

## Глава 47: План Ван Чун

«Прошло уже двадцать дней, но от этого парня все ещё ни слуху ни духу!»

Во дворе клана Чжан Чжан Цзянь и Чжан Цун сейчас сидели за каменным столом. Они неторопливо пили чай, позволяя аромату раскрыться.

«Как он может так легко преуспеть? Это 90000 золотых таэль! Это большая сумма. Неужели он действительно думает, что они просто появятся по его желанию?»

Чжан Цун поднял голову. Он сказал:

"Кроме того, под влиянием герцога Цзю, Клан Ван неподкупный. Как у них может быть столько денег? Наш клан Чжан имеет за плечами многовековую историю, и, несмотря на то, что мы в целом стоим более 90000 золотых таэлей, все равно мы не сможем выложить такую сумму за месяц, разумеется, они тоже. Как он мог так преуспеть?"

Они следили за Судом, и контракт о продаже Хайдарабадской руды еще не был выполнен.

С их точки зрения, сделка Ван Чун, вероятно, развалится!

«Жаль, что парень слишком самоуверен! Если бы он мог обратить внимание на нашу сделку, он бы не попал в такое положение. Слушай, он не только не справился со своим делом, он даже должен заплатить штраф за разрыв контракта!"

Чжан Цзянь смотрел в небо, поглаживая бороду.

Тогда, когда они в первый раз побежали в ювелирный магазин «Белый агат», выяснилось, что кто-то заранее выкупил Хайдарабадскую руду, и этим "кем-то" был клан Ван, они действительно запаниковали.

Однако после того, как несколько дней понаблюдав за ситуацией, они полностью расслабились.

В Центральной равнине репутация «Герцога Цзю» была нерушимой. Если бы Ван Клан действительно собирался купить руды, они были б обречены на провал. Однако, учитывая условие 90000 золотых таэлей в контракте, клан Ван был всего лишь временным препятствием на их пути.

Независимо от того, насколько могущественным был клан Ван, если они не смогут вовремя собрать 90000 золотых таэлей, все напрасно. В конце концов, Хайдарабадские руды все равно попадут в руки Клана Чжан.

«Я действительно не могу понять причину их действий. Семья герцога Цзю посвятила все свои усилия королевскому двору и военным, и я никогда не слышал, чтобы они интересовались рудами. Когда я услышал, что Хайдарабадские руды были куплены кланом Ван, я подумал, что монахи шутили! Зачем им нужны Синдхи?"

Чжан Цзянь был в недоумении.

«Герцог Цзю - важный человек, которого все уважают. Я не думаю что это его рук дело. Вероятно, это его внуки."

«Если что-то случится, наш клан Чжан все равно должен помочь им. Мы не можем допустить, чтобы репутация Герцога Цзю была омрачена этой проблемой ».

Серьезно сказал Чжан Цун сказал серьезно.

"Угу, это также намерение главы нашего клана!"

Чжан Цзянь одобрительно кивнул.

Герцог Цзю был чиновником, который взял на себя большие обязанности. Он внес большой вклад в развитие страны и мира. Если бы не его усилия, мир, возможно, уже утонул бы в хаосе.

Это было также одной из причин, по которой Герцог Цзю был уважаем всеми.

Когда они заговорили, один из членов клана Чжан поспешно направился к Чжан Цзянь и прошептал ему на ухо.

"Что? Кто-то продает мечи в Павильоне Блюботл?"

Чжан Цзянь был удивлен.

«Разве это не нормальное явление, когда кто-то продает мечи?»

Чжан Цун сделал глоток чая, не обращая на это внимания. Учитывая процветание столицы, неудивительно, что кто-то продает мечи.

«600 таэль за каждый! Золото! Уведомление повесили на баннере «Павильона Блуботл», и никто даже не видел меч! »

"Что!"

Чжан Цун выплюнул чай изо рта. Не удивительно, что кто-то продавал мечи, так как в городе их было в достатке. Тем не менее, другое дело продавать мечи по 600 золотых таэлей за каждый.

