

Перевод: Vzhiiikk

Чат Черных Технологий Десяти Тысяч Миров (The Black Technology Chat Group of the Ten Thousand Realms), глава 166 – Реальная причина

Цель Лу Цзысиня была выполнена, теперь Красное Письмо тоже обладало умным голосовым помощником, а благодаря мощному фреймворку его сотрудники смогут развивать систему быстрее конкурентов.

Уже в следующем смартфоне Красного Письма будет предустановленно Красное Облако.

Сам Лу Цзысинь вернулся в Пэнчэн и занялся изучением работы исследователей, а также анализом продаж.

— В отношении производственных возможностей ожидается двадцать процентов увеличения ежегодно, что полностью устраивает спрос.

— Модульный XC2* планируется отправить в продажу в середине этого месяца, сейчас планируется произвести четыреста тысяч единиц. По исследования рынка, продажи модульного смартфона будут составлять меньше половины продажи обычного XC2.

(*ПП: хз, почему я сразу так не сделал – наверное, потому что идиот – но теперь аббревиатура HX2 (Hong Xin 2) будет тоже переведена: XC2 (Хун Синь Два)

Лу Цзысинь кивнул: — Модульные смартфоны – продукт ниш, но цена довольно высока, так что на отечественном рынке даже половина продаж обычного смартфона меня порадует.

Самсунг, Эппл, и другие заграничные бренды смартфонов, очевидно, были во многом лучше отечественных по уровню технологий, но при этом не слишком хорошо продавались на отечественном рынке из-за своей высокой цены.

Так что с ценами за смартфоны Красного Письма бороться за потребителей было очень трудно, но в отношении прибыли они уже зарабатывали огромные деньги.

...

Как раз в этот момент, в пекинском штабе Эппл, группа исполнительных директоров собралась обсудить именно этот вопрос.

— В прошлом месяце наши продажи упали на пятнадцать процентов! — сказал генеральный директор филиала, Моррис Гриффин. — Чем вы здесь занимаетесь?

Моррис Гриффин выглядел как обычный европейский мужчина, белокожий и высокого роста, со строгими чертами лица. Он был главой этого филиала уже более четырёх лет.

При нём продажи значительно выросли, но в последние месяцы начали падать.

Эппл зарабатывала в Китае десятки миллиардов долларов, Китай был чрезвычайно важным рынком для компании. Возможно, не менее важным, чем Северная Америка!

— Анализы показывают несколько причин, — сказал один из менеджеров. — Первая заключается в том, что китайские пользователи считают, что новые айфоны практически не

отличаются от старых, поэтому желание покупать падает. Вторая в том, что появляются хорошие китайские бренды, предоставляющие довольно низкие цены. Третья в том, что качество наших смартфонов высокое и пользователи не хотят менять ещё хорошие смартфоны на новые.

— Это не главные причины! — серьёзно сказал Моррис. — Главная причина в компании под названием Красное Письмо! Я изучил их ХС2 и могу со всей ответственностью заявить, что они единственные на китайском рынке могут соперничать с нами! Их процессор, операционная система, и литий-воздушный аккумулятор словно не из этого времени, поэтому они занимают наше место на рынке!

Аналитик сказал: — Ещё до появления ХС2 наши продажи начали падать, однако с появлением этого смартфона темп падения стабильно увеличивался на протяжении последних трёх месяцев.

— Это большое испытание на нашем пути, — заключил Моррис. — Мы должны найти решение. Ли, ты китаец, что думаешь?

Менеджер, на которого он указал, сказал: — Что ж, нет никаких сомнений в том, что Красное Письмо совершило прорыв в качестве отечественных смартфонов. Кроме того, их смартфон стоит на тысячу юаней меньше. Китайские покупатели склонны покупать телефоны по меньшей цене, если они схожи по характеристикам.

Он слегка подскочил и добавил: — А, точно, есть и ещё одна большая проблема: операционная система Красного Письма позволяет пользоваться приложениями для ИОС, поэтому пользователям легче менять бренды.

Это было хорошее замечание и над ним все задумались.

Через секунду Моррис сказал: — Итак, получается нам остаётся только снизить цену. Но это не наша политика!

Их смартфоны всегда были самым дорогими на рынке, именно этим они сделали своё престижное имя. Может глобально смартфоны Эппл не на первом месте по продажам, но зарабатывают они не меньше других лидирующих компаний.

А теперь обстоятельства вынуждают их понизить цену, что может быть крайне рискованным шагом: их смартфоны могут просто перестать считать элитными и продажи снизятся ещё больше.

Тишину нарушил американец: — Я считаю, что наших пользователей отбирает Красное Письмо, потому что ХС2 может использовать приложения созданные для ИОС! Поэтому я считаю прекратить это нарушение наших прав!

На самом деле этот вопрос уже поднимался несколько раз, но это была всего лишь вспомогательная функция ХС2, созданная для того, чтобы разработчикам не приходилось переделывать приложения под операционную систему Красное Письмо.

Эппл, естественно, закрыли им доступ в свои магазины и поставили блокировку на некоторые приложения, однако разработчикам, чтобы их приложения можно было скачать на ХС2, требовалось всего лишь добавить их в магазин Красного Письма или просто в свободный доступ, а частные приложения Эппл можно было скачать на сторонних платформах и точно так же зайти со старого аккаунта Эппл, так что на самом деле ничего не изменилось.

Однако Моррис был вдохновлён этим приложением: — Точно, мы должны прекратить это немедленно! Они нарушают наши права и забирают наш доход, так пускай компенсируют нам его! Мы не позволим входить в приложения Эппл с аккаунтов других устройств!

Его глаза заблестели, он почувствовал шанс на победу над Красным Письмом. Остальные менеджеры были с ним согласны.

Эппл всегда были требовательны к своим пользователям и, тем более, к разработчикам. Например, они даже сделали «яблочный налог» – все разработчики были обязаны отдавать тридцать процентов дохода заработанного благодаря ИОС им в карман. Благодаря такой политике Эппл в прошлом году заработала девяносто миллиардов долларов.

<http://tl.rulate.ru/book/16314/702955>