

Лицо Е Чжи вытянулось. Она не хотела с кем-то спорить, но эта продавщица была таким снобом и имела столь плохое отношение. Она должна преподать этой женщине урок.

Хотя Е Чжи была сердита, она все еще продолжала улыбаться. Девушка неторопливо положила сумку и медленно повернулась, чтобы посмотреть на Сару.

Е Чжи холодно спросила:

- Эти сумки действительно не продаются, или ты просто не хочешь продавать их мне?

Сара ничего не ответила, но высоко подняла подбородок, что уже демонстрировало ее ответ.

Е Чжи приблизилась на несколько шагов и равнодушно взглянула на Сару:

- Я собиралась купить сумку, но не ожидала встретить кого-то вроде тебя.

- Если у Hermes есть такой продавец, как ты, даже самая лучшая сумка станет бесполезной.

Е Чжи продолжала:

- В магазин приходят покупатели, но ты не хочешь заниматься бизнесом. Я никогда не слышала о таких неразумных правилах в магазине Hermes!

Сара была немного шокирована. Е Чжи была очень внушительна в этот момент. Неужели она ошиблась? Этот человек действительно был богат?! В это время другой консультант, Люси, только что вернулась в магазин. Она увидела напряженную атмосферу и поняла, что Сара разозлила клиента.

Люси взяла чашку горячей воды и подошла к Е Чжи, ее голос был извиняющимся:

- Извините, что бы вы хотели купить?

Е Чжи знала о негласном правиле (практике «Пэйхуо») покупки сумок Hermes. Если бы она захотела купить сумку Kelly в этом магазине, ей, возможно, пришлось бы потратить миллионы на другие вещи.

П. п.: во всем мире известно, что клиенты должны установить отличные долгосрочные отношения с магазинами бренда, чтобы показать свою лояльность, прежде чем получить право на покупку сумки Birkin. В Китае, кстати, есть специальные правила. Китайские клиенты

называют это практикой «Пэйхуо», они должны достичь определенного уровня трат – обычно покупая аксессуары бренда – с конкретным продавцом в конкретном магазине.

Е Чжи взглянула на Сару, и внезапно ей в голову пришла идея.

Она не только продолжит тратить деньги в присутствии Сары, но и отдаст предпочтение другому человеку. Е Чжи указала на сумку Kelly на полке:

- Я хочу купить эту сумку Kelly, сколько мне нужно потратить?

У Люси был хороший настрой, и она вежливо сказала:

- Для этой сумки нужно 150 000 долларов.

Сара была еще более презрительной, для этого требовалось всего 150 000 долларов, но могла ли она себе это позволить?

Е Чжи спокойно сказала:

- Хорошо, тогда я пойду и выберу несколько браслетов и шарфов.

Как только Люси услышала это, она поняла, что Е Чжи действительно планирует купить сумку. Она тут же сказала с улыбкой на лице:

- Мисс, пожалуйста, следуйте за мной. Аксессуары находятся здесь.

На лице Сары появилось неверующее выражение. Что? Она действительно пришла купить сумку?

Когда Е Чжи проходила мимо Сары, она намеренно замедлила шаг и равнодушно посмотрела на нее:

- О, точно. Кое-кто мне сказал, что сумки здесь не продаются.

Сара замерла.

Е Чжи улыбнулась, но улыбка была очень холодной:

- Итак, как эта сумка снова продается?

Лицо Сары побледнело. Она осмотрела Е Чжи сверху вниз и намеренно сказала, что сумки не продаются. Теперь Е Чжи вернула ей то же самое предложение, и ей нечего было сказать.

Е Чжи больше не смотрела на Сару. Люси повела ее за собой и показала аксессуары. Е Чжи взяла несколько шарфов и два браслета:

- Сначала заверни это для меня.

Когда Сара увидела, что Е Чжи не колебалась, говоря это, она поняла, что Е Чжи была действительно большим клиентом. Ее внутренности позеленели от сожаления.

Если бы она знала, что Е Чжи богата, она бы этого не сделала. В это время Гу Жэнь вошел в магазин, и его глаза блуждали вокруг, пытаясь найти Е Чжи.

Сара увидела входящего Гу Жэня. Она чувствовала, что хотя мужчина был в шляпе и темных очках, он был действительно элегантен. Сара не узнала личность клиента, но ее взгляд упал на руки Гу Жэня, и сердце внезапно дрогнуло.

<http://tl.rulate.ru/book/32848/1132184>