

Два дня спустя завершился первый китайский интернет-саммит. Некоторые участники уехали, а с некоторыми удалось договориться о сотрудничестве. Некоторые компании даже слились или были приобретены.

Некоторые участники уезжали с улыбкой, а некоторые рассорились с другими участниками. Некоторые из них даже поссорились там.

Фэн Юй остался в здании "Ветер и дождь", чтобы дождаться ответа Ма Юня.

Наконец, Ма Юнь позвонил Фэн Юю. Он посоветовался с другими акционерами и хотел встретиться с Фэн Юем, чтобы обсудить детали контракта.

Фэн Юй поприветствовал их и пригласил в свой офис.

Чжун Цинсянь, Лю Чуаньчжи, Ма Юнь и финансовый директор компании. Финансовый директор был представителем компании, которая хотела инвестировать в Ма Юня. Но Ма Юнь убедил его уйти в отставку и присоединиться к нему.

Этот человек отказался от семизначной годовой зарплаты в долларах США, чтобы присоединиться к Ма Юню. Сейчас его зарплата составляет всего 500 юаней. Это потому, что зарплата Ма Юня также составляет 500 юаней.

У Ма Юня не было выбора. Компания может иметь много средств, но у нее также большие расходы. Поэтому им пришлось экономить каждый цент, и компания может позволить себе отправить на саммит поездом только Ма Юня и его финансового директора.

У компании Ма Юня есть только Songjiang Olympic и IVECO, и оба подержанные. Большую часть времени Ма Юнь и его сотрудники вынуждены ездить по Ханчжоу на велосипедах, поскольку они не могут позволить себе даже скутер.

"Присаживайтесь". Фэн Юй сел на диван.

Чжун Цинсянь и Лю Чуаньчжи непринужденно сели. В отличие от них, Ма Юнь и его финансовый директор сели с опаской, половиной попы касаясь дивана.

Чжун Цинсянь потянулся, чтобы открыть маленький шкафчик рядом с ним. Это был небольшой холодильник, и он достал оттуда несколько напитков.

"Старая Ма, расслабься. Управляющий Фэн не особенно заботится о формальностях". Чжун Цинсянь рассмеялся.

Ма Юнь взял банку освежающей колы и сделал глоток. "Менеджер Фэн, это финансовый директор моей компании, Цай Чжунсинь. Он очень помог компании".

Фэн Юй посмотрел на Цай Чжунсиня. Это инвестиционный менеджер, которого нанял Ма Юнь?! Почему он выглядит знакомым?

Фэн Юй почувствовал, что видел фотографию этого человека в интернете в своей прошлой жизни. Тем не менее, они не могли вспомнить много подробностей о нем.

"Привет."

"Добрый день, менеджер Фэн".

"Старик Чжун, старик Лю, почему вы не сообщили мне, что вы все вложили деньги в такую хорошую компанию?" Фэн Юй притворился сердитым.

"Менеджер Фэн, вы большую часть времени находитесь не в Китае. Откуда нам знать, что вы все еще заинтересованы в инвестировании в китайские компании?" Лю Чуаньчжи рассмеялся.

"Я не упущу ни одной возможности заработать деньги". шутливо ответил Фэн Юй.

Чжун Цинсянь рассмеялся и покачал головой. Сумма пожертвований, которую Фэн Юй делает каждый год, превышает то, что многие люди могут потратить за несколько жизней. Тем не менее, Фэн Юй говорит так, будто для него важен каждый цент.

"Хватит шутить с нами. Менеджер Фэн, вы знаете, что мы со Стариком Лю хотели увеличить наши доли в этой компании после того, как узнали, что вы хотите инвестировать. Но Старый Ма сказал, что сотрудничество с вами сделает компанию более успешной". ответил Чжун Цинсянь.

Фэн Юй чуть не стошнило кровью, когда он услышал слова Чжун Цинсяня.

Если бы вы все не инвестировали в Alibaba, я бы получил больше акций!