Лишь немногие государства могли создавать мечи такого качества. Столичный клан Чжан был одним из них.

«Какая престижная семья переступила границу и перебралась в столицу? Разве они не знают, что это наша территория? - Что об этом думают столичные кланы Хуан, клан Чэн, Клан Ли и Клана Лу?»

- спросил Чжан Цун. Если тот, кто продает мечи, был из столичных кланов, то не было бы необходимости сообщать об этом.

«Они уже отправили своих людей в павильон. Похоже, они застигнуты врасплох, и они даже послали кого-то спросить нас об этом! "

Сказал Чжан Цзянь.

Чжан Цун нахмурился.

Существовали определенные правила. В мире каждая отрасль имела свою территорию и сферу влияния. Это было не из-за каких-либо обещаний, а из ситуации, которая происходила естественным образом на протяжении нескольких столетий.

В промышленности по производству предметов фехтования в основном доминировали кланы

Чжан, Хуан, Чэн, Ли и Лу.

Не то чтобы, что другим кланам не разрешалось продавать свои мечи в столице. Просто, если другие государства решат расширить свою территорию до столицы, они должны, по крайней мере, сообщить о входе на рынок.

Дело не в том, что они были властными. Это просто правила индустрии мечей.

Это было правило, которому следовали все кузнецы.

Этот клан кажется очень нецивилизованным!

"Поехали! Посмотрим в чем дело!"

Чжан Цун взял свою одежду и встал. В то же время Чжан Цзянь отставил свою чашку обратно на стол.

.....

Павильон был изящным зданием.

Если поднять голову, чтобы посмотреть на здание, то можно заметить, что инфраструктура здания напоминает гигантскую бабочку, которая собиралась расправить крылья и взмыть в небо.

Так же, как и первый Павильон, это было роскошное место, где можно было есть и пить чай. Однако, из-за природы клиентов, те, кто были здесь из-за чая и закусок, намного превосходили число тех, кто был здесь, чтобы поесть.

Однако сегодня тут происходило что-то другое.

У двери Павильона была гора метала, образованная слитками, высотой до 2 метров и шириной в метр.

Непосредственно над металлической горой висел меч, обмотанный в кусок черной ткани.

На мече ыла огромная деревянная доска, на которой было написано:

□600 золотых таэлей! □

Эта металлическая гора, меч и деревянная доска привлекали внимание многих. Можно было смутно услышать пренебрежительную критику:

«Не разрешается ни смотреть, ни прикасаться, как они собираются продавать свои мечи?»

«600 таэлей, при чем золота этом. Они, наверное, сошли с ума! Почему они просто не ограбили банк?"

«Что за дела творятся в Павильон Блюботл? Повесить меч в месте, где люди едят и пьют, они все еще намерены заниматься бизнесом? »

...

На втором этаже Павильона Вэй Хао посмотрел вниз на толпу. Эти насмешки словно острые

кинжалы в спину.

Он был молодым мастером Павильона Блюботл, и именно он заставил кого-то повесить меч наверху, поэтому чувствовал себя оскорбленным их презрительными словами.

"Ван Чун, это действительно в порядке вещей?"

Вэй Хао был взволнован:

«Павильон Блюботл - это место, где можно поесть, выпить и отдохнуть. Почему бы нам не изменить место и не найти подходящий магазин оружия? "

«В этом нет необходимости. Это хорошее место!"

Ван Чун решительно покачал головой. В его глазах отражались решимость и спокойствие. Иногда Вэй Хао действительно завидовал ему. Он чувствовал себя так, как будто никогда не станет хоть немного похожим на кого-то из своего окружения.

