаже. На все были четкие цены, и это было относительно недорого.

Некоторые люди действительно приходили за покупками. Например, недавно открылись

швейные фабрики, на которые были приняты молодые работники мужского и женского пола. На фабрике также были общежития. Если человек переезжал в общежития, ему приходилось покупать новые вещи.

Такие вещи, как постельное белье, можно было принести из дома, но многие люди покупали зубные щетки, мыло, пасту и полотенца.

Скидка в размере 20% действовала в течение трех дней. Если они купили что-то сейчас, даже если это не было использовано сразу, это можно было оставить на потом.

В городе было три швейные фабрики, и все они были относительно крупными. На одной фабрике работало около 40 человек, а это означало, что на трех фабриках работало более 100 человек.

И это все еще было на начальном этапе. Как только он заработает в полную силу, им придется набирать людей в будущем.

Благодаря этим фабрикам у многих семей в городе появилась возможность продвинуться в жизни. Зарботная плата на фабрике была хорошей. Говорили, что зарботная плата рассчитывалась по количеству готовых изделий. Если они не были ленивыми, они могли зарабатывать 20 юаней в месяц.

Если бы они были ленивыми, тогда другое дело.

В универмаге работали два менеджера и две уборщицы. Кроме того, в штате было три сотрудника отдела продаж, всего семь человек.

Менеджеру Чену и Фэн Фанфану также приходилось выполнять ту же работу, что и продавцам. Раньше все, кто продавал товары в этом универмаге, смотрели на людей свысока. Теперь они были очень дружелюбны ко всем покупателям.

Из-за этого всем, казалось, нравилось делать там покупки.

В последующие несколько дней объем распродаж был не очень большим, но все равно это было хорошее начало.

Однако Джи Цзяньюнь нахмурился, когда увидел отчет. Продажи действительно были невысокими. В течение первых пяти дней было три дня скидок и два дня обычных цен.

Но через пять дней, после вычета капитальных затрат, прибыль сократилась почти вдвое. Среди проданных товаров арбуз и клубника, которые он отправил, стали бестселлерами, а среди других товаров, которые хорошо продавались, были клубки шерсти для вязания и товары для дома.

Короче говоря, после вычета затрат на рабочую силу прибыль была очень мала.

Но Джи Цзяньюнь не унывал. Универмаг по-прежнему был пуст. Пока он не приносил убытков, он продолжал им управлять.

Джи Цзяньюнь стал еще более занятым. Это потому, что арбузы созрели. В то же время вишня вот-вот должна была появиться на рынке.

Поскольку Джи Цзяньюнь был очень занят в эти дни, когда Лао Цинь попросил купить новые продукты, ему пришлось приехать и забрать их накануне. Когда он продавал клубнику, ему тоже пришлось приехать и забрать ее. Потребовалось несколько больших корзин. Каждый раз, когда он приходил, все они были распроданы к концу следующего дня. То же самое было и с арбузами.

Арбуз был вкусным. Он был сладким и освежающим. Его вкус был восхитителен, поэтому пользовался большой популярностью.

Помимо Лао Циня, за товарами приходили и другие продавцы, но их было немного. Был также Су Джиндан, который также пришел забрать некоторые товары обратно.

Хотя универмаг Джи Цзяньюня также находился в городе, цены на фрукты были такими же. Это не повлияло на продажи магазина Су Джиндана.

Когда универмаг открылся, Джи Цзяньюнь поприветствовал всех покупателей. Чтобы привлечь их, на яйца были скидки. Живые цыплята не продавались, но арбузы и клубника также были со скидкой. Все обязательно приходили за покупками из-за скидок, поэтому Су Джиндан рассказал своим покупателям о скидках и посоветовал не ходить в его магазин.

Су Джиндан, естественно, поддержал Джи Цзяньюня.

Как только цены вернулись к первоначальному уровню, Су Джиндан продолжил продавать товары из своего магазина. Универмаг находился рядом с фабрикой. Это было примерно в получасе езды от Су Джиндана. Вообще говоря, пока цены были одинаковыми, люди поблизости не ходили в универмаг за покупками.

Более того, в городе было так много предприятий. Какой эффект дало увеличение количества магазинов?

Все предприятия занимались своими делами.

Джи Цзяньюнь попросил Джи Цзянье начать доставлять товары в студенческий городок.

Он должен был сделать две доставки за один день.

Утром, после завтрака, он должен был отправиться на грузовике в магазин, а затем, вернувшись, пообедать. После обеда он должен был совершить вторую поездку в город Цзяншуй, чтобы открыть киоск. В эту вторую поездку Джи Цзяньюнь должен был отправиться с ним.

Джи Цзянье отвечал за продажу, а Джи Цзяньюнь - за сбор денег.

Должно было пройти четыре или пять дней, прежде чем все арбузы будут распроданы.

С тех пор как Джи Цзянье начал работать, у него практически не было времени на отдых. Каждый день ему приходилось ездить на машине.

Джи Цзяньюнь собирался дать ему передышку, но вишни созрели.

Вишню нельзя было откладывать. После сбора их нужно было продать. Быстро собрав утром партию, они должны были доставить ее в город Цзяншуй для продажи. Что касается Лао Циня, Су Джиндана и других, то им пришлось отправиться за товаром самим. Отец Джи остался разбираться с ними.

Джи Цзяньюнь и Джи Цзянье по-прежнему были заняты. Они отправились в город Цзяншуй, где вишни были распроданы. Все в саду собрали много ягод. Джи Цзяньюнь и его брат сделали перерыв на обед, а затем поехали в студенческий городок.

Обычно, когда они возвращались домой, было около семи часов вечера.

Они были очень заняты. Весь фруктовый сезон занимал около двух-трех месяцев. Когда созреет один фрукт, скоро настанет время созреть и другому. Короче говоря, даже если у них и будет свободное время, оно будет недолгим.

Он был занят до тех пор, пока плодоносило всего несколько деревьев хурмы. Время созревания хурмы было немного позднее, поэтому Цзи Цзяньюнь дал Цзи Цзянье несколько дней отдыха.

В следующий раз его задачей было просто доставить товар в студенческий городок.

Джи Цзянье был резок со своим братом. Он думал, что вождение не будет утомительным, но неожиданно оказалось, что это труднее, чем его работа на ферме!

Внимание! Этот перевод, возможно, ещё не готов.

Его статус: перевод редактируется

<http://tl.rulate.ru/book/54779/3805457>