Но это не такая уж большая проблема, раз Фэн Юй может получить долю. Кроме того, Чжун Цинсянь и Лю Чуаньчжи - его друзья, и это лучше, чем позволить Сунь Чжэньи инвестировать в Alibaba.

"Действительно. Вам всем будет трудно добиться успеха, если я не буду участвовать. Наше сотрудничество будет взаимовыгодным для всех сторон". уверенно ответил Фэн Юй.

"Менеджер Ма, каковы ваши условия для нашего сотрудничества?"

"Во-первых, мы хотим стать сайтом электронной коммерции. Но нам нужна поддержка традиционных предприятий, особенно вашего супермаркета "Тай Хуа". Я надеюсь, что Tai Hua Supermarket сможет обменять некоторые акции с Alibaba. Немного акций будет достаточно".

Ма Юнь хотел обменять больше акций, но Tai Hua Supermarket слишком разросся. Сейчас у них более 200 гипермаркетов и почти 300 супермаркетов. Они являются ведущей розничной компанией в Азии.

Для компаний очень почетно продавать свою продукцию в супермаркетах Tai Hua, так как это символизирует успех и качество их продукции.

Рыночная стоимость Tai Hua Supermarket Group составляет более 2 миллиардов юаней, а некоторые люди говорят, что она должна стоить более 1 миллиарда долларов США. Если Tai Hua Supermarket захочет продать себя, многие зарубежные сети супермаркетов будут размахивать чеками, чтобы приобрести их.

Некоторые люди утверждают, что китайский рынок стоит половину европейского. Хотя это немного преувеличено, это также показывает важность китайского рынка.

Фэн Юй немного подумал и ответил. "Нет проблем. Я могу согласиться на это условие. Вы все можете обсудить это со вторым мастером семьи Ли. Старый Чжун, ты уже придумал, как обменять акции?"

"Да. Но нам нужно обсудить это с семьями Ли и Фу".

"Давайте продолжим. Я хочу знать, какие еще у вас есть условия".

"Мы также хотим обменяться акциями с eBay и Amazon". Ма Юнь продолжил.

"Рыночная стоимость eBay составляет более 1 миллиарда долларов США. Хотя Amazon не котируется на бирже, ее потенциал не ниже, чем у eBay. Если вы обменяетесь с ними своими акциями, я стану контролирующим акционером Alibaba".

Эти компании стоят в несколько сотен раз больше, чем ваша компания. Они могут использовать менее 1% своих акций для обмена на более чем половину акций вашей компании. Как вы собираетесь их обменять?

Ма Юнь и Чжун Цинсянь обменялись взглядами и спросили. "Я вспомнил, что у вас нет акций eBay. Это ваш друг владеет акциями eBay, верно?".

"Верно. Это мой близкий друг из России. Кириленко. Старик Чжун и старик Лю также знают его".

Чжун Цинсянь и Лю Чуаньчжи обменялись взглядами. Это действительно лучший миллиардер России.

"Тогда я надеюсь, что мы сможем обменяться акциями с этими двумя компаниями после развития Alibaba. Но будет безопаснее, если вы сможете владеть некоторыми акциями eBay сейчас".

"Нет проблем. Обмен акциями в будущем также является частью моего плана. Что касается акций eBay, вам всем не стоит беспокоиться.

Большинство инвестиций брата Ки - это мое предложение. Если я захочу обменяться с ним акциями, он не откажется!" Фэн Юй очень уверен в этом.

"Хорошо. Менеджер Фэн, вы инвестируете некоторую сумму денег за часть акций компании. Я надеюсь, вы сможете вложить 10 миллионов долларов США за 25% акций".

Фэн Юй произвел мысленный расчет. Эта цена немного высока, но это нормально. Вложив 10 миллионов долларов, он получит несколько миллиардов долларов в будущем. Это все еще отличная сделка.

"Нет проблем! Я согласен".

<http://tl.rulate.ru/book/12677/2089213>