«Однако, это действительно нормально? Я думаю, что немного странно, что тот, кто сюда пришел поесть и попить, купят меч. Кроме того, учитывая цену в 600 золотых таэлей за меч, сможем ли мы действительно собрать 90000 золотых таэлей? "

В отличие от Ван Чун, Вэй Хао чувствовал себя совершенно неуверенно. Выбор Ван Чун был очень нестандартным. Это не место, где продают мечи. Более того, Вэй Хао понятия не имел, следует ли считать 600 золотых таэлей за меч дорогой ценой или дешевой.

В любом случае, Ван Чун никогда не должен был обещать кому-то 90000 золотых таэлей!

«Будь уверен, мы определенно сможем собрать необходимую сумму!»

Выпив и поев, Ван Чун взглянул на толпу на улице внизу.

С самого начала было невозможно собрать 90000 золотых таэлей.

При обычных обстоятельствах, знаменитый меч можно было продать только за 600-700 золотых таэлей. Даже первоклассные мечи стоили меньше тысячи.

Обычный металлический меч стоит только от несколько вэнь до нескольких десятков вэнь. В таких условиях было невозможно продать оружие из стали Вутц за такую непомерную цену!

Потребуется, по крайней мере, шесть-семь лет, чтобы сталь стала известна на рынке.

Таким образом, с самого начала Ван Чун решил, что он не будет использовать обычные методы. Ему нужно было пройти этот «неортодоксальный путь»!

И этот Павильон был важным сегментом плана Ван Чун!

Это не подходящее место для продажи мечей. Тем не менее, Ван Чун знал, что он обладает тем преимуществом, с которым не могли сравниться любые другие оружейные магазины.

--- Имперская армия!

Вблизи располагается Императорская Армия!

Таким образом, Павильон Блюботл был местом, где все генералы, лидеры и члены Имперской армии собирались каждый день!

Причина, по которой Павильон Блюботл стал местом, которое специализировалось на чае и алкоголе вместо того, чтобы стать местом, которое специализировалось на продаже продуктов, таких как первый Павильон, заключалась в том, что члены Имперской Армии часто бывали здесь, чтобы отдохнуть и просто провести время после патрулирования.

Алкоголь был запрещен в королевском дворце, и члены императорской армии могли приходить сюда только для того, чтобы выпить, под предлогом насладиться чаем в короткий промежуток времени, когда они меняли смены.

Они были щедры на деньги, и, таким образом, бизнес в Павильоне был прибыльным.

Конечно, это не то, о чем беспокоился Ван Чун. Обладая воспоминаниями о своей предыдущей жизни, никто не понимал больше, чем Ван Чун, что из всего Великого Тан и Центральной равнины не было лучшего покупателя для этих мечей, чем генералы Имперской армии.

В его предыдущей жизни, причина того, что цена мечи из стали Вутц из Халифата Аббасидов поднялась до нескольких сотен тысяч таэлей за каждый, заключалась в этих генералах Имперской армии, которые ценили мечи как свою жизнь.

Только истинно изящные, острые и благородные мечи соответствовали их благородному положению. Лидеры Имперской армии были потенциальными покупателями, которые могли позволить себе такую цену!

В этом аспекте, даже те кланы, которые специализировались на торговле сталью Вутц, не могли им соответствовать.

По правде говоря, большинство лидеров Имперской Армии не испытывали недостатка в деньгах.

Ван Чун знал, что единственный способ собрать 90000 золотых таэлей за короткий промежуток времени - это заполучить в качестве клиентов лидеров Имперской Армии.

Фактически, с самого начала, целевой аудиторией Ван Чун были богатые лидеры Имперской Армии!

Пока его товары хорошего качества, Имперская Армия была более чем способна их себе позволить!

Однако, из-за уважения, которое другие испытывали к королевскому дворцу и Имперской Армии, большинство торговцев оружием не решалось приблизиться к Имперской Армии. Помимо Ван Чун, никто не замечал эту группу потенциальных покупателей с огромными финансовыми возможностями!

Это было единственным преимуществом, которым обладал Ван Чун, а также секретом, который Ван Чун никогда никому не расскажет!